



SIÈGE SOCIAL

400, avenue Godin, Québec (Québec) G1M 2K2 CANADA
Tél.: 1 418 683-0211 Téléc.: 1 418 683-2170

COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Pour diffusion immédiate

EXFO annonce ses résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2017

T4 2017

- **Ventes de 63,0 millions \$US, dans le haut de la fourchette des prévisions**
- **Commandes de 66,3 millions \$US, pour un rapport commandes-facturation de 1,05**
- **BAIIA ajusté de 8,5 millions \$US, ou 13,6 % des ventes**

Exercice 2017

- **Ventes de 243,3 millions \$US, en hausse de 4,6 % par rapport à 2016**
- **Commandes de 251,8 millions \$US, en hausse de 4,8 % par rapport à 2016**
- **BAIIA ajusté de 22,0 millions \$US, ou 9,1 % des ventes**

QUÉBEC, CANADA, le 12 octobre 2017 – EXFO inc. (NASDAQ : EXFO) (TSX : EXF), la référence des tests, de la surveillance et de l'analyse de réseaux, a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice terminé le 31 août 2017.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, les ventes ont atteint 63,0 millions \$US, comparativement à 58,5 millions \$US au troisième trimestre de 2017 et à 62,9 millions \$US au quatrième trimestre de 2016. Les ventes de l'exercice 2017 ont été de 243,3 millions \$US, en hausse de 4,6 % par rapport à 232,6 millions \$US en 2016.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, les commandes ont atteint 66,3 millions \$US pour un rapport commandes-facturation de 1,05, comparativement à 63,7 millions \$US au troisième trimestre de 2017 et à 62,4 millions \$US au quatrième trimestre de 2016. Pour l'exercice 2017, les commandes ont totalisé 251,8 millions \$US, en hausse de 4,8 % comparativement à 240,3 millions \$US en 2016, pour un rapport commandes-facturation de 1,03.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, le bénéfice brut avant amortissement* a atteint 61,9 % des ventes, comparativement à 58,0 % au troisième trimestre de 2017 et à 61,6 % au quatrième trimestre de 2016. Le bénéfice brut incluait des frais de restructuration de 0,2 % des ventes au quatrième trimestre de 2017, de 2,7 % des ventes au troisième trimestre de 2017 et de zéro au quatrième trimestre de 2016. Pour l'exercice 2017, le bénéfice brut a atteint à 61,2 % des ventes, comparativement à 62,6 % en 2016. Le bénéfice brut incluait des frais de restructuration de 0,7 % des ventes en 2017 (zéro en 2016).

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, le bénéfice net selon les IFRS a totalisé 0,8 million \$US, ou 0,02 \$US l'action diluée, comparativement à une perte nette de 4,3 millions \$US, ou 0,08 \$US l'action au troisième trimestre de 2017 et à un bénéfice net de 2,3 millions \$US, ou 0,04 \$US l'action diluée au quatrième trimestre de 2016. Au quatrième trimestre de 2017, le bénéfice net incluait des dépenses nettes de 5,3 millions \$US : 0,9 million \$US en amortissement après impôts des actifs incorporels, 0,4 million \$US en charges de rémunération à base d'actions, 1,2 million \$US en frais de restructuration après impôts, 0,4 million \$US pour la variation positive de la contrepartie conditionnelle en espèces relative à l'acquisition d'Ontology Systems, 0,3 million \$US en frais relatifs aux acquisitions après impôts et une perte de change de 2,9 millions \$US.



SIÈGE SOCIAL

400, avenue Godin, Québec (Québec) G1M 2K2 CANADA
Tél.: 1 418 683-0211 Téléc.: 1 418 683-2170

Pour l'exercice 2017, le bénéfice net selon les IFRS a totalisé 0,9 million \$US, ou 0,02 \$US l'action diluée, comparativement à 8,9 millions \$US, ou 0,16 \$US l'action diluée en 2016. Pour l'exercice 2017, le bénéfice net incluait des dépenses nettes de 10,6 millions \$US : 2,7 millions \$US en amortissement après impôts des actifs incorporels, 1,4 million \$US en charges de rémunération à base d'actions, 4,8 millions \$US en frais de restructuration après impôts, 0,4 million \$US pour la variation positive de la contrepartie conditionnelle en espèces relative à l'acquisition d'Ontology Systems, 1,1 million \$US en frais relatifs aux acquisitions après impôts et une perte de change de 1,0 million \$US.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, le BAIIA ajusté* a totalisé 8,5 millions \$US, ou 13,6 % des ventes, comparativement à 2,3 millions \$US, ou 3,9 % des ventes, au troisième trimestre de 2017 et à 6,2 millions \$US, ou 9,8 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016. Pour l'exercice 2017, le BAIIA ajusté a atteint 22,0 millions \$US comparativement à 22,0 millions \$US en 2016.

