

ANALYSE PAR LA DIRECTION DE LA SITUATION FINANCIÈRE ET DES RÉSULTATS D'EXPLOITATION

Cette analyse contient des déclarations prospectives selon la U.S. Private Securities Litigation Reform Act de 1995, et il est de notre intention que de telles déclarations prospectives soient sujettes aux règles d'exonération prévues par cette loi. Les déclarations prospectives sont des déclarations ne renfermant aucun renseignement historique et n'étant aucunement liées à la situation actuelle. Des mots comme « peut », « s'attend à », « croit », « prévoit », « a l'intention de », « pourrait », « estime », « continue », leurs négatives ou des expressions similaires identifient des déclarations prospectives. De plus, toute déclaration concernant nos attentes, nos prévisions ou toute autre description ayant trait aux événements ou aux circonstances à venir est considérée comme étant une déclaration prospective. Les déclarations prospectives ne sont pas des garanties de notre rendement futur et comportent des risques et des incertitudes. Les résultats réels peuvent différer de façon appréciable de ceux des déclarations prospectives en raison de plusieurs facteurs, dont l'incertitude macroéconomique et/ou une récession (dont l'adaptation rapide de nos structures de coûts aux conditions économiques anticipées et la gestion de nos niveaux de stocks en fonction de la demande du marché), les dépenses en capital dans les secteurs des télécommunications, les conditions économiques, concurrentielles, financières et de marché futures, la difficulté de prévoir le volume et le calendrier des commandes des clients, les taux de change instables, la consolidation de l'industrie mondiale des tests et de l'assurance de services de télécommunications et la compétition accrue dans le marché, la concentration des ventes, l'accueil du marché quant à nos nouveaux produits et à d'autres produits futurs, notre capacité à intégrer avec succès nos entreprises acquises ou à acquérir, notre capacité à développer avec succès nos activités internationales ainsi que notre capacité à maintenir un personnel technique et administratif qualifié. Les hypothèses, d'après ce qui précède, impliquent des jugements et des risques qui sont difficiles ou impossibles à prévoir et dont plusieurs sont hors de notre contrôle. D'autres facteurs de risque qui peuvent influencer notre rendement futur et nos opérations sont détaillés dans notre rapport annuel selon le Formulaire 20-F et dans nos autres dépôts auprès de la U.S. Securities and Exchange Commission et des Commissions canadiennes des valeurs mobilières. Nous jugeons que les attentes mentionnées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, compte tenu de l'information actuellement disponible, mais nous ne pouvons pas vous assurer qu'elles s'avèreront exactes. Par conséquent, vous ne devriez pas faire preuve d'une confiance totale en ces déclarations prospectives. Ces déclarations sont valables seulement en date du présent document. À moins que ce ne soit requis par la loi ou la réglementation, nous ne nous engageons pas à réviser ou à mettre à jour ces déclarations afin qu'elles reflètent les événements ou circonstances survenant après la date de ce document.

La présente analyse par la direction de la situation financière et des résultats d'exploitation est datée du 28 juin 2012.

Tous les montants inscrits sont en dollars US, à moins d'avis contraire.

PASSAGE AUX NORMES INTERNATIONALES D'INFORMATION FINANCIÈRE (IFRS)

Le 1^{er} septembre 2011, nous avons adopté les normes internationales d'information financière (IFRS). Nos états financiers consolidés intermédiaires condensés pour les trois mois et les neuf mois terminés le 31 mai 2012 ont été préparés selon la norme IFRS 1, « Première application des Normes internationales d'information financière », et selon la norme IAS 34, « Information financière intermédiaire », telles que publiées par le *International Accounting Standard Board* (IASB). Auparavant, nos états financiers consolidés étaient préparés selon les principes comptables généralement reconnus du Canada en vigueur avant le 1^{er} septembre 2011 (PCGR antérieurs). Les informations comparatives au 31 août 2011 et pour les trois mois et les neuf mois terminés le 31 mai 2011 ont été redressées afin d'être conformes aux IFRS. La note 3 afférente à nos états financiers consolidés intermédiaires condensés fournit des informations sur les changements les plus importants qu'ont subis notre état de la variation des capitaux propres, ainsi que nos états des résultats, du résultat global et des flux de trésorerie pour les périodes comparatives.

SURVOL DE L'INDUSTRIE

Les conditions de marché demeurent précaires dans l'industrie des télécommunications, en raison de l'incertitude macroéconomique, de la crise de la dette en Europe et des effets qu'elle entraîne dans d'autres secteurs économiques, du resserrement des dépenses en capital chez les opérateurs de réseaux, ainsi que des retards dans les commandes des clients. De plus, les opérateurs de réseaux cherchent des façons de rentabiliser leurs investissements dans les réseaux fixes et mobiles de nouvelle génération, compte tenu du fait que les services de données génèrent une croissance de revenus inférieure à ce qu'ils requièrent en matière d'investissement. Par conséquent, les opérateurs de réseaux réévaluent leurs modèles opérationnels et leurs niveaux de dépenses dans le but d'accroître leur rentabilité.

Néanmoins, les forces motrices qui suscitent le déploiement de réseaux haute vitesse et la convergence IP (*Internet protocol*, ou protocole Internet) des réseaux fixes et mobiles sont bien en place dans l'industrie des télécommunications. Bien que nous ne nous attendions pas à ce que les opérateurs de réseaux augmentent leurs dépenses en capital au cours de l'année 2012, nous croyons qu'ils dépenseront probablement plus dans certains créneaux à haut potentiel de croissance afin de supporter des applications haute vitesse demandant une forte bande passante, ainsi que de faciliter la transition vers des réseaux IP fixes et mobiles plus flexibles et plus économiques.

Croissance de la demande de bande passante

Selon le *Visual Networking Index* de Cisco, le trafic IP mondial quadruplera presque de 2011 à 2016, jusqu'à atteindre 1,3 zettaoctet par année en 2016 (un zettaoctet équivaut à mille exaocets ou 250 milliards de DVD). Le trafic mobile mondial, un échantillon de cet ensemble, devrait quant à lui être 18 fois plus élevé au terme de la même période. Cette croissance explosive est alimentée par la prolifération d'appareils de communication multimédia mobiles (les téléphones intelligents et les tablettes), un nombre croissant d'internautes, les débits de transmission de plus en plus rapides, ainsi que la plus grande utilisation de la vidéo.

Services IP

Pour répondre à cette croissance de bande passante, les réseaux filaires sont graduellement transformés en infrastructures IP de nouvelle génération. Les réseaux SONET/SDH traditionnels, qui ont été conçus au milieu des années 80, n'ont pas la flexibilité requise pour combiner et transporter adéquatement les services de voix, de données et de vidéo. Ces réseaux ne peuvent pas acheminer efficacement ces services triples, puisqu'ils ont été conçus pour la transmission point à point de la voix. Par conséquent, de nouvelles normes de réseaux de transport optiques (*optical transport networks*, ou OTN) ont été définies pour transporter des applications IP sur des liens Ethernet et pour servir de base à ce que le marché appelle les réseaux IP de nouvelle génération. Les opérateurs de réseaux se convertissent de plus en plus à cette nouvelle génération de réseaux IP pour offrir à leurs clients des services triples qui leur procurent de plus grands bénéfices tout en réduisant leurs coûts d'exploitation.

Réseaux FTTH et hybrides

Par ailleurs, la fibre jusqu'au domicile (*fiber-to-the-home*, ou FTTH) est devenue l'architecture d'accès de choix pour les opérateurs de réseaux filaires qui désirent offrir une excellente expérience quant à leurs services combinés de vidéo, de voix et de données. Cette architecture leur permet d'assurer la pérennité de leurs réseaux d'accès et de satisfaire à la demande croissante de bande passante, qui dans le domaine résidentiel passera à long terme d'un taux de transmission de 1 à 5 mégabits par seconde à 30 à 100 mégabits par seconde. Les architectures hybrides, qui combinent le cuivre et la fibre (la fibre jusqu'au trottoir, ou *fiber-to-the-curb*, ou FTTC, et la fibre jusqu'au nœud, ou *fiber-to-the-node*, ou FTTN), continueront également à prendre de l'expansion à court terme, puisqu'elles permettent d'augmenter la bande passante à moindre coût et qu'elles peuvent être déployées massivement plus rapidement.

Expansion des réseaux longue distance

La poursuite de la croissance de la bande passante dans les boucles d'accès commence maintenant à exercer une pression sur les réseaux métropolitains et longue distance. Elle est aussi à l'origine du besoin de technologies de transmission à plus haute vitesse. Par exemple, un taux SONET/SDH de 43 Gbit/s (gigabits par seconde) devient de plus en plus commun, et on commence à voir des déploiements commerciaux de réseaux Ethernet à 100 Gbit/s. À long terme, ces technologies constitueront une façon plus économique d'ajouter de la capacité dans les portions de réseaux saturées, notamment dans les cas où il faut creuser pour déployer de la nouvelle fibre dans les architectures métropolitaines et longue distance.

Investissements dans les réseaux sans fil

Quant à eux, les opérateurs de réseaux sans fil doivent également effectuer des investissements majeurs afin de satisfaire la forte demande de bande passante. Ils accélèrent donc leurs déploiements de réseaux 3G et l'adoption de la technologie 4G/LTE (*long-term evolution*, ou évolution à long terme), tout en investissant dans leurs réseaux de liaison mobiles afin de pouvoir offrir aux grands consommateurs de bande passante des taux de transmission presque équivalents à ceux des réseaux filaires. De plus, puisque ces consommateurs s'attendent de plus en plus à pouvoir transmettre tout type de contenu jusqu'à tout type d'appareil, et ce, en tout temps, les réseaux sans fil et filaires convergent vers une infrastructure IP commune qui s'appuie sur le protocole IMS (*IP multimedia subsystem*, ou sous-système multimédia IP) pour obtenir un interfonctionnement fluide de leurs réseaux.

Ces dynamiques de marché ont affecté les fournisseurs de solutions de test et d'assurance de services de télécommunications au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012.

SURVOL DE L'ENTREPRISE

Nous avons rapporté des ventes de 59,5 millions \$ au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, ce qui représente une baisse de 12,0 % par rapport à la même période de l'exercice précédent. Nous avons également rapporté des commandes de 57,5 millions \$ au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, pour un rapport de prise de commandes-facturation de 0,97, ce qui représente une baisse de 6,1 % par rapport aux 61,3 millions \$ atteints au cours de la même période de l'exercice précédent.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, nous avons généré une perte nette de 3,9 millions \$, ou 0,06 \$ l'action, comparativement à un bénéfice net de 1,8 million \$, ou 0,03 \$ l'action diluée, au cours de la même période de l'exercice précédent. Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, la perte nette incluait un montant de 1,9 million \$ en amortissement après impôts sur les bénéfices des actifs incorporels et un montant de 370 000 \$ en charges de rémunération à base d'actions. La perte d'exploitation s'est élevée à 4,4 millions \$, ou 7,3 % des ventes au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, comparativement à un bénéfice d'exploitation de 3,5 millions \$, ou 5,2 % des ventes, au cours de la même période de l'exercice précédent.

