

## EXFO annonce ses résultats du premier trimestre de l'exercice 2017

- **Ventes de 61,8 millions \$US, en hausse de 11,9 % par rapport au même trimestre de 2016**
- **Commandes de 65,9 millions \$US, en hausse de 12,6 % par rapport au même trimestre de 2016 (rapport commandes-facturation de 1,07)**
- **Bénéfice brut de 63,1 % des ventes**
- **BAIIA ajusté de 6,3 millions \$US, ou 10,2 % des ventes, en hausse de 19,6 % par rapport au même trimestre de 2016**

QUÉBEC, CANADA, le 10 janvier 2017 – EXFO inc. (NASDAQ : EXFO, TSX : EXF) a annoncé aujourd'hui ses résultats financiers du premier trimestre terminé le 30 novembre 2016.

Au premier trimestre de l'exercice 2017, les ventes ont atteint 61,8 millions \$US, comparativement à 55,2 millions \$US au premier trimestre de 2016 et à 62,9 millions \$US au quatrième trimestre de 2016.

Au premier trimestre de l'exercice 2017, les commandes ont atteint 65,9 millions \$US, comparativement à 58,5 millions \$US au cours de la même période de l'exercice précédent et à 62,4 millions \$US au quatrième trimestre de 2016. Au premier trimestre de l'exercice 2017, le rapport commandes-facturation a été de 1,07.

Au premier trimestre de l'exercice 2017, le bénéfice brut avant amortissement\* a été de 63,1 % des ventes, comparativement à 63,5 % au premier trimestre de 2016 et à 61,6 % au quatrième trimestre de 2016.

Au premier trimestre de l'exercice 2017, le bénéfice net selon les IFRS a totalisé 3,3 millions \$US, ou 0,06 \$US l'action diluée, comparativement à 1,8 million \$US, ou 0,03 \$US l'action diluée, au cours de la même période de l'exercice précédent et à 2,3 millions \$US, ou 0,04 \$US l'action diluée, au quatrième trimestre de 2016. Au premier trimestre de l'exercice 2017, le bénéfice net selon les IFRS inclut des montants de 0,4 million \$US en amortissement après impôts des actifs incorporels, de 0,3 million \$US en charges de rémunération à base d'actions et un gain de change de 0,5 million \$US.

Au premier trimestre de l'exercice 2017, le BAIIA ajusté\* a totalisé 6,3 millions \$US, ou 10,2 % des ventes, comparativement à 5,3 millions \$US, ou 9,6 % des ventes, au premier trimestre de 2016 et à 6,2 millions \$US, ou 9,8 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016.

EXFO a complété l'acquisition des actifs d'Absolute Analysis à la fin d'octobre pour une contrepartie en espèces de 5 millions \$US et l'émission d'actions à droit de vote subalterne pour un montant de 3,5 millions \$US. À la fin du premier trimestre de l'exercice 2017, EXFO avait une encaisse de 39,3 millions \$US et aucune dette.

« L'exercice 2017 connaît un excellent départ avec une croissance de plus de 10 % de nos ventes, de nos commandes et de notre BAIIA ajusté lors du premier trimestre, ce qui démontre une pénétration de marché accrue de la part de nos deux gammes de produits », mentionne Germain Lamonde, président du conseil d'administration et PDG d'EXFO. « Je suis particulièrement satisfait de la solide performance de nos solutions optiques et de transport à haute vitesse, où nous gagnons des parts de marché et tirons avantage du cycle d'investissements 100G dans les liens longue distance et métropolitains ainsi que dans les centres de données. Nous avons également bénéficié de dépenses budgétaires de fin d'année civile de la part de certains fournisseurs de services de communication, et des premières retombées de notre solution tout-en-un, unique sur le marché, d'analyse de tests RF optique pour les fournisseurs de services mobiles. Nous demeurons pleinement confiant d'atteindre notre objectif de BAIIA ajusté de 26 millions \$US en 2017 ».