Le 8 septembre 2017, EXFO a acquis une participation de 33,1 % dans Astellia, un leader mondial de l'analyse de la performance de réseaux mobiles et de l'expérience des abonnés. EXFO a l'intention d'initier une offre publique d'achat pour l'acquisition du solde du capital d'Astellia. Le 2 octobre 2017, EXFO a conclu l'acquisition de Yenista Optics, un fournisseur d'équipements de pointe pour les tests de réseaux optiques dans les secteurs de la R.-D. et de la fabrication.

« Je suis très satisfait des résultats financiers d'EXFO au quatrième trimestre e 2017, notamment au niveau des ventes, qui ont atteint le haut de la fourchette de nos prévisions, d'un niveau de commandes supérieur et de notre BAIIA ajusté qui a atteint des sommets inégalés depuis plusieurs années » mentionne Philippe Morin, PDG d'EXFO. « Dans l'ensemble, pour l'exercice 2017, nous avons généré une croissance des ventes de 5 % ainsi qu'une saine rentabilité, en dépit d'un environnement compétitif. D'égale importance, nous avons établi une solide fondation pour la croissance future avec des investissements, tant à l'interne qu'au moyen d'acquisitions dans les secteurs de pointe tels que la fibre optique, l'infonuagique, la virtualisation des réseaux et le 5G. Ces initiatives de croissance, combinées à une efficacité accrue de notre force de ventes, et les récentes mesures de restructuration, devraient accroître notre rentabilité en 2018 ».

Principales données financières (non vérifiées)
(en milliers de dollars US)

	<u>T4 2017</u>	<u>T3 2017</u>	<u>T4 2016</u>	<u>Exercice 2017</u>	<u>Exercice 2016</u>
Ventes de produits de la couche physique	40 802 \$	41 007 \$	39 777 \$	161 864 \$	151 910 \$
Ventes de produits de la couche de protocole	22 122	17 678	23 455	81 905	83 324
Gains (pertes) de change sur les contrats de change à terme	57	(180)	(364)	(468)	(2 651)
Ventes totales	62 981 \$	58 505 \$	62 858 \$	243 301 \$	232 583 \$
Commandes de produits de la couche physique	39 322 \$	47 157 \$	39 826 \$	165 886 \$	155 320 \$
Commandes de produits de la couche de protocole	26 943	16 691	22 969	86 348	87 631
Gains (pertes) de change sur les contrats de change à terme	57	(180)	(364)	(468)	(2 651)
Commandes totales	66 322 \$	63 668 \$	62 431 \$	251 766 \$	240 300 \$
Rapport commandes-facturation	1,05	1,09	0,99	1,03	1,03
Bénéfice brut avant amortissement*	39 009 \$ 61,9 %	33 950 \$ 58,0 %	38 713 \$ 61,6 %	148 972 \$ 61,2 %	145 517 \$ 62,6 %
Autre information :					
Bénéfice net (perte nette) selon les IFRS	844 \$	(4 304) \$	2 252 \$	851 \$	8 900 \$
Amortissement des actifs incorporels	1 048 \$	1 046 \$	292 \$	3 289 \$	1 172 \$
Charges de rémunération à base d'actions	431 \$	372 \$	302 \$	1 414 \$	1 378 \$
Frais de restructuration	1 266 \$	3 813 \$	– \$	5 079 \$	– \$
Variation de la contrepartie conditionnelle des espèces	(383) \$	– \$	– \$	(383) \$	– \$
Effet net d'impôts sur les bénéfices des éléments ci-dessus	(275) \$	(357) \$	(31) \$	(858) \$	(120) \$
(Gain) perte de change	2 943 \$	(1 725) \$	293 \$	978 \$	(161) \$
BAIIA ajusté*	8 545 \$	2 300 \$	6 172 \$	22 041 \$	22 039 \$