Le BAIIA (bénéfice net (perte nette) avant intérêts, impôts sur les bénéfices, amortissement des immobilisations corporelles et amortissement des actifs incorporels) a atteint 248 000 \$, ou 0,4 % des ventes, au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, comparativement à 7,1 millions \$, ou 10,5 % des ventes, au cours de la même période de l'exercice précédent. Le BAIIA du troisième trimestre de l'exercice 2012 inclut un gain de change de 1,1 million \$, comparativement à une perte de change de 243 000 \$ au cours de la même période de l'exercice précédent. Voir plus loin dans le présent document pour un rapprochement complet du BAIIA et du bénéfice net (perte nette) selon les IFRS.

Les ventes et les résultats du troisième trimestre de l'exercice 2012 ont été inférieurs aux prévisions du troisième trimestre que nous avons publiées le 28 mars 2012. Le 6 juin 2012, nous avons émis un communiqué de presse afin d'annoncer que les ventes et les résultats préliminaires du troisième trimestre seraient inférieurs aux prévisions. Ce communiqué de presse est disponible sur www.sedar.com et sur www.EXFO.com.

En juin 2012, nous avons mis en place un plan structuré visant à réduire nos coûts, compte tenu des conditions de marché difficiles. Ce plan devrait se traduire par des charges non récurrentes d'environ 3,0 millions \$, composées principalement de primes de départ. La majeure partie de ce plan devrait être complétée au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2012.

Le 7 novembre 2011, nous avons annoncé que notre conseil d'administration avait autorisé le renouvellement de notre programme de rachat d'actions dans le cours normal des activités sur le marché secondaire, et ce, jusqu'à concurrence de 2 % des actions à droit de vote subalterne émises et en circulation, soit 575 690 actions à droit de vote subalterne, au prix en vigueur sur le marché. Il est prévu que ce rachat sera effectué au moyen d'espèces, de placements temporaires ou de flux de trésorerie futurs provenant des activités d'exploitation. La période du programme de rachat d'actions dans le cours normal des activités a débuté le 10 novembre 2011 et se terminera le 9 novembre 2012 ou plus tôt si nous rachetons le nombre maximal d'actions permis. Le programme n'exige pas que nous rachetions un nombre spécifique d'actions, et il peut être modifié, suspendu ou interrompu en tout temps, sans préavis. Toutes les actions que nous rachèterons en vertu de ce programme seront annulées.

Nous avons lancé sept nouveaux produits au troisième trimestre, dont la iPro portative, une sonde intelligente et haute performance permettant la capture et l'analyse des signaux sur les réseaux sans fil jusqu'à 10 Gbit/s, une solution intégrée de surveillance bout-en-bout développée conjointement avec RAD Data Communications, des fonctions de test Fibre Channel et MPLS (commutation multiprotocole, ou *multiprotocol label switching*) pour la famille de produits NetBlazer, ainsi que le testeur de cuivre MaxTester 610 et le testeur de cuivre/DSL et de services multiples MaxTester 635, qui sont conçus pour l'installation et la réparation économique de services VDSL2 sur les lignes de cuivre. En tout, EXFO a lancé 19 nouvelles solutions au terme des neuf premiers mois de l'exercice 2012.

NOTRE STRATÉGIE, NOS INDICATEURS DE PERFORMANCE ET NOTRE CAPACITÉ DE PRODUIRE LES RÉSULTATS ESCOMPTÉS

Pour une description complète de notre stratégie, des indicateurs de performance afférents, ainsi que de notre capacité de produire les résultats escomptés pour l'exercice 2012, se référer aux rubriques correspondantes de notre plus récent rapport annuel publié auprès des commissions des valeurs mobilières.

Cependant, compte tenu du volume de ventes atteint au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012 et de l'environnement macroéconomique qui continue d'être difficile, nous ne croyons plus être en mesure d'atteindre nos trois objectifs d'entreprise en matière de ventes, de bénéfice brut et de BAIIA ajusté pour la période de trois ans se terminant le 31 août 2012.

RÉSULTATS D'EXPLOITATION

(en milliers de dollars US, sauf les données par action et en pourcentage des ventes pour les périodes indiquées)

	Trois mois terminés le 31 mai 2012	Trois mois terminés le 31 mai 2011	Neuf mois terminés le 31 mai 2012	Neuf mois terminés le 31 mai 2011
Ventes	59 505 \$	67 630 \$	192 810 \$	205 329 \$
Coût des ventes ⁽¹⁾	23 549	24 243	70 535	76 849
Frais de vente et d'administration	23 625	23 082	71 919	65 216
Frais de recherche et de développement nets	13 173	12 943	37 963	35 788
Amortissement des immobilisations corporelles	1 520	1 745	4 634	4 988
Amortissement des actifs incorporels	1 993	2 128	5 888	7 061
Variation de la juste valeur de la contrepartie conditionnelle en espèces	-	-	(311)	-
Bénéfice (perte) d'exploitation	(4 355)	3 489	2 182	15 427
Intérêts et autres revenus (dépendances)	(163)	619	(19)	661
Gain (perte) de change	1 090	(243)	1 283	(3 751)
Bénéfice (perte) avant les impôts sur les bénéfices	(3 428)	3 865	3 446	12 337
Impôts sur les bénéfices	474	2 066	3 394	7 615
Bénéfice net (perte nette) provenant des activités poursuivies	(3 902)	1 799	52	4 722
Bénéfice net provenant des activités abandonnées	-	-	-	12 926
Bénéfice net (perte nette) pour la période	(3 902) \$	1 799 \$	52 \$	17 648 \$
Bénéfice net (perte nette) provenant des activités poursuivies de base et dilué (e) par action	(0,06) \$	0,03 \$	0,00 \$	0,08 \$
Bénéfice net provenant des activités abandonnées de base par action	-	-	-	0,22 \$
Bénéfice net provenant des activités abandonnées dilué par action	-	-	-	0,21 \$
Bénéfice net (perte nette) de base et dilué (e) par action	(0,06) \$	0,03 \$	0,00 \$	0,29 \$
Autres informations :				
Bénéfice brut ⁽²⁾	35 956 \$	43 387 \$	122 275 \$	128 480 \$
Données relatives à la recherche et au développement :				
Frais de recherche et de développement bruts	15 575 \$	15 370 \$	45 188 \$	42 884 \$
Frais de recherche et de développement nets	13 173 \$	12 943 \$	37 963 \$	35 788 \$
BAIIA ajusté ⁽²⁾	248 \$	7 119 \$	13 676 \$	23 658 \$

(1) Le coût des ventes n'inclut pas l'amortissement, lequel est présenté séparément.

(2) Se référer à la page 23 pour les mesures non conformes aux IFRS.

	Trois mois terminés le 31 mai 2012	Trois mois terminés le 31 mai 2011	Neuf mois terminés le 31 mai 2012	Neuf mois terminés le 31 mai 2011
Ventes	100,0 %	100,0 %	100,0 %	100,0 %
Coût des ventes ⁽¹⁾	39,6	35,8	36,6	37,4
Frais de vente et d'administration	39,7	34,1	37,3	31,8
Frais de recherche et de développement nets	22,1	19,2	19,7	17,4
Amortissement des immobilisations corporelles	2,6	2,6	2,4	2,5
Amortissement des actifs incorporels	3,3	3,1	3,1	3,4
Variation de la juste valeur de la contrepartie conditionnelle en espèces	–	–	(0,2)	–
Bénéfice (perte) d'exploitation	(7,3)	5,2	1,1	7,5
Intérêts et autres revenus (dépenses)	(0,3)	0,9	–	0,3
Gain (perte) de change	1,8	(0,4)	0,7	(1,8)
Bénéfice (perte) avant les impôts sur les bénéfices	(5,8)	5,7	1,8	6,0
Impôts sur les bénéfices	0,8	3,0	1,8	3,7
Bénéfice net (perte nette) provenant des activités poursuivies	(6,6)	2,7	–	2,3
Bénéfice net provenant des activités abandonnées	–	–	–	6,3
Bénéfice net (perte nette) pour la période	(6,6) %	2,7 %	– %	8,6 %
Autres informations :				
Bénéfice brut ⁽²⁾	60,4 %	64,2 %	63,4 %	62,6 %
Données relatives à la recherche et au développement :				
Frais de recherche et de développement bruts	26,2 %	22,7 %	23,4 %	20,9 %
Frais de recherche et de développement nets	22,1 %	19,2 %	19,7 %	17,4 %
BAIIA ajusté ⁽²⁾	0,4 %	10,5 %	7,1 %	11,4 %

(1) Le coût des ventes n'inclut pas l'amortissement, lequel est présenté séparément.

(2) Se référer à la page 23 pour les mesures non conformes aux IFRS.

RÉSULTATS PROVENANT DES ACTIVITÉS POURSUIVIES (antérieurement la Division télécom)

VENTES

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, nos ventes ont atteint 59,5 millions \$, soit une baisse de 12,0 % comparativement aux 67,6 millions \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, nos ventes se sont élevées à 192,8 millions \$, soit une baisse de 6,1 % comparativement aux 205,3 millions \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Les conditions de marché sont demeurées précaires dans l'industrie des télécommunications, en raison de l'incertitude macroéconomique, de la crise de la dette en Europe et des effets qu'elle entraîne dans d'autres secteurs économiques, du resserrement des dépenses en capital chez les opérateurs de réseaux, ainsi que des retards dans les commandes des clients. Au troisième trimestre de l'exercice 2012, l'impact a été plus important que prévu en Europe, la reprise des dépenses prévue en Amérique ne s'est pas concrétisée, notamment chez les grands opérateurs, et les dépenses ont été ralenties en Chine. Cela a rendu nos marchés visés très difficiles à court terme, tout en menant à des ventes moins élevées au troisième trimestre et lors des neuf premiers mois de l'exercice 2012, comparativement aux mêmes périodes en 2011.

De plus, les opérateurs de réseaux cherchent des façons de rentabiliser leurs investissements dans les réseaux fixes et mobiles de nouvelle génération, compte tenu du fait que les services de données génèrent une croissance de revenus inférieure à ce qu'ils requièrent en matière d'investissement. Par conséquent, les opérateurs de réseaux réévaluent leurs modèles opérationnels et leurs niveaux de dépenses dans le but d'accroître leur rentabilité, au moment où ils analysent de plus en plus leurs dépenses en capital et vont même jusqu'à retarder certaines décisions d'achat. La réduction des dépenses en capital et un nombre moins élevé de déploiements de réseaux nécessitant d'importants investissements en capital ont principalement affecté nos ventes de produits optiques au troisième trimestre et lors des neuf premiers mois de l'exercice 2012, comparativement aux mêmes périodes en 2011.

Par ailleurs, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, nous n'avons pas bénéficié du même niveau de dépenses budgétaires de fin d'année civile de la part de certains de nos clients qu'au cours de la même période de l'exercice précédent. Également, nous croyons que nos ventes de cette période ont été affectées par l'approbation tardive de budgets d'investissements annuels chez certains grands opérateurs de réseaux.