**Principales données financières**  
(en milliers de dollars US)

	T1 2017	T4 2016	T1 2016
Ventes de produits de la couche physique	42 016 \$	39 777 \$	37 477 \$
Ventes de produits de la couche de protocole	20 009	23 445	18 629
Pertes de change sur les contrats de change à terme	(240)	(364)	(874)
Ventes totales	61 785 \$	62 858 \$	55 232 \$
Commandes de produits de la couche physique	44 090 \$	39 826 \$	38 878 \$
Commandes de produits de la couche de protocole	22 009	22 969	20 469
Pertes de change sur les contrats de change à terme	(240)	(364)	(874)
Commandes totales	65 859 \$	62 431 \$	58 473 \$
Rapport commandes-facturation (commandes/ventes)	1,07	0,99	1,06
Bénéfice brut avant amortissement*	38 972 \$	38 713 \$	35 095 \$
	63,1 %	61,6 %	63,5 %
<b>Autre information :</b>			
Bénéfice net selon les IFRS	3 303 \$	2 252 \$	1 766 \$
Amortissement des actifs incorporels	427 \$	292 \$	300 \$
Charges de rémunération à base d'actions	258 \$	302 \$	376 \$
Effet net d'impôts des éléments ci-dessus	(64) \$	(31) \$	(28) \$
Gain (perte) de change	512 \$	(293) \$	310 \$
BAIIA ajusté*	6 321 \$	6 172 \$	5 286 \$

**Frais d'exploitation**

Au premier trimestre de l'exercice 2017, les frais de vente et d'administration se sont élevés à 21,6 millions \$US, ou 35,0 % des ventes, comparativement à 20,3 millions \$US, ou 36,7 % des ventes, au cours de la même période de l'exercice précédent et à 21,6 millions \$US, ou 34,3 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016.

Au premier trimestre de l'exercice 2017, les frais de R.-D. nets ont atteint 11,3 millions \$US, ou 18,3 % des ventes, comparativement à 9,9 millions \$US, ou 18,0 % des ventes, au premier trimestre de 2016 et à 11,3 millions \$US, ou 18,0 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016.

**Faits saillants du premier trimestre**

- **Ventes et commandes.** Les ventes et les commandes ont augmenté respectivement de 11,9 % et 12,6 % d'un exercice à l'autre, principalement en raison d'une forte demande dans les trois régions principales de ventes de l'entreprise, pour les solutions optiques et de haute vitesse. L'entreprise a également bénéficié d'une importante entente dans le secteur du sans-fil en Asie-Pacifique au cours du premier trimestre. La répartition géographique des ventes a été de 56 % en Amérique, de 23 % en EMOA et de 21 % en Asie-Pacifique. En termes de gammes de produits, les ventes de produits de la couche physique ont représenté 68 % des ventes totales, contre 32 % pour les produits de la couche de protocole. Le client le plus important d'EXFO a représenté 13,8 % des ventes, contre 23,3 % pour les trois clients les plus importants. Ceci représente un niveau de concentration des ventes élevé et inhabituel pour EXFO, mais démontre un plus grand succès auprès des grands opérateurs de réseaux.
- **Rentabilité.** Au premier trimestre de 2017, EXFO a généré un BAIIA ajusté de 6,3 millions \$US, ou 10,2 % des ventes, comparativement à 5,3 millions \$US, ou 9,6 % des ventes au premier trimestre de 2016.

- **Innovation.** Au cours du premier trimestre, EXFO a acquis substantiellement tous les actifs d'Absolute Analysis, afin de combiner leur logiciel de test par fréquence radio (RF) aux technologies optiques et Ethernet d'EXFO. De plus, EXFO a lancé trois autres nouvelles solutions : un capteur de puissance, un atténuateur variable ainsi que des modules commutateurs optiques pour sa plateforme LTB-8, destinée au marché des laboratoires optiques à haute vitesse, un segment sur lequel elle mise davantage. EXFO a également fourni une commande initiale de MaxTesters à OpenReach, l'entreprise réseau locale de British Telecom, permettant ainsi de supporter leur projet pilote G.fast.

### **Perspectives de l'entreprise**

Pour le deuxième trimestre de l'exercice 2017, EXFO prévoit des ventes de 58 millions \$US à 63 millions \$US, ainsi qu'un résultat par action selon les IFRS variant entre une perte nette de 0,01 \$ l'action à un bénéfice net de 0,03 \$US l'action diluée.

Le résultat net inclut un montant de 0,01 \$US l'action en amortissement après impôts des actifs incorporels et en charges de rémunération à base d'actions et une perte de change anticipée de 800 000 \$US en fonction des taux de change en vigueur à la date de ce communiqué.