Frais d'exploitation

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, les frais de vente et d'administration ont été de 20,8 millions \$US, ou 33,1 % des ventes, comparativement à 22,6 millions \$US, ou 38,6 % des ventes, au troisième trimestre de 2017 et à 21,6 millions \$US, ou 34,3 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016. Pour l'exercice 2017, les frais de vente et d'administration ont été de 86,3 millions \$US, ou 35,5 % des ventes, comparativement à 82,2 millions \$US, ou 35,3 % des ventes, en 2016.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2017, les frais de R.-D. nets ont totalisé 11,3 millions \$US, ou 17,9 % des ventes, comparativement à 13,3 millions \$US, ou 22,7 % des ventes, au troisième trimestre de 2017 et à 11,3 millions \$US, ou 18,0 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016. Pour l'exercice 2017, les frais de R.-D. nets ont totalisé 47,2 millions \$US, ou 19,4 % des ventes, par rapport à 42,7 millions \$US, ou 18,4 % des ventes, en 2016.

Faits saillants de l'exercice 2017

- **Ventes.** Pour l'exercice 2017, les ventes ont augmenté de 4,6 % pour atteindre 243,3 millions \$US, principalement en raison de notre position de leader en tests optiques, d'un cycle d'investissement dans le 100G de la part des fournisseurs de services de communication, et de la croissance d'EXFO dans le secteur des fournisseurs de services Web. Les ventes de nos produits de la couche physique (optique et cuivre) ont augmenté de 6,6 % d'un exercice à l'autre, alors que les ventes de produits de la couche protocole (transport et données, assurance de service, analytique et sans-fil) ont diminué de 1,7 %.

Les ventes en Amérique et en Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMOA) ont augmenté de 5,6 % et 8,6 % respectivement par rapport à l'exercice précédent, alors que les ventes en Asie-Pacifique ont diminué de 2,9 %.

Au cours de l'exercice 2017, le plus important client d'EXFO a constitué 10,1 % des ventes, contre 18,4 % pour les trois plus importants clients. Par comparaison, le plus important client d'EXFO a constitué 7,1 % des ventes en 2016, contre 15,6 % pour les trois plus importants clients.

- **Rentabilité.** EXFO a généré un BAIIA ajusté de 22,0 millions \$US, ou 9,1 % des ventes, au cours de l'exercice 2017, comparativement à 22,0 millions \$US, ou 9,5 % des ventes, en 2016. L'entreprise a également généré des flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation de 12,9 millions \$US en 2017 contre 24,4 millions \$US en 2016.
- **Innovation.** EXFO a lancé 16 nouveaux produits ou améliorations majeures au cours de l'exercice 2017 dans quatre secteurs clés : la fibre optique, l'infonuagique, la virtualisation des réseaux et le 5G. Parmi ces nouveautés, mentionnons une solution de tests de réseau de transport optique de 400 Gbit/s destinée aux laboratoires et aux fabricants; une sonde d'inspection automatisée pour les connecteurs multifibres des centres informatiques et les réseaux d'accès radio; la solution logicielle Universal Virtual Sync grâce à laquelle les fournisseurs de services de communication peuvent mesurer, à faible coût et avec précision, la latence de réseau (délai); et, pour les réseaux d'accès radio centralisé (C RAN), des fonctionnalités d'analyse spectrale de FR à partir des liens optiques de l'initiative d'architecture de station de base ouverte (OBSAI) qui complètent ceux avec interface radio publique commune (CPRI).

Perspectives de l'entreprise

Pour le premier trimestre de l'exercice 2018, EXFO prévoit des ventes de 60 millions \$US à 65 millions \$US, ainsi qu'un résultat net selon les IFRS variant entre une perte nette de 0,01 \$US l'action et bénéfice net de 0,03 \$US l'action diluée.

Le résultat net comprend un montant de 0,02 \$US l'action en amortissement après impôts sur les bénéfices des actifs incorporels et en charges de rémunération à base d'actions.

Cette prévision a été établie par la direction en tenant compte de l'état du carnet de commandes à la date de ce communiqué, de la saisonnalité, des commandes prévues pour le reste du trimestre, ainsi que des taux de change à la date de ce communiqué.