Enfin, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2011, nous avons reçu une importante commande additionnelle de plus de 6 millions \$ de la part d'un grand opérateur de réseaux européen pour le testeur de services triples AXS-200/635. Nous n'avons pas eu de telle commande au cours de l'exercice 2012.

Malgré les conditions de marché actuelles difficiles à l'échelle mondiale et la baisse générale de nos ventes au cours du troisième trimestre et des neuf premiers mois de l'exercice 2012 comparativement aux mêmes périodes de l'exercice précédent, nous avons connu des croissances respectives de près de 10 % et de plus de 10 % pour nos solutions de test de protocoles d'un exercice à l'autre. Les ventes de nos produits de test de protocoles dépendent moins des grands déploiements de réseaux; de plus, elles ont été stimulées par la mise à niveau des systèmes, qui sont passés de 10 Gbit/s à 40 Gbits et même 100 Gbit/s, ainsi que par les investissements dans les réseaux de liaison mobiles.

Commandes

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, les commandes ont atteint 57,5 millions \$, soit une baisse de 6,1 % comparativement aux 61,3 millions \$ atteints au cours de la même période de l'exercice précédent, pour un rapport de commandes-facturation de 0,97.

Tel qu'il est mentionné précédemment, nous croyons que les conditions de marché difficiles dans l'industrie des télécommunications, qui ont mené à une réduction des dépenses en capital et à un nombre inférieur de déploiements de réseaux nécessitant d'importants investissements en capital, ont eu un effet négatif sur nos commandes au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012 comparativement à la même période de l'exercice précédent, notamment pour nos solutions de test optique et de test sur cuivre. Cependant, nous avons connu une croissance de plus de 10 % de nos commandes de solutions de test de protocoles d'un exercice à l'autre, puisque ces produits ont bénéficié de la mise à niveau des systèmes, qui sont passés de 10 Gbit/s à 40 Gbits/s et même 100 Gbit/s, ainsi que des investissements dans les réseaux de liaison mobiles.

Répartition géographique

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, les ventes en Amérique, en Europe, Moyen-Orient et Afrique (EMOA) ainsi qu'en Asie-Pacifique (APAC) ont constitué respectivement 51 %, 29 % et 20 % des ventes, comparativement à 51 %, 31 % et 18 % respectivement au cours de la même période de l'exercice précédent. Au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, les ventes en Amérique, en EMOA ainsi qu'en APAC ont constitué respectivement 52 %, 29 % et 19 % des ventes, comparativement à 51 %, 31 % et 18 % respectivement au cours de la même période de l'exercice précédent.

Concentration de clients

Nous vendons nos produits à une clientèle diversifiée, composée notamment de fournisseurs de services réseau, de fabricants d'équipement de réseaux, d'opérateurs de réseaux sans fil et de câblodistributeurs. Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, aucun client n'a représenté à lui seul plus de 10 % de nos ventes, et nos trois clients les plus importants ont représenté 14,5 % de nos ventes. Au cours de la même période de l'exercice précédent, aucun client n'a représenté à lui seul plus de 10 % de nos ventes, et nos trois clients les plus importants ont représenté 12,1 % de nos ventes. Au cours des neuf mois terminés le 31 mai 2012, aucun client n'a représenté à lui seul plus de 10 % de nos ventes, et nos trois clients les plus importants ont représenté 11,2 % de nos ventes. Au cours de la même période de l'exercice précédent, aucun client n'a représenté à lui seul plus de 10 % de nos ventes, et nos trois clients les plus importants ont représenté 15,3 % de nos ventes.

BÉNÉFICE BRUT (mesure non conforme aux IFRS, se référer à la page 23 du présent document)

Le bénéfice brut s'est élevé à 60,4 % des ventes au cours des trois mois terminés le 31 mai 2012, comparativement à 64,2 % au cours de la même période de l'exercice précédent.

Le bénéfice brut s'est élevé à 63,4 % des ventes au cours des neuf mois terminés le 31 mai 2012, comparativement à 62,6 % au cours de la même période de l'exercice précédent.

La baisse de notre bénéfice brut au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, comparativement à la même période de l'exercice précédent, est principalement attribuable à la baisse de 12,0 % de nos ventes d'un exercice à l'autre, ce qui s'est traduit par une plus faible absorption de nos frais fixes de production.

De plus, un changement dans la composition des produits vendus s'est traduit par une baisse du bénéfice brut au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, comparativement à la même période de l'exercice précédent.

Également, lors du troisième trimestre de l'exercice 2012, nous avons subi une pression accrue sur les prix, ce qui a eu un effet négatif sur notre bénéfice brut d'un exercice à l'autre.

Aussi, au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, compte tenu de la baisse de la valeur du dollar canadien par rapport au dollar US, nous avons enregistré dans nos ventes un gain de change sur nos contrats de change à terme moins élevé par rapport à la même période de l'exercice précédent, ce qui a eu un effet négatif sur notre bénéfice brut d'un exercice à l'autre.

Enfin, la baisse de la valeur du dollar canadien par rapport au dollar US au cours des derniers mois a eu un effet négatif sur notre bénéfice brut au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, comparativement à la même période de l'exercice précédent. En effet, nos coûts d'approvisionnement ont augmenté au fur et à mesure de la baisse de la valeur du dollar canadien comparativement au dollar US, puisqu'une portion importante de nos achats est effectuée en dollars US et que nos achats de matières premières en dollars US sont mesurés en dollars canadiens dans nos états financiers.

La hausse de notre bénéfice brut au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, comparativement à la même période de l'exercice précédent, est due aux facteurs suivants :

Premièrement, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, notre bénéfice brut a bénéficié d'un changement dans la composition des produits vendus, en faveur de nos solutions de test de protocoles, comparativement à la même période de l'exercice précédent. En fait, ces solutions ont des marges bénéficiaires supérieures à nos autres solutions de test. Également, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2011, nous avons reçu d'importantes commandes pour nos solutions de test sur cuivre, qui ont généralement des marges bénéficiaires inférieures à nos autres solutions de test, et nous avons octroyé des escomptes de volume supérieurs sur une portion importante de ces ventes.

De plus, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, notre provision pour garantie a diminué comparativement à la même période de l'exercice précédent, ce qui a eu un effet positif sur notre bénéfice brut d'un exercice à l'autre.

Également, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, une portion plus importante de nos ventes venait de produits fabriqués dans nos installations manufacturières en Chine, comparativement à la même période de l'exercice précédent. Ces produits ont un coût de revient plus faible que ceux qui sont fabriqués dans nos installations canadiennes, ce qui a eu un effet positif sur notre bénéfice brut d'un exercice à l'autre.

À l'opposé, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, un niveau de ventes plus faible comparativement à la même période de l'exercice précédent s'est traduit par une absorption plus faible de nos frais fixes de production, ce qui nous a empêché d'accroître davantage notre bénéfice brut d'un exercice à l'autre.

De plus, lors des neuf premiers mois de l'exercice 2012, nous avons subi une pression accrue sur les prix, ce qui a eu un effet négatif sur notre bénéfice brut d'un exercice à l'autre.

Enfin, au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, compte tenu de la baisse de la valeur du dollar canadien par rapport au dollar US, nous avons enregistré dans nos ventes un gain de change sur nos contrats de change à terme moins élevé par rapport à la même période de l'exercice précédent, ce qui a eu un effet négatif sur notre bénéfice brut d'un exercice à l'autre.

Compte tenu de la croissance des ventes prévues, de la hausse prévue des ventes de nos solutions de test de protocoles et des produits et services à fort contenu de logiciels, de la conception de nos produits axée sur la réduction des coûts, de l'accroissement de nos activités manufacturières en Chine, ainsi que du contrôle serré de nos coûts d'exploitation, nous croyons que notre bénéfice brut augmentera à l'avenir. Cependant, notre bénéfice brut peut fluctuer d'un trimestre à l'autre, compte tenu de la composition des produits vendus et compte tenu que nos ventes peuvent fluctuer. De plus, une pression accrue sur les prix exercée par la concurrence, la concentration et/ou la consolidation de clients, une augmentation des coûts d'obsolescence et de garantie, des changements dans la répartition des clients et des produits vendus, une absorption plus faible des coûts fixes de production et une augmentation du nombre de produits offerts par d'autres fournisseurs dans notre industrie peuvent affecter notre bénéfice brut.

FRAIS DE VENTE ET D'ADMINISTRATION

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, les frais de vente et d'administration se sont élevés à 23,6 millions \$, ou 39,7 % des ventes, comparativement à 23,1 millions \$, ou 34,1 % des ventes, pour la même période de l'exercice précédent.

Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, les frais de vente et d'administration se sont élevés à 71,9 millions \$, ou 37,3 % des ventes, comparativement à 65,2 millions \$, ou 31,8 % des ventes, pour la même période de l'exercice précédent.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, les frais de vente et d'administration ont légèrement augmenté comparativement à la même période de l'exercice précédent. Les frais de vente et d'administration ont augmenté d'un exercice à l'autre compte tenu de l'ajout de personnel de vente et de mise en marché au cours des derniers trimestres, et compte tenu que nous avons encouru des dépenses de mauvaises créances comparativement à un recouvrement de mauvaises créances lors de la même période de l'exercice précédent.

Cependant, au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, les commissions versées à nos différents canaux de ventes ont été inférieures comparativement à la même période de l'exercice précédent, compte tenu du niveau de ventes plus faible; de plus, la hausse de la valeur moyenne du dollar US par rapport au dollar canadien et à l'euro au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012 a eu un effet positif sur nos frais de vente et d'administration, puisqu'une portion importante de ces frais est libellée en dollars canadiens et en euros et que nous reportons nos résultats en dollars US.

Au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, nous avons continué à intensifier nos efforts de vente et de mise en marché, incluant l'ajout de personnel, tant à l'échelle nationale qu'internationale, nous avons encouru des dépenses de mauvaises créances comparativement à un recouvrement de mauvaises créances lors de la même période de l'exercice précédent, et malgré la baisse des ventes d'un exercice à l'autre, les commissions versées à nos différents canaux de ventes ont été comparables à la même période de l'exercice précédent, compte tenu de changements dans la répartition de produits vendus et des clients, ce qui a entraîné une hausse de nos dépenses d'un exercice à l'autre.

Cependant, la hausse de la valeur moyenne du dollar US par rapport au dollar canadien et à l'euro au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012 a eu un effet positif sur nos frais de vente et d'administration puisqu'une portion importante de ces frais est libellée en dollars canadiens et en euros et que nous rapportons nos résultats en dollars US.

Pour l'exercice 2012, nous prévoyons que nos frais de vente et d'administration devraient augmenter en dollars et se situer entre 36 % et 38 % des ventes, excluant les frais de restructuration. Enfin, toute hausse de la valeur du dollar canadien et de l'euro par rapport au dollar US contribuera à accroître nos frais de vente et d'administration, puisqu'une portion de ces frais est libellée en dollars canadiens et en euros.

FRAIS DE RECHERCHE ET DE DÉVELOPPEMENT

Frais de recherche et de développement bruts

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, les frais de recherche et de développement bruts ont totalisé 15,6 millions \$, ou 26,2 % des ventes, ce qui représente une légère hausse comparativement à 15,4 millions \$, ou 22,7 % des ventes, pour la même période de l'exercice précédent.

Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, les frais de recherche et de développement bruts ont totalisé 45,2 millions \$, ou 23,4 % des ventes, comparativement à 42,9 millions \$, ou 20,9 % des ventes, pour la même période de l'exercice précédent.

Au cours du troisième trimestre et des neuf premiers mois de l'exercice 2012, nous avons accru nos activités de recherche et de développement, incluant l'ajout de personnel, ce qui a entraîné une hausse de nos frais de recherche et de développement bruts comparativement aux mêmes périodes de l'exercice précédent. De plus, la composition et le calendrier de nos projets de recherche et de développement se sont traduits par une hausse de nos frais de recherche et de développement bruts comparativement aux mêmes périodes de l'exercice précédent.

Cependant, la hausse de la valeur moyenne du dollar US par rapport au dollar canadien, à l'euro et la roupie indienne au cours du troisième trimestre et des neuf premiers mois de l'exercice 2012 comparativement aux mêmes périodes de l'exercice précédent a eu un effet positif sur nos frais de recherche et de développement bruts, puisqu'une portion importante de ces frais est libellée en dollars canadiens et en euros et que nous rapportons nos résultats en dollars US.

Crédits d'impôt et subventions

Nous avons droit à des crédits d'impôt de la part du gouvernement fédéral canadien et des gouvernements provinciaux pour nos activités de recherche et de développement admissibles effectuées au Canada. Nous sommes également admissibles à des subventions octroyées par un organisme finlandais dans le domaine des technologies pour certains projets de recherche et de développement effectués en Finlande.

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, les crédits d'impôt et les subventions pour les activités de recherche et de développement étaient de 2,4 millions \$, ou 15,4 % des frais de recherche et de développement bruts, comparativement à 2,4 millions \$, ou 15,8 % des frais de recherche et de développement bruts, pour la même période de l'exercice précédent.

Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, les crédits d'impôt et les subventions pour les activités de recherche et de développement étaient de 7,2 millions \$, ou 16,0 % des frais de recherche et de développement bruts, comparativement à 7,1 millions \$, ou 16,5 % des frais de recherche et de développement bruts, pour la même période de l'exercice précédent.

Au cours de l'exercice 2012, nous prévoyons que nos frais de recherche et de développement devraient augmenter en dollars et se situer entre 19 % et 20 % des ventes, excluant les frais de restructuration, en raison de l'accent que nous mettons sur l'innovation, de l'ajout de fonctions logicielles dans nos produits, de notre volonté de gagner des parts de marché, ainsi que de notre objectif de dépasser les besoins et les attentes de nos clients. Enfin, toute hausse de la valeur du dollar canadien, de l'euro et de la roupie indienne par rapport au dollar US au cours des prochains trimestres contribuera à accroître nos frais de recherche et de développement nets, puisqu'une portion importante de ces frais est libellée en dollars canadiens, en euros et en roupies indiennes.

AMORTISSEMENT DES ACTIFS INCORPORELS

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, la dépense d'amortissement des actifs incorporels s'est élevée à 2,0 millions \$ comparativement à 2,1 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent. Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, la dépense d'amortissement des actifs incorporels s'est élevée à 5,9 millions \$ comparativement à 7,1 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent.

La baisse de notre dépense d'amortissement au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, comparativement aux mêmes périodes de l'exercice précédent, est due au fait que les technologies acquises liées à l'acquisition de Consultronics Limited sont devenues complètement amorties au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2011.

INTÉRÊTS ET AUTRES REVENUS (DÉPENSES)

Pour les trois mois et les neuf mois terminés le 31 mai 2012, la dépense d'intérêts s'est élevée à 163 000 \$ et 19 000 \$ respectivement. Pour les périodes correspondantes de l'exercice précédent, les revenus d'intérêts et autres revenus se sont élevés à 619 000 \$ et 661 000 \$ respectivement.

Au cours du troisième trimestre et des neuf premiers mois de l'exercice 2011, nous avons vendu des immobilisations non essentielles pour un produit de vente de 568 000 \$, ce qui s'est traduit par un gain du même montant. Ce gain a été comptabilisé sous la rubrique intérêts et autres revenus (dépenses) aux états des résultats de ces périodes.

Autrement, notre dépense d'intérêts provient essentiellement d'intérêts et frais bancaires, déductions faites des revenus d'intérêts sur nos placements temporaires.

GAIN (PERTE) DE CHANGE

Les gains et les pertes de change sont principalement attribuables à la conversion d'activités d'exploitation libellées en devises autres que notre monnaie fonctionnelle, qui est le dollar canadien. Une portion importante de nos gains ou pertes de change provient de la conversion de nos soldes d'encaisse et d'impôt différé libellés en dollars US. Nous gérons notre exposition aux risques de change en partie grâce à des contrats de change à terme et à nos activités d'exploitation libellées en dollars US, en euros et en d'autres devises. Cependant, nous demeurons exposés aux risques de change et toute hausse de la valeur du dollar canadien par rapport au dollar US et à l'euro aura un impact négatif sur nos résultats d'exploitation.

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, nous avons enregistré un important gain de change de 1,1 million \$, comparativement à une perte de change de 243 000 \$ pour la même période de l'exercice précédent.

Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, nous avons enregistré un important gain de change de 1,3 million \$, comparativement à une importante perte de change 3,8 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, la valeur de fin de période du dollar canadien a diminué par rapport au dollar US, comparativement au trimestre précédent, ce qui a entraîné un gain de change important au cours de cette période. En fait, la valeur de fin de période du dollar canadien par rapport au dollar US a diminué de 4,4 % pour atteindre 1,0349 \$CA = 1,00 \$US au 31 mai 2012, comparativement à 0,9895 \$CA = 1,00 \$US à la fin du trimestre précédent.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2011, la valeur du dollar canadien a légèrement augmenté par rapport au dollar US, comparativement au trimestre précédent, ce qui a entraîné une perte de change de 243 000\$ au cours de cette période. En fait, la valeur de fin de période du dollar canadien par rapport au dollar US a augmenté de 0,3 % pour atteindre 0,9688 \$CA = 1,00 \$US au 31 mai 2011, comparativement à 0,9714 \$CA = 1,00 \$US à la fin du trimestre précédent.

Au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, la valeur de fin de période du dollar canadien a diminué par rapport au dollar US, comparativement au 31 août 2011, ce qui a entraîné un gain de change important au cours de cette période. En fait, la valeur de fin de période du dollar canadien par rapport au dollar US a diminué de 5,5 % pour atteindre 1,0349 \$CA = 1,00 \$US au 31 mai 2012, comparativement à 0,9784 \$CA = 1,00 \$US au 31 août 2011.

Au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2011, la valeur du dollar canadien a augmenté par rapport au dollar US, comparativement au 31 août 2010, ce qui a entraîné une perte de change importante de 3,8 millions \$ au cours de cette période. En fait, la valeur de fin de période du dollar canadien par rapport au dollar US a augmenté de 10,1 % pour atteindre 0,9688 \$CA = 1,00 \$US au 31 mai 2011, comparativement à 1,0665 \$CA = 1,00 \$US à la fin de l'exercice précédent.

Les fluctuations des taux de change ont également un impact sur les différentes rubriques des états des résultats, puisqu'une portion importante de notre coût des ventes et de nos charges d'exploitation est libellée en dollars canadiens et en euros alors que nous publions nos résultats en dollars US. Par conséquent, la hausse de la valeur moyenne du dollar US par rapport à ces devises au cours du troisième trimestre et des neuf premiers mois de l'exercice 2012, comparativement aux mêmes périodes de l'exercice précédent, a eu un effet positif important sur nos résultats financiers. En fait, au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, la valeur moyenne du dollar US s'est accrue de 2,9 %, de 7,1 % et de 12,0 % respectivement par rapport au dollar canadien, à l'euro et la roupie indienne. Au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, la valeur moyenne du dollar US s'est accrue de 1,3 %, de 3,3 % et de 12,7 % respectivement par rapport au dollar canadien, à l'euro et la roupie indienne.

IMPÔTS SUR LES BÉNÉFICES

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2012, nous avons enregistré une dépense d'impôts sur les bénéfices de 474 000 \$, comparativement à 2,1 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent.

Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, nous avons enregistré une dépense d'impôts sur les bénéfices de 3,4 millions \$, comparativement à 7,6 millions \$ pour la même période de l'exercice précédent.

Au cours des trois mois terminés le 31 mai 2012, nous avons enregistré une dépense d'impôts sur les bénéfices de 474 000 \$ sur une perte avant impôts sur les bénéfices de 3,4 millions \$. Cette situation provient principalement du fait que nous n'avons pas reconnu d'actifs d'impôt différé pour certaines de nos filiales à perte et que certaines de nos dépenses ne sont pas déductibles aux fins de l'impôt sur les bénéfices, notamment nos charges de rémunération à base d'actions. De plus, une portion importante de notre gain de change est créée par la conversion des états financiers de nos établissements étrangers; par conséquent, cette portion du gain n'est pas imposable.

Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2012, nous avons enregistré une dépense d'impôts sur les bénéfices de 3,4 millions \$ sur un bénéfice avant impôts sur les bénéfices de 3,4 millions \$, ce qui représente un taux d'impôt effectif de 98,5 %. Notre taux d'imposition statutaire combiné fédéral et provincial canadien est de 27 %. Cette situation provient principalement du fait que nous n'avons pas reconnu d'actifs d'impôt différé pour certaines de nos filiales à perte et certaines de nos dépenses ne sont pas déductibles aux fins de l'impôt sur les bénéfices, notamment nos charges de rémunération à base d'actions. Cependant, une portion importante de notre gain de change est créée par la conversion des états financiers de nos établissements étrangers; par conséquent, cette portion du gain n'est pas imposable. Par contre, au cours du premier trimestre, nous avons constaté des actifs d'impôt différé antérieurement non constatés pour l'une de nos filiales, ce qui s'est traduit par un recouvrement d'impôt non récurrent de 557 000 \$. En fait, au cours du premier trimestre de l'exercice 2012, compte tenu des éléments probants positifs et négatifs disponibles ainsi que du niveau et de la nature du revenu imposable cumulé et prévu de l'une de nos filiales située en Asie, nous avons conclu qu'il était probable que les actifs d'impôt différé de cette filiale seraient recouverts. Par conséquent, nous avons constaté des actifs d'impôt différé de 557 000 \$ au cours du premier trimestre de l'exercice 2012. Ces actifs d'impôt différé sont principalement constitués de pertes d'exploitation reportées.