Cette prévision a été établie par la direction en tenant compte de l'état du carnet de commandes à la date de ce communiqué, de la saisonnalité, des commandes prévues pour le reste du trimestre et des taux de change à la date de ce communiqué.

### **Conférence téléphonique et diffusion Web**

EXFO tiendra une conférence téléphonique, aujourd'hui à 17 h (heure de l'Est), pour passer en revue ses résultats financiers du premier trimestre de l'exercice 2017. Pour écouter la conférence téléphonique et prendre part à la période de questions par téléphone, composez le 1 704 288-0432. Veuillez noter que le numéro d'identification suivant sera requis : 30629172. Germain Lamonde, président du conseil d'administration et PDG, et Pierre Plamondon, CPA, CA, vice-président des finances et chef de la direction financière, prendront part à la conférence téléphonique. Une rediffusion de la conférence téléphonique sera disponible deux heures après la fin de l'événement, et ce, jusqu'à 23 h 59 le 17 janvier 2017. Le numéro de téléphone pour y accéder est le 1 855 859-2056 et le code d'accès est le 30629172. La conférence téléphonique pourra aussi être entendue en direct et en reprise sur le site Web d'EXFO, au [www.EXFO.com](http://www.EXFO.com), à la section Investisseurs.

### **À propos d'EXFO**

EXFO est le partenaire de confiance des fournisseurs de services de communication à travers le monde avec son positionnement de chef de file en solutions d'automatisation de tests et d'analytiques 3D pour assurer le déploiement, la maintenance et la gestion fluides des réseaux de nouvelle génération, physiques, virtuels, fixes et mobiles. La société a également forgé des relations solides avec des fabricants d'équipement de réseaux pour approfondir l'expertise, du laboratoire vers le terrain et au-delà. La spécificité d'EXFO provient de l'association de solutions de test et de surveillance intelligentes, automatisées et infonuagiques avec des analyses en temps réel qui offrent une visibilité et une assurance bout-en-bout, au niveau du réseau, des services et des utilisateurs finaux. EXFO est le fournisseur n° 1 des solutions portatives de tests optiques et affiche le déploiement d'assurance de service actif le plus étendu au monde. Pour plus d'information, visitez le [www.EXFO.com](http://www.EXFO.com) et suivez-nous sur le [blogue d'EXFO](#).

**Déclarations prospectives**

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives selon la *U.S. Private Securities Litigation Reform Act* de 1995, et il est de notre intention que de telles déclarations prospectives soient sujettes aux règles d'exonération prévues par cette loi. Les déclarations prospectives sont des déclarations ne renfermant aucun renseignement historique et n'étant aucunement liées à la situation actuelle. Des mots comme « peut », « s'attend à », « croit », « planifie », « prévoit », « a l'intention de », « pourrait », « estime », « continue », des expressions similaires ou leurs négatives identifient des déclarations prospectives. De plus, toute déclaration concernant nos attentes, nos prévisions ou toute autre description ayant trait aux événements ou aux circonstances à venir est considérée comme étant une déclaration prospective. Les déclarations prospectives ne sont pas des garanties de notre rendement futur et comportent des risques et des incertitudes. Les résultats réels peuvent différer de façon appréciable de ceux des déclarations prospectives en raison de plusieurs facteurs, dont notamment l'incertitude macroéconomique ainsi que les dépenses en capital et l'ampleur des déploiements de réseaux dans les secteurs des télécommunications (dont l'adaptation rapide de nos structures de coûts aux conditions économiques anticipées et la gestion de nos niveaux de stocks en fonction de la demande du marché), les conditions économiques, concurrentielles, financières et de marché futures, la consolidation de l'industrie mondiale des tests et de l'assurance de services de télécommunications et la compétition accrue dans le marché, la capacité d'adapter notre offre de produits aux changements technologiques futurs; la prévisibilité limitée du moment et de la nature des commandes des clients; les cycles de vente plus longs pour les systèmes complexes en raison des étapes d'acceptation chez les clients qui retardent la constatation des revenus; les taux de change instables, la concentration des ventes, le lancement en temps opportun de nos produits et l'accueil du marché quant à nos nouveaux produits et à d'autres produits futurs, notre capacité à développer avec succès nos activités internationales, notre capacité à intégrer avec succès les entreprises que nous acquérons ainsi que notre capacité à maintenir un personnel technique et de gestion qualifié. Les hypothèses, d'après ce qui précède, impliquent des jugements et des risques qui sont difficiles ou impossibles à prévoir et dont plusieurs sont hors de notre contrôle. D'autres facteurs de risque qui peuvent influencer notre rendement futur et nos opérations sont détaillés dans notre rapport annuel selon le Formulaire 20-F et dans nos autres dépôts auprès de la *U.S. Securities and Exchange Commission* et des commissions canadiennes des valeurs mobilières. Nous jugeons que les attentes mentionnées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, compte tenu de l'information actuellement disponible, mais nous ne pouvons pas garantir qu'elles s'avéreront exactes. Par conséquent, vous ne devriez pas faire preuve d'une confiance totale en ces déclarations prospectives. Ces déclarations sont valables seulement en date du présent document. À moins que ce ne soit requis par la loi ou la réglementation, nous ne nous engageons pas à réviser ou à mettre à jour ces déclarations afin qu'elles reflètent les événements ou circonstances survenant après la date de ce document.