SIÈGE SOCIAL

400, avenue Godin, Québec (Québec) G1M 2K2 CANADA
Tél.: 1 418 683-0211 Téléc.: 1 418 683-2170

Conférence téléphonique et diffusion Web

EXFO tiendra une conférence téléphonique, aujourd'hui à 17 h (heure de l'Est), pour passer en revue ses résultats financiers du quatrième trimestre et de l'exercice 2017. Pour écouter la conférence téléphonique et prendre part à la période de questions par téléphone, composez le 1 323 794-2093. Veuillez noter que le numéro d'identification suivant sera requis : 6482663. Germain Lamonde, président exécutif du conseil d'administration, Philippe Morin, PDG et Pierre Plamondon, CPA, CA, chef de la direction financière et vice-président des finances, prendront part à la conférence téléphonique. Une rediffusion de la conférence téléphonique sera disponible deux heures après la fin de l'événement, et ce, jusqu'à 23 h 59 le 19 octobre 2017. Le numéro de téléphone pour y accéder est le 1 719 457-0820 et le code d'accès est le 6482663. La conférence téléphonique pourra aussi être entendue en direct et en reprise sur le site Web d'EXFO, au www.EXFO.com, à la section Investisseurs.

À propos d'EXFO

EXFO propose des solutions ingénieuses de test, de surveillance et d'analyse de données de réseaux aux plus grands fournisseurs de services de communication, fabricants d'équipements de réseau et services Web. Depuis 1985, nous collaborons étroitement avec nos clients dans différents contextes – laboratoires, terrain, centres de données et rencontres de direction, notamment – pour offrir des technologies et des méthodes novatrices à chaque stade du cycle de vie des réseaux. Nos solutions d'orchestration de tests et d'analyse de données 3D en temps réel simplifient le travail des clients en leur apportant des données éclairantes issues des réseaux, des services et des abonnés. Notre priorité : aider nos clients à prospérer dans une industrie en pleine transformation, où l'on ne peut plus se contenter du minimum requis en matière de test, de surveillance et d'analyse. Pour en savoir plus, visitez le site EXFO.com et suivez-nous sur notre [blogue](#) (en anglais).

Déclarations prospectives

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives selon la *Private Securities Litigation Reform Act* des États-Unis de 1995, et il est de notre intention que de telles déclarations prospectives soient sujettes aux règles d'exonération prévues par cette loi. Les déclarations prospectives sont des déclarations ne renfermant aucun renseignement historique et n'étant aucunement liées à la situation actuelle. Des mots comme « peut », « s'attend à », « croit », « planifie », « prévoit », « a l'intention de », « pourrait », « estime », « continue », des expressions similaires ou leurs formes négatives sont la marque de déclarations prospectives. De plus, toute déclaration concernant nos attentes, nos prévisions ou toute autre description ayant trait aux événements ou aux circonstances à venir est considérée comme étant une déclaration prospective. Les déclarations prospectives ne sont pas des garanties de notre rendement futur et comportent des risques et des incertitudes. Les résultats réels peuvent différer de façon appréciable de ceux des déclarations prospectives en raison de plusieurs facteurs, dont notamment l'incertitude macroéconomique ainsi que les dépenses en capital et l'ampleur des déploiements de réseaux dans les secteurs des télécommunications (dont l'adaptation rapide de nos structures de coûts aux conditions économiques anticipées et la gestion de nos niveaux de stocks en fonction de la demande du marché), les conditions économiques, concurrentielles, financières et de marché futures, la consolidation de l'industrie mondiale des tests et de l'assurance de services de télécommunications et la compétition accrue dans le marché, notre capacité à intégrer avec succès les entreprises que nous acquérons, la capacité d'adapter notre offre de produits aux changements technologiques futurs; la prévisibilité limitée du moment et de la nature des commandes des clients; les cycles de vente plus longs pour les systèmes complexes en raison des étapes d'acceptation chez les clients qui retardent la constatation des revenus; les taux de change instables, la concentration des ventes, le lancement en temps opportun de nos produits et l'accueil du marché quant à nos nouveaux produits et à d'autres produits futurs, notre capacité à développer avec succès nos activités internationales ainsi que notre capacité à maintenir un personnel technique et de gestion qualifié. Les hypothèses, d'après ce qui précède, impliquent des jugements et des risques qui sont difficiles ou impossibles à prévoir et dont plusieurs sont hors de notre contrôle. D'autres facteurs de risque qui peuvent influencer notre rendement futur et nos opérations sont détaillés dans notre rapport annuel selon le Formulaire 20-F et dans nos autres dépôts auprès de l'U.S. Securities and Exchange Commission et des commissions canadiennes des valeurs mobilières. Nous jugeons que les attentes mentionnées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, compte tenu de l'information actuellement disponible, mais nous ne pouvons pas garantir qu'elles s'avéreront exactes. Par conséquent, vous ne devriez pas faire preuve d'une confiance totale en ces déclarations prospectives. Ces déclarations sont valables seulement en date du présent document. À moins que ce ne soit requis

par la loi ou la réglementation, nous ne nous engageons pas à réviser ou à mettre à jour ces déclarations afin qu'elles reflètent les événements ou circonstances survenant après la date de ce document.