Pour les trois mois terminés le 31 mai 2011, nous avons enregistré une dépense d'impôts sur les bénéfices de 2,1 millions \$ sur un bénéfice avant impôts de 3,9 millions \$, ce qui représente un taux d'impôt effectif de 53,5 %. Pour les neuf mois terminés le 31 mai 2011, nous avons enregistré une dépense d'impôts sur les bénéfices de 7,6 millions \$ sur un bénéfice avant impôts de 12,3 millions \$, ce qui représente un taux d'impôt effectif de 61,7 %. Notre taux d'imposition statutaire combiné fédéral et provincial canadien était de 29 %. Cette situation provient principalement du fait qu'une portion importante de notre perte de change a été créée par la conversion des états financiers de nos établissements étrangers et que, par conséquent, cette portion de la perte n'était pas déductible. De plus, nous n'avons pas reconnu d'actifs d'impôt différé pour certaines de nos filiales à perte et certaines de nos dépenses n'étaient pas déductibles aux fins de l'impôt sur les bénéfices, notamment nos charges de rémunération à base d'actions. Autrement, le taux d'imposition réel aurait été plus près du taux d'imposition statutaire.

Se référer à la note 9 afférente à nos états financiers consolidés intermédiaires condensés pour un rapprochement complet de la provision pour les impôts sur les bénéfices.

RÉSULTATS PROVENANT DES ACTIVITÉS ABANDONNÉES (antérieurement la Division sciences de la vie et industrielle)

Le 1^{er} octobre 2010, nous avons complété la vente de notre Division sciences de la vie et industrielle, une division qui a contribué à nos résultats pendant un mois au cours de l'exercice 2011. Les résultats d'exploitation de cette division pour le premier trimestre de l'exercice 2011 ont été inclus dans le bénéfice net provenant des activités abandonnées, de même que le gain sur la vente de cette division.

VENTES

Au cours du premier trimestre de l'exercice 2011, les ventes provenant des activités abandonnées (contribution d'un mois) se sont élevées à 2,0 millions \$.

BÉNÉFICE NET

Au cours du premier trimestre de l'exercice 2011, nous avons enregistré un bénéfice net provenant des activités abandonnées de 12,9 millions \$. Le bénéfice net provenant des activités abandonnées au cours de cette période inclut un gain de 13,2 millions \$ sur la vente d'activités abandonnées ainsi que des charges de rémunération à base d'actions de 264 000 \$.

LIQUIDITÉS ET FINANCEMENT

Besoins de liquidités et financement (*provenant des activités poursuivies*)

Au 31 mai 2012, nos espèces et nos placements temporaires s'élevaient à 69,7 millions \$, alors que notre fonds de roulement était de 120,5 millions \$. Nos espèces et nos placements temporaires ont diminué de 6,7 millions \$ au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012 comparativement au trimestre précédent. Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, nous avons effectué des paiements en espèces de 6,8 millions \$ pour l'achat d'immobilisations, principalement pour notre nouvel édifice à Montréal, au Canada, et nous avons enregistré une perte de change non réalisée de 2,7 millions \$ sur nos espèces et nos placements temporaires. Cette perte de change non réalisée provient de la conversion en dollars US de nos espèces et de nos placements temporaires libellés en dollars canadiens, et elle a été comptabilisée dans le cumul des autres éléments du résultat global au bilan. Cependant, les activités d'exploitation ont généré des flux de trésorerie de 2,8 millions \$.

Nos placements temporaires sont constitués d'acceptations bancaires émises par une société de premier ordre; par conséquent, nous considérons que le risque de non-exécution de ces instruments financiers est limité. Ces titres de créances ne devraient nous soumettre à aucun risque de liquidité important. Aux fins de la gestion de notre trésorerie, nous avons mis en place une politique de gestion de la trésorerie que nous suivons et évaluons sur une base régulière. Nos espèces et nos placements temporaires seront affectés à notre fonds de roulement et à nos besoins généraux, à toute acquisition éventuelle, de même qu'à notre programme de rachat d'actions. Au 31 mai 2012, nos espèces incluaient un montant de 42,8 millions \$ qui porte intérêt à un taux de 1,3 %.

Nous croyons que notre solde d'encaisse et nos placements temporaires suffiront à satisfaire à nos besoins prévus en matière de liquidités et de capitaux dans un avenir prévisible, incluant l'impact de notre programme de rachat d'actions dans le cours normal des activités ainsi que les frais de restructuration. En plus de ces actifs, nous disposons de marges de crédit inutilisées de 15,5 millions \$ pour notre fonds de roulement et nos besoins généraux, ainsi que de marges de crédit de 16,0 millions \$ pour couvrir notre exposition aux risques de change relativement à nos contrats de change à terme. Toutefois, de possibles pertes d'exploitation, des frais de restructuration additionnels et/ou de possibles acquisitions d'entreprises, de produits ou de technologies complémentaires peuvent requérir du financement additionnel. Rien ne garantit que du financement additionnel par l'émission d'actions ou de dettes sera disponible lorsqu'il sera requis ou, s'il est disponible, qu'il pourra être garanti en des termes satisfaisants.

Sources et utilisation des liquidités

Nous finançons nos activités d'exploitation et comblons nos besoins en matière de dépenses en capital principalement par les flux de trésorerie provenant des activités d'exploitation, l'utilisation d'espèces et de placements temporaires et l'émission d'actions à droit de vote subalterne.

Activités d'exploitation (incluant les activités abandonnées)

Les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation se sont élevés à 2,8 millions \$ au cours des trois mois terminés le 31 mai 2012, comparativement à 3,3 millions \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation se sont élevés à 23,0 millions \$ au cours des neuf mois terminés le 31 mai 2012, comparativement à 21,5 millions \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012 sont attribuables au bénéfice net après les éléments sans incidence sur les espèces de 1,9 million \$, et à l'effet positif de la variation nette de 934 000 \$ de nos éléments d'exploitation hors caisse. L'effet positif de la variation nette de nos éléments d'exploitation hors caisse est principalement attribuable à la baisse de nos stocks, qui a entraîné des flux de trésorerie positifs de 1,9 million \$, en raison du calendrier des achats et de l'amélioration du taux de rotation des stocks, ainsi qu'à la hausse de nos comptes créditeurs, charges courues, provisions et autres passifs, qui a entraîné des flux de trésorerie positifs de 3,6 millions \$, en raison du calendrier des achats et des paiements durant le trimestre. Ces effets positifs ont été compensés en partie par la hausse de nos comptes débiteurs, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 2,3 millions \$, en raison du calendrier des ventes durant le trimestre, ainsi que par la hausse de nos impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 2,1 millions \$, en raison de la hausse de nos crédits d'impôt recouvrables gagnés au cours du trimestre mais non encore recouverts.

Les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation au cours du troisième trimestre de l'exercice 2011 sont attribuables au bénéfice net après les éléments sans incidence sur les espèces de 9,3 millions \$, compensé en partie par l'effet négatif de la variation nette de 5,9 millions \$ de nos éléments d'exploitation hors caisse. L'effet négatif de la variation nette de nos éléments d'exploitation hors caisse est principalement attribuable à la hausse de nos impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 1,9 million \$, et à la hausse de nos stocks, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 5,5 millions \$. Ces éléments négatifs ont été compensés en partie par la baisse de nos comptes débiteurs, qui a entraîné des flux de trésorerie positifs de 1,6 million \$. La hausse de nos impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer résulte principalement de la hausse de nos crédits d'impôt recouvrables gagnés au cours du trimestre mais non encore recouverts. Enfin, la hausse des stocks est attribuable à l'augmentation des ventes durant le trimestre ainsi qu'à notre plan d'urgence mis en place afin d'éviter toute rupture de stocks de nos pièces optiques et électroniques à la suite du désastre naturel au Japon en 2011. La baisse de nos comptes débiteurs est attribuable au calendrier des ventes.

Les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012 sont attribuables au bénéfice net après les éléments sans incidence sur les espèces de 13,6 millions \$, et à l'effet positif de la variation nette de 9,4 millions \$ de nos éléments d'exploitation hors caisse. L'effet positif de la variation nette de nos éléments d'exploitation hors caisse est principalement attribuable à la baisse de nos stocks, qui a entraîné des flux de trésorerie positifs de 9,6 millions \$, en raison du calendrier des achats et de l'amélioration du taux de rotation des stocks, ainsi qu'à la hausse de nos comptes créditeurs, charges courues, provisions et autres passifs, qui a entraîné des flux de trésorerie positifs de 3,5 millions \$, en raison du calendrier des achats et des paiements durant le trimestre. Ces effets positifs ont été compensés en partie par la hausse de nos impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 3,5 millions \$, en raison de la hausse de nos crédits d'impôt recouvrables gagnés au cours du trimestre mais non encore recouverts.

Les flux de trésorerie générés par les activités d'exploitation au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2011 sont principalement attribuables au bénéfice net après les éléments sans incidence sur les espèces de 28,3 millions \$, compensé en partie par l'effet négatif de la variation nette de 6,8 millions \$ de nos éléments d'exploitation hors caisse. L'effet négatif de la variation nette de nos éléments d'exploitation hors caisse est principalement attribuable à la hausse de nos impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 5,2 millions \$, à la hausse de nos stocks, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 9,0 millions \$, et à la hausse de nos charges payées d'avance, qui a entraîné des flux de trésorerie négatifs de 832 000 \$. Ces éléments négatifs ont été compensés en partie par la baisse de nos comptes débiteurs, qui a entraîné des flux de trésorerie positifs de 6,2 millions \$, et par la hausse de nos comptes créditeurs, charges courues, provisions

et autres passifs, qui a entraîné des flux de trésorerie positifs de 2,0 millions \$. La hausse de nos impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer résulte principalement de la hausse de nos crédits d'impôt recouvrables gagnés au cours de la période mais non encore recouverts. La hausse des stocks est attribuable à l'augmentation des ventes au cours de la période ainsi qu'à notre plan d'urgence mis en place afin d'éviter toute rupture de stocks de nos pièces optiques et électroniques à la suite du récent désastre naturel au Japon. La baisse de nos comptes débiteurs est attribuable à la baisse et au calendrier des ventes. Enfin, la hausse de nos comptes créditeurs, charges courues, provisions et autres passifs résulte du calendrier des achats et des paiements au cours de la période.

Activités d'investissement (incluant les activités abandonnées)

Les flux de trésorerie utilisés par les activités d'investissement se sont élevés à 9,9 millions \$ au cours des trois mois terminés le 31 mai 2012, comparativement à 9,0 millions \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Les flux de trésorerie générés par les activités d'investissement se sont élevés à 18,9 millions \$ au cours des neuf mois terminés le 31 mai 2012, comparativement aux flux de trésorerie utilisés de 25,5 millions \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, nous avons acquis (net des ventes) pour 3,1 millions \$ de placements temporaires et nous avons effectué des paiements en espèces totalisant 6,8 millions \$ pour l'achat d'immobilisations, principalement pour notre nouvel édifice à Montréal, au Canada.

Au cours de la même période de l'exercice précédent, nous avons acquis (net des ventes) pour 5,3 millions \$ de placements temporaires et nous avons effectué des paiements en espèces de 3,8 millions \$ et de 517 000 \$ pour l'achat d'immobilisations et l'acquisition de NetHawk, respectivement. Par ailleurs, nous avons reçu 568 000 \$ à la suite de la vente d'immobilisations non essentielles.