**\*Mesures non conformes aux IFRS**

EXFO fournit des mesures non conformes aux IFRS (le bénéfice brut avant amortissement et le BAIIA ajusté) à titre d'information supplémentaire au sujet de son rendement opérationnel. L'entreprise utilise ces mesures afin d'évaluer son rendement financier de façon historique et prospective, ainsi que d'évaluer son rendement par rapport à ses concurrents. Ces mesures aident également l'entreprise à planifier et à établir des prévisions quant aux périodes futures, ainsi qu'à prendre des décisions opérationnelles et stratégiques. EXFO croit que le fait de fournir cette information aux investisseurs – en plus des mesures selon les IFRS – leur permet de voir l'entreprise à travers les yeux de la direction, et de mieux comprendre son rendement financier passé et futur.

Cette information supplémentaire n'est pas préparée en conformité avec les IFRS. Par conséquent, elle n'est pas nécessairement comparable à celle qui est présentée par d'autres entreprises et devrait être considérée comme un supplément d'information, et non un substitut, aux mesures correspondantes effectuées selon les IFRS.

Le bénéfice brut avant amortissement représente les ventes moins le coût des ventes, excluant l'amortissement.

Le BAIIA ajusté représente le bénéfice net avant intérêts, impôts sur les bénéfices, amortissement, charges de rémunération à base d'actions et gain de change.

**Principales données financières**  
(en milliers de dollars US)

	T1 2017	T4 2016	T1 2016
Ventes de produits de la couche physique	42 016 \$	39 777 \$	37 477 \$
Ventes de produits de la couche de protocole	20 009	23 445	18 629
Pertes de change sur les contrats de change à terme	(240)	(364)	(874)
Ventes totales	61 785 \$	62 858 \$	55 232 \$
Commandes de produits de la couche physique	44 090 \$	39 826 \$	38 878 \$
Commandes de produits de la couche de protocole	22 009	22 969	20 469
Pertes de change sur les contrats de change à terme	(240)	(364)	(874)
Commandes totales	65 859 \$	62 431 \$	58 473 \$
Rapport commandes-facturation (commandes/ventes)	1,07	0,99	1,06
Bénéfice brut avant amortissement*	38 972 \$	38 713 \$	35 095 \$
	63,1 %	61,6 %	63,5 %
<b>Autre information :</b>			
Bénéfice net selon les IFRS	3 303 \$	2 252 \$	1 766 \$
Amortissement des actifs incorporels	427 \$	292 \$	300 \$
Charges de rémunération à base d'actions	258 \$	302 \$	376 \$
Effet net d'impôts des éléments ci-dessus	(64) \$	(31) \$	(28) \$
Gain (perte) de change	512 \$	(293) \$	310 \$
BAIIA ajusté*	6 321 \$	6 172 \$	5 286 \$

**Frais d'exploitation**

Au premier trimestre de l'exercice 2017, les frais de vente et d'administration se sont élevés à 21,6 millions \$US, ou 35,0 % des ventes, comparativement à 20,3 millions \$US, ou 36,7 % des ventes, au cours de la même période de l'exercice précédent et à 21,6 millions \$US, ou 34,3 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016.