***Mesures non conformes aux IFRS**

EXFO fournit des mesures non conformes aux IFRS (le bénéfice brut avant amortissement et le BAIIA ajusté) à titre d'information supplémentaire au sujet de son rendement opérationnel. L'entreprise utilise ces mesures afin d'évaluer son rendement financier de façon historique et prospective, ainsi que d'évaluer son rendement par rapport à ses concurrents. Ces mesures aident également l'entreprise à planifier et à établir des prévisions quant aux périodes futures, ainsi qu'à prendre des décisions opérationnelles et stratégiques. EXFO croit que le fait de fournir cette information aux investisseurs – en plus des mesures selon les IFRS – leur permet de voir l'entreprise à travers les yeux de la direction, et de mieux comprendre son rendement financier passé et futur.

Cette information supplémentaire n'est pas préparée en conformité avec les IFRS. Par conséquent, elle n'est pas nécessairement comparable à celle qui est présentée par d'autres entreprises et devrait être considérée comme un supplément d'information, et non un substitut, aux mesures correspondantes effectuées selon les IFRS.

Le bénéfice brut avant amortissement représente les ventes moins le coût des ventes, excluant l'amortissement.

Le BAIIA ajusté représente le bénéfice net (perte nette) avant intérêts, impôts sur les bénéfices, amortissement, charges de rémunération à base d'actions, frais de restructuration, variation de la contrepartie conditionnelle en espèces et gain ou perte de change.

Le tableau suivant présente le rapprochement du BAIIA ajusté et du bénéfice net (perte nette) selon les IFRS, en milliers de dollars US :

BAIIA ajusté

	T4 2017	T3 2017	T4 2016	Exercice 2017	Exercice 2016
Bénéfice net (perte nette) selon les IFRS pour la période	844 \$	(4 304) \$	2 252 \$	851 \$	8 900 \$
Ajouter (déduire) :					
Amortissement des immobilisations corporelles	1 008	1 029	957	3 902	3 814
Amortissement des actifs incorporels	1 048	1 046	292	3 289	1 172
Intérêts et autres (revenus) dépenses	275	57	(112)	303	(828)
Impôts sur les bénéfices	1 113	2 012	2 188	6 608	7 764
Charges de rémunération à base d'actions	431	372	302	1 414	1 378
Frais de restructuration	1 266	3 813	–	5 079	–
Variation de la contrepartie conditionnelle en espèces	(383)	–	–	(383)	–
(Gain) perte de change	2 943	(1 725)	293	978	(161)
BAIIA ajusté pour la période	8 545 \$	2 300 \$	6 172 \$	22 041 \$	22 039 \$
BAIIA ajusté en pourcentage des ventes	13,6 %	3,9 %	9,8 %	9,1 %	9,5 %

Pour plus d'information

Vance Oliver

Directeur, relations avec les investisseurs

(418) 683-0913, poste 23733

vance.oliver@EXFO.com

EXFO inc.

Bilans consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

Aux 31 août

	2017		2016	
Actif				
Actif à court terme				
Espèces	38 435	\$	43 208	\$
Placements temporaires	775		4 087	
Comptes débiteurs				
Clients	41 130		42 993	
Autres	3 907		2 474	
Impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer	4 955		4 208	
Stocks	33 832		33 004	
Charges payées d'avance	4 202		3 099	
	127 236		133 073	
Crédits d'impôt à recouvrer	38 111		34 594	
Immobilisations corporelles	40 132		35 978	
Actifs incorporels	11 183		3 391	
Goodwill	35 077		21 928	
Actifs d'impôt différé	6 555		8 240	
Autres actifs	947		589	
	259 241	\$	237 793	\$
Passif				
Passif à court terme				
Comptes créditeurs et charges courues	36 776	\$	37 174	\$
Provisions	3 889		299	
Impôts sur les bénéfices à payer	663		971	
Produits reportés	11 554		9 486	
	52 882		47 930	
Produits reportés	6 257		5 530	
Passifs d'impôt différé	3 116		2 857	
Autres passifs	196		75	
	62 451		56 392	
Capitaux propres				
Capital social	90 411		85 516	
Surplus d'apport	18 184		18 150	
Bénéfices non répartis	127 160		126 309	
Cumul des autres éléments du résultat global	(38 965)		(48 574)	
	196 790		181 401	
	259 241	\$	237 793	\$

EXFO inc.