Au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, nous avons vendu (net des acquisitions) pour 36,9 millions \$ de placements temporaires mais nous avons effectué des paiements en espèces totalisant 18,0 millions \$ pour l'achat d'immobilisations, principalement pour notre nouvel édifice à Montréal, au Canada.

Au cours de la même période de l'exercice précédent, nous avons acquis (net des ventes) pour 40,3 millions \$ de placements temporaires et nous avons effectué des paiements en espèces de 7,1 millions \$ et de 760 000 \$ pour l'achat d'immobilisations et l'acquisition de NetHawk, respectivement. Cependant, nous avons reçu 22,1 millions \$ à la suite de la vente d'activités abandonnées et 568 000 \$ à la suite de la vente d'immobilisations non essentielles.

Activités de financement (incluant les activités abandonnées)

Les flux de trésorerie générés par les activités de financement se sont élevés à 43 000 \$ au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, comparativement à 939 000 \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Les flux de trésorerie utilisés par les activités de financement se sont élevés à 1,6 million \$ au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, comparativement aux flux de trésorerie générés de 1,9 million \$ au cours de la même période de l'exercice précédent.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, nous avons reçu 40 000 \$ à la suite de l'exercice d'options d'achat d'actions.

Au cours de la même période de l'exercice précédent, notre emprunt bancaire a augmenté de 772 000 \$ et nous avons reçu 167 000 \$ à la suite de l'exercice d'options d'achat d'actions.

Au cours des neuf premiers mois de l'exercice 2012, nous avons remboursé notre emprunt bancaire de 782 000 \$, nous avons remboursé notre dette à long terme pour un montant de 296 000 \$ et nous avons racheté du capital social pour 626 000 \$. Cependant, nous avons reçu 118 000 \$ à la suite de l'exercice d'options d'achat d'actions.

Au cours de la même période de l'exercice précédent, notre emprunt bancaire a augmenté de 772 000 \$ et nous avons reçu 1,4 million \$ à la suite de l'exercice d'options d'achat d'actions. Nous avons cependant remboursé notre dette à long terme pour un montant de 296 000 \$.

CONTRATS DE CHANGE À TERME

Nous avons recours à des contrats de change à terme afin de gérer notre exposition au risque de change. Nous avons pour politique de ne pas utiliser ces instruments financiers dérivés à des fins commerciales ou spéculatives.

Nos contrats de change à terme, qui sont utilisés pour couvrir des ventes prévues libellées en dollars US, sont admissibles à la comptabilité de couverture, et les gains et pertes de change réalisés sur ces contrats sont constatés à titre d'ajustement des ventes lorsque les ventes couvertes sont comptabilisées.

Au 31 mai 2012, nous détenions des contrats de change à terme nous permettant de vendre des dollars US à divers taux de change à terme, lesquels se résument comme suit :

Date d'expiration	Montants contractuels	Taux contractuels moyens pondérés
Juin 2012 à août 2012	7 500 000 \$	1,0103
Septembre 2012 à août 2013	23 000 000	1,0228
Septembre 2013 à août 2014	3 600 000	1,0439
Total	34 100 000 \$	1,0223

La valeur comptable des contrats de change à terme est égale à leur juste valeur, laquelle est basée sur le montant auquel ils pourraient être réglés selon les taux estimatifs du marché. La juste valeur des contrats de change à terme représentait des gains nets de 2,3 millions \$ au 31 août 2011 et des pertes nettes de 556 000 \$ au 31 mai 2012. Le taux de clôture était de 1,0349 \$CA = 1,00 \$US au 31 mai 2012.

ÉVENTUALITÉ

Le 27 novembre 2001, un recours collectif a été déposé auprès de la *United States District Court* (« la Cour ») pour le *Southern District of New York* contre EXFO, quatre des preneurs fermes de notre premier appel public à l'épargne et certains de nos dirigeants en vertu de la *Securities Exchange Act of 1934* et de son règlement 10b-5 ainsi que des articles 11, 12 et 16 de la *Securities Act of 1933*. Ce recours collectif allègue que la déclaration d'enregistrement et le prospectus d'EXFO déposés auprès de la *Securities and Exchange Commission* le 29 juin 2000 contenaient d'importantes déclarations inexactes et/ou des omissions résultant (i) de preneurs fermes ayant prétendument sollicité et reçu des commissions additionnelles, excessives et non divulguées de certains investisseurs en échange d'importantes tranches d'actions émises dans le cadre du premier appel public à l'épargne d'EXFO; et (ii) de preneurs fermes ayant prétendument conclu une entente avec des clients selon laquelle les actions émises dans le cadre du premier appel public à l'épargne d'EXFO auraient été attribuées à ces clients en échange de leur accord d'acheter des quantités additionnelles d'actions sur l'après-bourse à des prix prédéterminés.

Le 2 avril 2009, une stipulation et entente de règlement entre les demandeurs, les émetteurs défendeurs et les preneurs fermes défendeurs a été soumise à la Cour pour approbation préliminaire. Le 10 juin 2009, la Cour a accepté la requête d'approbation préliminaire des demandeurs et a certifié de façon préliminaire les classes de règlement. L'audience d'équité du règlement a été tenue le 10 septembre 2009. Le 6 octobre 2009, la Cour a émis un jugement qui incluait l'approbation finale du règlement et demandait au greffier de la Cour de conclure le dossier. Des appels de l'approbation finale du règlement ont été déposés, et tous ont été rejetés ou réglés en date du 9 janvier 2012. Le paiement au nom d'EXFO a été effectué par les assureurs, l'entente entre les parties est finale et le dossier est clos.

CAPITAL SOCIAL

Capital social

Le 28 juin 2012, EXFO avait 31 643 000 actions à droit de vote multiple en circulation, comportant 10 votes chacune, ainsi que 28 934 953 actions à droit de vote subalterne en circulation. Le nombre autorisé d'actions à droit de vote multiple et d'actions à droit de vote subalterne est illimité et ces actions n'ont pas de valeur nominale.

ENTENTES HORS BILAN

Au 31 mai 2012, nous avons des ententes hors bilan qui consistaient en des lettres de garantie totalisant 3,0 millions \$; ces lettres de garantie expirent à différentes dates jusqu'en 2017. De ces lettres de garantie, un montant de 0,8 million \$ a été réservé, pour la majeure partie, à même une de nos marges de crédit aux fins de nos activités de vente et d'achat. Le montant restant de 2,2 millions \$ a été utilisé afin de garantir notre marge de crédit en CNY (devise chinoise) d'un montant de 2 millions \$, plus les intérêts courus le cas échéant. Cette marge de crédit était inutilisée au 31 mai 2012.

ENTITÉS AD HOC

Au 31 mai 2012, nous n'avons aucune participation dans des entités ad hoc.

CONVENTIONS COMPTABLES ET ESTIMATIONS IMPORTANTES

Nos états financiers consolidés intermédiaires condensés ont été préparés selon la norme IFRS 1, « Première application des Normes internationales d'information financière », et selon la norme IFRS applicable à la préparation d'états financiers intermédiaires, l'IAS 34, « Information financière intermédiaire ». La note 2 afférente à nos états financiers consolidés intermédiaires condensés des trois mois terminés le 30 novembre 2011 détaille les conventions comptables que nous avons adoptées selon les IFRS. De plus, la note 3 afférente à nos états financiers consolidés intermédiaires condensés des trois mois terminés le 30 novembre 2011 et les trois mois et les neuf mois terminés le 31 mai 2012 fournit des informations sur les répercussions qu'a eues le passage aux IFRS sur notre situation financière, nos résultats d'exploitation et nos flux de trésorerie, incluant la nature et l'effet des changements importants de conventions comptables comparativement à celles qui ont été utilisés lors de la préparation de nos états financiers consolidés pour l'exercice terminé le 31 août 2011 selon les PCGR du Canada (PCGR antérieurs).

La préparation d'états financiers conformément aux IFRS exige que la direction porte des jugements, fasse des estimations et pose des hypothèses qui ont une incidence sur les montants d'actif et de passif portés aux états financiers. Ces mêmes estimations et hypothèses ont aussi une incidence sur la présentation des éventualités en date des états financiers, de même que sur les montants de produits et de charges des exercices présentés. Sur une base régulière, nous réévaluons ces estimations et hypothèses, incluant celles qui sont liées à la juste valeur des instruments financiers, à la provision pour créances irrécouvrables, au calendrier et à la valeur actualisée des crédits d'impôt à recouvrer, aux provisions pour stocks excédentaires et désuets, à la vie utile estimative des immobilisations, à l'évaluation des actifs à long terme, à la dépréciation d'écarts d'acquisition, au montant recouvrable des actifs d'impôt différé, au montant de certaines charges à payer et de revenus reportés, ainsi qu'aux charges de rémunération à base d'actions. Nous fondons nos estimations et hypothèses sur l'expérience passée et sur divers facteurs que nous croyons raisonnables dans les circonstances, et qui sont à l'origine de notre jugement sur la valeur comptable des actifs et des passifs, laquelle n'est pas apparente de quelque autre façon. Il est possible que les résultats réels diffèrent de ces estimations.

Voici un aperçu des conventions comptables importantes ainsi que des autres conventions qui requièrent le plus de jugement et d'estimations lors de l'établissement de nos états financiers consolidés :

(a) Crédits d'impôt à recouvrer à long terme

Nos crédits d'impôt à recouvrer à long terme doivent être actualisés selon les IFRS. La valeur actualisée est influencée par les taux d'intérêts utilisés et la période prévue de recouvrement des crédits d'impôt. Plus les taux d'intérêts sont élevés et plus la période de recouvrement est longue, plus la valeur actualisée des crédits d'impôt est faible. Nous utilisons le taux des obligations de référence du gouvernement du Canada comme taux d'intérêts sans risque pour les périodes au cours desquelles il est prévu que les crédits d'impôt seront recouverts. De plus, nous faisons des estimations raisonnables du revenu imposable futur afin de déterminer la période de recouvrement de nos crédits d'impôt à long terme. Au 31 mai 2012, les taux d'intérêts sans risque variaient de 1,00 % à 3,75 % et la période de recouvrement estimative était de sept ans. Toute hausse des taux d'intérêts ou de la période de recouvrement aura un effet négatif sur nos résultats futurs. Au 31 mai 2012, la valeur actualisée de nos crédits d'impôt à recouvrer était de 31,4 millions \$.

(b) Stocks

Nous évaluons nos stocks au moindre du coût, déterminé selon la méthode du coût moyen, et de la valeur de réalisation nette, et nous établissons des provisions pour les stocks excédentaires et désuets. Nous établissons ces provisions selon les quantités en inventaire à la date du bilan et en fonction des besoins prévus pour supporter les ventes futures de nos produits. Nos besoins prévus sont en général estimés sur une période de douze mois en tenant compte des changements quant à la demande, à la technologie et au marché.

(c) Impôts sur les bénéfices

Nous sommes soumis aux lois et aux règles fiscales dans plusieurs juridictions différentes. En vertu de ces lois et règles, des incertitudes existent quant à l'interprétation de règles fiscales complexes et quant au montant et au moment de la réalisation de revenu imposable futur. Nous maintenons des provisions pour les positions fiscales incertaines qui, de notre avis, reflètent adéquatement notre risque basé sur notre interprétation des lois et des règlements. De plus, nous faisons des estimations et posons des hypothèses raisonnables afin de déterminer le montant d'actif d'impôt différé qui peut être reconnu dans nos états financiers consolidés, selon le moment et le niveau prévu probables de revenu imposable futur, et en tenant compte, le cas échéant, de stratégies fiscales. La matérialisation ultime des actifs d'impôt différé de la société dépend de la réalisation de revenu imposable futur suffisant au cours des périodes où ces actifs se réaliseront.

Au 31 mai 2012, nos actifs d'impôt différé nets constatés au bilan s'élevaient à 11,0 millions \$ et nos crédits d'impôt à la recherche et au développement non remboursables s'élevaient à 38,3 millions \$. Afin de recouvrer ces actifs d'impôt différé et ces crédits d'impôt à la recherche et au développement non remboursables, nous devons générer environ 250 millions \$ (258 millions \$CA) en bénéfice avant impôts au niveau fédéral canadien, environ 10 millions \$ au niveau provincial canadien, environ 30 millions \$ au niveau fédéral américain et environ 3 millions \$ à Singapour.

(d) Dépréciation d'actifs non financiers

Une baisse de valeur existe lorsque la valeur comptable d'un actif ou d'un groupe d'actifs (unité génératrice de trésorerie (UGT)) excède sa valeur recouvrable. La valeur recouvrable représente le plus élevé de la juste valeur diminuée des coûts de la vente et de la valeur d'utilité. L'évaluation de la juste valeur diminuée des coûts de la vente est basée sur les données disponibles pour des transactions fermes sans lien de dépendance pour des actifs similaires, les données observables sur des prix de marché, moins les coûts de vente marginaux, ou sur les données de transactions récentes d'actifs similaires dans le même secteur d'activité, lorsqu'elles sont disponibles. Lorsque ces données ne sont pas disponibles, ou pour appuyer ces données, nous utilisons les flux de trésorerie actualisés. La préparation de flux de trésorerie futurs actualisés requiert l'utilisation d'estimations, incluant les prévisions par la direction des taux de croissance future, des frais d'exploitation et des marges bénéficiaires, ainsi que des taux d'actualisation pour chacune des UGT.

i) *Taux de croissance*

Les hypothèses utilisées sont basées sur les taux de croissance historiques, nos budgets internes, les prévisions de croissance futures des ventes, ainsi que les tendances de l'industrie et du marché. Nous projetons les ventes, le bénéfice d'exploitation et les flux de trésorerie pour des périodes de cinq ans, et nous appliquons par la suite un taux de croissance perpétuel à long terme.

ii) *Taux d'actualisation*

Nous utilisons un taux d'actualisation pour calculer la valeur actualisée des flux de trésorerie estimatifs futurs; ce taux représente notre coût moyen pondéré du capital.

Au cours du troisième trimestre de l'exercice 2012, nous avons effectué notre test de dépréciation annuel des écarts d'acquisition de nos deux UGT. Pour chacune de ces UGT, nous avons utilisé une combinaison d'une approche de marché (multiples de ventes), basée sur des transactions pertinentes récentes dans notre secteur d'activité et de flux de trésorerie actualisés.

Les multiples de ventes de transactions pertinentes récentes se situaient entre 1,2 et 3 fois les ventes.

Pour les fins de l'estimation des flux de trésorerie actualisés, nous avons utilisé un taux de croissance annuel composé de 18 % pour l'UGT NetHawk et de 23 % pour l'UGT Brix, ainsi qu'un taux de croissance perpétuel de 2 %. Pour les deux UGT, nous avons utilisé un taux d'actualisation de 18 %.

Basée sur l'approche de marché et sur les flux de trésorerie actualisés, la valeur recouvrable des deux UGT était supérieure à leur valeur comptable nette.

Au 31 mai 2012, la valeur comptable nette des écarts d'acquisition totalisait 28,1 millions \$ et se répartissait comme suit :

UGT NetHawk	11 294 000	\$
UGT Brix	16 811 000	
Total	<u>28 105 000</u>	\$

NOUVELLES NORMES IFRS ET AMENDEMENTS ÉMIS NON ENCORE APPLIQUÉS

Instruments financiers – Divulgateion

La norme IFRS 7, « Instruments financiers: informations à fournir », a été amendée afin d'y inclure de nouvelles exigences en matière d'information à fournir sur les transferts d'actifs financiers, l'exposition aux risques liés à de tels transferts et l'effet de ces risques sur la situation financière de l'entité, en particulier ceux qui sont liés à la titrisation d'actifs financiers. Ces amendements s'appliquent aux exercices ouverts à compter du 1^{er} juillet 2011, bien que leur adoption anticipée soit permise. Bien que nous évaluions présentement les répercussions de ces amendements, nous ne prévoyons pas que ces amendements aient de répercussions significatives sur nos états financiers consolidés.

Instruments financiers

La norme IFRS 9, « Instruments financiers », a été émise en novembre 2009 et traite du classement et de l'évaluation des actifs financiers. Elle remplacera les multiples modèles de classement et d'évaluation de la norme IAS 39, « Instruments financiers : comptabilisation et évaluation », pour les instruments de dette, par un nouveau modèle d'évaluation mixte ne comportant que deux catégories : le coût amorti et la juste valeur par le biais du résultat net. La norme IFRS 9 remplace également les modèles d'évaluation des instruments de capitaux propres. De tels instruments sont soit comptabilisés à la juste valeur par le biais du résultat net, soit à la juste valeur par le biais de l'autre résultat global. Lorsque les instruments de capitaux propres sont évalués

à la juste valeur par le biais de l'autre résultat global, les dividendes sont comptabilisés aux résultats dans la mesure où ils ne représentent pas un rendement sur l'investissement. Cependant, les autres gains ou pertes associés à ces instruments, incluant les baisses de valeur, demeurent indéfiniment dans l'autre résultat global. Des exigences concernant les passifs financiers ont été ajoutées à la norme IFRS 9 en octobre 2010 et reprennent en grande partie les exigences de la norme IAS 39, à l'exception des variations de juste valeur dues au risque de crédit pour les passifs comptabilisés à la juste valeur par le biais du résultat net, qui sont généralement comptabilisées dans l'autre résultat global. Cette norme s'applique aux exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2015. Nous n'avons pas encore évalué les répercussions de cette nouvelle norme sur nos états financiers consolidés.

En mai 2011, l'IASB a publié les normes suivantes : IFRS 10, « États financiers consolidés », IFRS 11, « Partenariats », IFRS 12, « Informations à fournir sur les participations dans les autres entités » et IFRS 13, « Évaluation à la juste valeur ». Chacune de ces nouvelles normes s'applique aux exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2013, bien que leur adoption anticipée soit permise. Nous n'avons pas encore évalué les répercussions que ces nouvelles normes auront sur nos états financiers consolidés, ni pris la décision d'adopter ou non de façon anticipée l'une ou l'autre de ces nouvelles normes.

Voici un bref résumé de ces nouvelles normes :

Consolidation

La norme IFRS 10, « États financiers consolidés », exige d'une entité qu'elle consolide une autre entité lorsqu'elle est exposée ou a droit à des rendements variables découlant de sa participation dans l'entité contrôlée, et qu'elle a le pouvoir d'influencer ces rendements au moyen de son pouvoir sur l'entité contrôlée. En vertu des IFRS existantes, la consolidation est exigée lorsqu'une société a le pouvoir de décider les politiques financières et opérationnelles d'une entité de façon à tirer profit de ses activités. La norme IFRS 10 remplace la norme du *Standing Interpretations Committee* (« SIC ») 12, « Consolidation – Entités ad hoc », et certaines sections de la norme IAS 27, « États financiers consolidés et individuels ».

Partenariats

La norme IFRS 11, « Partenariats », exige d'un coentrepreneur de classer sa participation dans un accord de coentreprise comme une coentreprise ou une activité commune. Les coentreprises seront comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence alors que pour une activité commune, le coentrepreneur reconnaîtra sa quote-part des actifs, des passifs, des produits et des charges de l'activité commune. Selon les normes IFRS en vigueur, les entités ont le choix entre la consolidation proportionnelle et la méthode de la mise en équivalence pour la comptabilisation des participations dans des coentreprises. La norme IFRS 11 remplacera la norme IAS 31, « Participations dans des coentreprises », ainsi que la norme SIC 13, « Entités contrôlées conjointement – Apports non monétaires par des coentrepreneurs ».

Informations à fournir sur les intérêts détenus dans d'autres entités

La norme IFRS 12, « Informations à fournir sur les intérêts détenus dans d'autres entités », établit les exigences de divulgation des participations dans d'autres entités, telles que des accords de coentreprises, la participation dans des entreprises associées, les entités ad hoc et les opérations hors bilan. La norme reprend certaines obligations de divulgation existantes et introduit également d'importantes exigences de divulgations supplémentaires concernant la nature et les risques associés à des participations d'une entité dans d'autres entités.

Évaluation à la juste valeur

La norme IFRS 13, « Évaluation à la juste valeur », est une norme détaillée portant sur l'évaluation de la juste valeur et les informations à fournir à cet effet, applicables à l'ensemble des normes IFRS. La nouvelle norme précise que la juste valeur est le prix qui serait reçu de la vente d'un actif, ou payé pour transférer un passif dans le cadre d'une transaction ordonnée entre participants du marché, à la date d'évaluation. Elle établit également les informations à fournir sur l'évaluation de la juste valeur. En vertu des IFRS existantes, les directives portant sur l'évaluation de la juste valeur et les informations à fournir à cet effet sont dispersées parmi les normes spécifiques qui exigent des évaluations de juste valeur; dans plusieurs cas, elles ne reflètent pas une base d'évaluation claire ni une divulgation uniforme.

Présentation des états financiers

En juin 2011, l'IASB a amendé la norme IAS 1, « Présentation des états financiers ». Les modifications à la norme IAS 1 exigent des entités qu'elles présentent les autres éléments du résultat global en deux catégories distinctes selon qu'ils puissent ou non être reclassés à l'état des résultats par la suite. Les postes ne pouvant être reclassés seront présentés séparément de ceux qui peuvent être reclassés ultérieurement, comme les gains et pertes non réalisés sur les couvertures de flux de trésorerie. Les modifications sont applicables aux exercices ouverts à compter du 1^{er} juillet 2012. L'adoption anticipée est permise et l'application rétroactive complète est exigée. La direction ne prévoit pas que cette norme aura des répercussions significatives sur ses états financiers consolidés.

RISQUES ET INCERTITUDES

Au cours des derniers exercices, nous avons géré nos activités dans un environnement difficile, consacré d'importants efforts à la recherche et au développement de produits nouveaux et innovateurs destinés aux marchés à fort potentiel de croissance de notre secteur, continué le développement de nos marchés national et international, et conclu des acquisitions stratégiques. Toutefois, nous évoluons dans un domaine très concurrentiel qui est en constant changement, comportant des facteurs de risques et d'incertitudes variés dont nous devons tenir compte adéquatement dans nos politiques de gestion stratégique.