États des résultats consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US, sauf les données relatives aux actions et les données par action)

	Trois mois terminés le 31 août 2017	Douze mois terminés le 31 août 2017	Trois mois terminés le 31 août 2016	Douze mois terminés le 31 août 2016
Ventes	62 981 \$	243 301 \$	62 858 \$	232 583 \$
Coût des ventes ^(1,2)	23 972	94 329	24 145	87 066
Frais de vente et d'administration ⁽²⁾	20 834	86 256	21 554	82 169
Frais de recherche et de développement nets ⁽²⁾	11 327	47 168	11 289	42 687
Amortissement des immobilisations corporelles	1 008	3 902	957	3 814
Amortissement des actifs incorporels	1 048	3 289	292	1 172
Variation de la contrepartie conditionnelle en espèces	(383)	(383)	-	-
Intérêts et autres (revenus) dépenses	275	303	(112)	(828)
(Gain) perte de change	2 943	978	293	(161)
Bénéfice avant les impôts sur les bénéfices	1 957	7 459	4 440	16 664
Impôts sur les bénéfices	1 113	6 608	2 188	7 764
Bénéfice net pour la période	844 \$	851 \$	2 252 \$	8 900 \$
Bénéfice net de base par action	0,02 \$	0,02 \$	0,04 \$	0,17 \$
Bénéfice net dilué par action	0,02 \$	0,02 \$	0,04 \$	0,16 \$
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation – de base (en milliers)	54 708	54 423	53 769	53 863
Nombre moyen pondéré d'actions en circulation – dilué (en milliers)	55 784	55 555	54 709	54 669
(1) Le coût des ventes n'inclut pas l'amortissement, lequel est présenté distinctement.				
(2) Frais de restructuration dans le (les) :				
Coût des ventes	115 \$	1 697 \$	-	-
Frais de ventes et d'administration	231	1 150	-	-
Frais de recherche et de développement nets	920	2 232	-	-
	1 266 \$	5 079 \$	-	-

EXFO inc.

États du résultat global consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

	Trois mois terminés le 31 août 2017	Douze mois terminés le 31 août 2017	Trois mois terminés le 31 août 2016	Douze mois terminés le 31 août 2016
Bénéfice net pour la période	844 \$	851 \$	2 252 \$	8 900 \$
Autres éléments du résultat global, déduction faite des impôts sur les bénéfices				
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au bénéfice net				
Ajustement au titre de la conversion des devises	13 028	8 262	(68)	707
Éléments qui pourraient être reclassés ultérieurement au bénéfice net				
Gains/Pertes non réalisé(e)s sur les contrats de change à terme	1 765	1 403	37	862
Reclassement des gains/pertes réalisé(e)s sur les contrats de change à terme dans le bénéfice net	64	423	414	2 797
Impôt différé sur les gains/pertes sur les contrats de change à terme	(510)	(479)	(111)	(935)
Autre résultat global	<u>14 347</u>	<u>9 609</u>	<u>272</u>	<u>3 431</u>
Résultat global pour la période	<u>15 191 \$</u>	<u>10 460 \$</u>	<u>2 524 \$</u>	<u>12 331 \$</u>

EXFO inc.