De plus, notre entreprise est sensible aux conditions économiques générales en Amérique du Nord et à travers le monde, et plus particulièrement aux conditions du marché dans l'industrie des télécommunications. Par le passé, nos résultats d'exploitation ont été touchés par la réduction des investissements dans le secteur des télécommunications en Amérique du Nord, en Europe et en Asie et par des conditions économiques générales défavorables. Notamment, les ventes effectuées auprès des fournisseurs de services réseau en Amérique du Nord ont été sérieusement touchées par le ralentissement dans l'industrie des télécommunications de 2001 et par la récession mondiale de 2009. Des conditions de marché difficile ont refait surface lors de la première moitié de l'année civile 2012, alors que les opérateurs de réseaux ont resserré leurs dépenses en capital en réponse au contexte économique mondial incertain et à la poursuite de la crise de la dette en Europe. L'éventualité d'une autre récession ou d'un ralentissement dans les régions ou marchés critiques pourrait avoir un effet négatif sur notre entreprise, nos résultats d'exploitation et notre situation financière.

Également, nous sommes exposés aux risques de change liés à l'exportation de nos produits fabriqués au Canada, en Chine et en Finlande; la majeure partie de ces ventes est libellée en dollars US et en euros. Ces risques sont en partie atténués par des frais d'exploitation libellés en dollars US et en euros, par l'achat de matières premières en dollars US ainsi que par des contrats de change à terme. Toute baisse de la valeur du dollar US par rapport au dollar canadien et à l'euro au cours des mois à venir aura un effet négatif sur nos résultats d'exploitation.

La conclusion d'acquisitions stratégiques et essentielles à notre croissance à long terme, comme celles qui ont été effectuées dans le passé et celles qui sont possibles dans le futur, nous expose également à des risques et incertitudes liés à l'intégration rapide et efficace des entreprises acquises, de leurs produits, de leurs technologies et de leur personnel. Enfin, l'intégration d'acquisitions futures requerra la participation des membres de la haute direction, ce qui pourrait détourner leur attention de leurs activités quotidiennes de gestion de l'entreprise et des opérations.

Aussi, les principaux risques et incertitudes liés à l'industrie des tests et de l'assurance de services de télécommunications se traduisent notamment par le développement rapide de nouveaux produits ayant de courts cycles de vie et exigeant le déploiement d'efforts importants en recherche et en développement, par les difficultés de prédire la taille et les tendances du marché, par les difficultés de retenir du personnel hautement qualifié, et par la capacité d'adapter rapidement notre structure de coûts aux conditions changeantes du marché de façon à être rentables.

Par ailleurs, compte tenu de nos objectifs stratégiques de croissance et de positionnement concurrentiel dans notre industrie, nous développons les marchés internationaux, notamment par l'exploitation de nos activités manufacturières en Chine et de développement de logiciels en Inde et par l'exploitation d'autres filiales dans plusieurs pays, ce qui nous expose à certains risques et incertitudes liés aux changements des lois et des règlements, aux standards technologiques multiples, aux règlements de protection, à la pression sur les prix, les différences culturelles et la gestion d'activités dans divers pays.

L'environnement économique de notre industrie pourrait également engendrer certaines difficultés chez nos clients et ainsi avoir une influence défavorable sur nos résultats, notamment sur les ventes futures et le recouvrement des comptes débiteurs. Toutefois, la diversité sectorielle et géographique de notre clientèle nous offre une protection raisonnable à cet égard. Enfin, les autres instruments financiers qui pourraient nous assujettir à des risques de crédit se composent principalement d'espèces, de placements temporaires et de contrats de change à terme. Nos placements temporaires représentent des titres de créances émis par des sociétés et fiduciaires de premier ordre. Les espèces et les contrats de change à terme sont détenus ou émis par des institutions financières de premier ordre. Par conséquent, nous estimons que le risque de non-exécution relativement à ces instruments est minime.

Nous dépendons d'un nombre limité de fournisseurs pour certaines pièces servant à fabriquer nos produits et à l'égard desquelles des fournisseurs de rechange ne sont pas nécessairement disponibles. De plus, toutes nos commandes sont passées individuellement, ce qui entraîne que nos fournisseurs peuvent éprouver des ennuis, avoir des retards ou cesser de nous approvisionner à tout moment. Le fait de dépendre d'un fournisseur unique ou d'un nombre limité de fournisseurs pourrait augmenter les coûts, nous causer des difficultés de livraison et diminuer le contrôle que nous exerçons sur le prix et la qualité des produits. Toute interruption ou tout délai dans l'approvisionnement de ces pièces pourrait sensiblement nuire à notre capacité de respecter le calendrier des livraisons de produits à nos clients et ainsi nous faire perdre des ventes. En outre, le processus d'accréditation d'un nouveau fournisseur de pièces complexes, conçues selon nos spécifications, comme nos pièces optiques, électroniques et mécaniques, est long et exigerait de notre personnel technique et de direction d'y consacrer beaucoup de temps. Si nous étions appelés à changer de fournisseur à brève échéance, notre entreprise en serait perturbée. De plus, nous pourrions ne pas réussir à trouver un nouveau fournisseur capable ou désireux de répondre à nos besoins à des conditions que nous jugerions acceptables.

Pour obtenir une meilleure compréhension des facteurs de risque pouvant nous toucher, se référer aux facteurs de risque décrits dans nos documents de divulgation publiés auprès des commissions des valeurs mobilières au www.EXFO.com, au www.sedar.com au Canada ou au www.sec.gov/edgar.shtml aux États-Unis.

MESURES NON CONFORMES AUX IFRS

Nous fournissons des mesures non conformes aux IFRS (soit le bénéfice brut*, le BAIIA** et le BAIIA ajusté**) à titre d'information supplémentaire au sujet de notre rendement opérationnel. Nous utilisons ces mesures aux fins de l'évaluation de notre rendement financier ainsi que de notre rendement par rapport à nos concurrents. Ces mesures nous aident également aux fins de la planification et de l'établissement de prévisions quant aux périodes futures ainsi qu'aux fins de la prise de décisions opérationnelles et stratégiques. Nous croyons que le fait de fournir cette information aux investisseurs leur permet de voir la société à travers les yeux de la direction, et de mieux comprendre notre rendement passé et futur.

Cette information supplémentaire n'est pas établie en conformité avec les IFRS. Par conséquent, elle n'est pas nécessairement comparable à celle qui est présentée par d'autres sociétés et devrait être considérée comme un supplément d'information, et non un substitut, aux mesures correspondantes établies selon les IFRS.

* Le bénéfice brut représente les ventes moins le coût des ventes, excluant l'amortissement.

** Le BAIIA représente le bénéfice net (perte nette) avant intérêts, impôts sur les bénéfices, amortissement des immobilisations corporelles et amortissement des actifs incorporels. Le BAIIA ajusté représente le BAIIA excluant la variation de la juste valeur de la contrepartie conditionnelle payable en espèces et le gain sur la vente d'activités abandonnées.

Les tableaux ci-dessous présentent un rapprochement du BAIIA, du BAIIA ajusté et du bénéfice net (perte nette) selon les IFRS ainsi que certaines autres informations, en milliers de dollars US :

BAIIA et BAIIA ajusté (incluant les activités abandonnées)

	Trois mois terminés le 31 mai 2012	Neuf mois terminés le 31 mai 2012	Trois mois terminés le 31 mai 2011	Neuf mois terminés le 31 mai 2011
Bénéfice net (perte nette) pour la période selon les IFRS	(3 902) \$	52 \$	1 799 \$	17 648 \$
Ajouter (déduire) :				
Amortissement des immobilisations corporelles				
Activités poursuivies	1 520	4 634	1 745	4 988
Activités abandonnées	-	-	-	14
Amortissement des actifs incorporels				
Activités poursuivies	1 993	5 888	2 128	7 061
Activités abandonnées	-	-	-	4
Dépenses (revenus) d'intérêts				
Activités poursuivies	163	19	(619)	(661)
Impôts sur les bénéfices				
Activités poursuivies	474	3 394	2 066	7 615
Activités abandonnées	-	-	-	201
BAIIA pour la période	248	13 987	7 119	36 870
Variation de la juste valeur de la contrepartie conditionnelle payable en espèces				
	-	(311)	-	-
Gain sur la vente d'activités abandonnées				
	-	-	-	(13 212)
BAIIA ajusté pour la période	248 \$	13 676 \$	7 119 \$	23 658 \$
BAIIA en pourcentage des ventes	0,4 %	7,3 %	10,5 %	17,8 %
BAIIA ajusté en pourcentage des ventes	0,4 %	7,1 %	10,5 %	11,4 %

Autres informations

	Trois mois terminés le 31 mai 2012	Neuf mois terminés le 31 mai 2012	Trois mois terminés le 31 mai 2011	Neuf mois terminés le 28 février 2011
Ventes provenant des activités poursuivies	59 505 \$	192 810 \$	67 630 \$	205 329 \$
Ventes provenant des activités abandonnées	-	-	-	1 991
Ventes totales	59 505 \$	192 810 \$	67 630 \$	207 320 \$

SOMMAIRE DE L'INFORMATION FINANCIÈRE PAR TRIMESTRE (non audité)

(les montants des tableaux sont en milliers de dollars US, sauf les données relatives aux actions)

	Trimestres terminés les			
	31 mai 2012	29 février 2012	30 Novembre 2011	31 août 2011
Ventes	59 505 \$	66 917 \$	66 388 \$	64 414 \$
Coût des ventes ⁽¹⁾	23 549 \$	23 616 \$	23 370 \$	23 447 \$
Bénéfice (perte) d'exploitation	(4 355) \$	4 109 \$	2 428 \$	5 878 \$
Bénéfice net (perte nette)	(3 902) \$	1 040 \$	2 914 \$	4 638 \$
Bénéfice net (perte nette) de base et dilué par action	(0,06) \$	0,02 \$	0,05 \$	0,08 \$

	Trimestres terminés les			
	31 mai 2011	28 février 2011	30 novembre 2010	31 août 2010 ⁽²⁾
Ventes	67 630 \$	72 046 \$	65 653 \$	58 583 \$
Coût des ventes ⁽¹⁾	24 243 \$	27 821 \$	24 785 \$	20 629 \$
Bénéfice d'exploitation	3 489 \$	6 782 \$	5 156 \$	4 414 \$
Bénéfice net provenant des activités poursuivies	1 799 \$	1 716 \$	1 208 \$	4 124 \$
Bénéfice net	1 799 \$	1 716 \$	14 133 \$	4 962 \$
Bénéfice net provenant des activités poursuivies de base et dilué par action	0,03 \$	0,03 \$	0,02 \$	0,07 \$
Bénéfice net de base par action	0,03 \$	0,03 \$	0,24 \$	0,08 \$
Bénéfice net dilué par action	0,03 \$	0,03 \$	0,23 \$	0,08 \$

(1) Le coût des ventes n'inclut pas l'amortissement.

(2) Les informations trimestrielles pour l'exercice 2010 n'ont pas été ajustées afin de refléter les nouvelles normes IFRS.