États de la variation des capitaux propres consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

	Exercice terminé le 31 août 2016				
	Capital social	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global	Total des capitaux propres
Solde au 1 ^{er} septembre 2015	86 045 \$	17 778 \$	117 409 \$	(52 005) \$	169 227 \$
Rachat de capital social	(1 768)	217	-	-	(1 551)
Reclassement de charges de rémunération à base d'actions	1 239	(1 239)	-	-	-
Charges de rémunération à base d'actions	-	1 394	-	-	1 394
Bénéfice net pour la période	-	-	8 900	-	8 900
Autres éléments du résultat global					
Ajustement au titre de la conversion des devises	-	-	-	707	707
Variation des gains/pertes non réalisé(e)s sur les contrats de change à terme, déduction faite de l'impôt différé afférent de 935 \$	-	-	-	2 724	2 724
Total des autres éléments du résultat global pour la période					12 331
Solde au 31 août 2016	<u>85 516 \$</u>	<u>18 150 \$</u>	<u>126 309 \$</u>	<u>(48 574) \$</u>	<u>181 401 \$</u>

	Exercice terminé le 31 août 2017				
	Capital social	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global	Total des capitaux propres
Solde au 1 ^{er} septembre 2016	85 516 \$	18 150 \$	126 309 \$	(48 574) \$	181 401 \$
Émission de capital social	3 490	-	-	-	3 490
Reclassement de charges de rémunération à base d'actions	1 405	(1 405)	-	-	-
Charges de rémunération à base d'actions	-	1 439	-	-	1 439
Bénéfice net pour la période	-	-	851	-	851
Autres éléments du résultat global					
Ajustement au titre de la conversion des devises	-	-	-	8 262	8 262
Variation des gains/pertes non réalisé(e)s sur les contrats de change à terme, déduction faite de l'impôt différé afférent de 479 \$	-	-	-	1 347	1 347
Total des autres éléments du résultat global pour la période					10 460
Solde au 31 août 2017	<u>90 411 \$</u>	<u>18 184 \$</u>	<u>127 160 \$</u>	<u>(38 965) \$</u>	<u>196 790 \$</u>

EXFO inc.

États des flux de trésorerie consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

	Trois mois terminés le 31 août 2017	Douze mois terminés le 31 août 2017	Trois mois terminés le 31 août 2016	Douze mois terminés le 31 août 2016
Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation				
Bénéfice net pour la période	844 \$	851 \$	2 252 \$	8 900 \$
Ajouter (déduire) les éléments sans incidence sur les espèces				
Charges de rémunération à base d'actions	494	1 477	302	1 378
Amortissement	2 056	7 191	1 249	4 986
Variation de la contrepartie conditionnelle en espèces	(383)	(383)	-	-
Produits reportés	(1 303)	1 723	(638)	4 238
Impôt différé	(109)	1 054	293	1 578
Variation du gain/perte de change	2 051	1 096	1	(332)
	<u>3 650</u>	<u>13 009</u>	<u>3 459</u>	<u>20 748</u>
Variation des éléments d'exploitation hors caisse				
Comptes débiteurs	2 254	3 955	(712)	2 682
Impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt	(1 154)	(2 386)	307	939
Stocks	920	911	1 914	(4 713)
Charges payées d'avance	(157)	(918)	138	(280)
Autres actifs	6	(121)	(33)	170
Comptes créditeurs, charges courues et provisions	(3 501)	(1 745)	(1 524)	4 882
Autres passifs	165	165	(6)	(65)
	<u>2 183</u>	<u>12 870</u>	<u>3 543</u>	<u>24 363</u>
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement				
Acquisitions de placements temporaires	(23)	(2 910)	(416)	(3 546)
Produit de la vente et échéance de placements temporaires	2 778	6 374	372	873
Achats d'immobilisations	(1 727)	(7 175)	(982)	(4 356)
Regroupements d'entreprises, déduction faites des espèces acquises	(313)	(12 792)	-	-
	<u>715</u>	<u>(16 503)</u>	<u>(1 026)</u>	<u>(7 029)</u>
Flux de trésorerie liés aux activités de financement				
Emprunt bancaire	-	-	(468)	-
Remboursement de la dette à long terme	-	(1 480)	-	-
Rachat de capital social	-	-	(1 149)	(1 551)
	<u>-</u>	<u>(1 480)</u>	<u>(1 617)</u>	<u>(1 551)</u>
Effet des fluctuations du taux de change sur les espèces				
	<u>1 164</u>	<u>340</u>	<u>35</u>	<u>1 561</u>
Variation des espèces	4 062	(4 773)	935	17 344
Espèces au début de la période	<u>34 373</u>	<u>43 208</u>	<u>42 273</u>	<u>25 864</u>
Espèces à la fin de la période	<u>38 435 \$</u>	<u>38 435 \$</u>	<u>43 208 \$</u>	<u>43 208 \$</u>