Au premier trimestre de l'exercice 2017, les frais de R.-D. nets ont atteint 11,3 millions \$US, ou 18,3 % des ventes, comparativement à 9,9 millions \$US, ou 18,0 % des ventes, au premier trimestre de 2016 et à 11,3 millions \$US, ou 18,0 % des ventes, au quatrième trimestre de 2016.

**Faits saillants du premier trimestre**

- **Ventes et commandes.** Les ventes et les commandes ont augmenté respectivement de 11,9 % et 12,6 % d'un exercice à l'autre, principalement en raison d'une forte demande dans les trois régions principales de ventes de l'entreprise, pour les solutions optiques et de haute vitesse. L'entreprise a également bénéficié d'une importante entente dans le secteur du sans-fil en Asie-Pacifique au cours du premier trimestre. La répartition géographique des ventes a été de 56 % en Amérique, de 23 % en EMOA et de 21 % en Asie-Pacifique. En termes de gammes de produits, les ventes de produits de la couche physique ont représenté 68 % des ventes totales, contre 32 % pour les produits de la couche de protocole. Le client le plus important d'EXFO a représenté 13,8 % des ventes, contre 23,3 % pour les trois clients les plus importants. Ceci représente un niveau de concentration des ventes élevé et inhabituel pour EXFO, mais démontre un plus grand succès auprès des grands opérateurs de réseaux.
- **Rentabilité.** Au premier trimestre de 2017, EXFO a généré un BAIIA ajusté de 6,3 millions \$US, ou 10,2 % des ventes, comparativement à 5,3 millions \$US, ou 9,6 % des ventes au premier trimestre de 2016.

- **Innovation.** Au cours du premier trimestre, EXFO a acquis substantiellement tous les actifs d'Absolute Analysis, afin de combiner leur logiciel de test par fréquence radio (RF) aux technologies optiques et Ethernet d'EXFO. De plus, EXFO a lancé trois autres nouvelles solutions : un capteur de puissance, un atténuateur variable ainsi que des modules commutateurs optiques pour sa plateforme LTB-8, destinée au marché des laboratoires optiques à haute vitesse, un segment sur lequel elle mise davantage. EXFO a également fourni une commande initiale de MaxTesters à OpenReach, l'entreprise réseau locale de British Telecom, permettant ainsi de supporter leur projet pilote G.fast.

### **Perspectives de l'entreprise**

Pour le deuxième trimestre de l'exercice 2017, EXFO prévoit des ventes de 58 millions \$US à 63 millions \$US, ainsi qu'un résultat par action selon les IFRS variant entre une perte nette de 0,01 \$ l'action à un bénéfice net de 0,03 \$US l'action diluée.

Le résultat net inclut un montant de 0,01 \$US l'action en amortissement après impôts des actifs incorporels et en charges de rémunération à base d'actions et une perte de change anticipée de 800 000 \$US en fonction des taux de change en vigueur à la date de ce communiqué.

Cette prévision a été établie par la direction en tenant compte de l'état du carnet de commandes à la date de ce communiqué, de la saisonnalité, des commandes prévues pour le reste du trimestre et des taux de change à la date de ce communiqué.

### **Conférence téléphonique et diffusion Web**

EXFO tiendra une conférence téléphonique, aujourd'hui à 17 h (heure de l'Est), pour passer en revue ses résultats financiers du premier trimestre de l'exercice 2017. Pour écouter la conférence téléphonique et prendre part à la période de questions par téléphone, composez le 1 704 288-0432. Veuillez noter que le numéro d'identification suivant sera requis : 30629172. Germain Lamonde, président du conseil d'administration et PDG, et Pierre Plamondon, CPA, CA, vice-président des finances et chef de la direction financière, prendront part à la conférence téléphonique. Une rediffusion de la conférence téléphonique sera disponible deux heures après la fin de l'événement, et ce, jusqu'à 23 h 59 le 17 janvier 2017. Le numéro de téléphone pour y accéder est le 1 855 859-2056 et le code d'accès est le 30629172. La conférence téléphonique pourra aussi être entendue en direct et en reprise sur le site Web d'EXFO, au [www.EXFO.com](http://www.EXFO.com), à la section Investisseurs.

### **À propos d'EXFO**

EXFO est le partenaire de confiance des fournisseurs de services de communication à travers le monde avec son positionnement de chef de file en solutions d'automatisation de tests et d'analytiques 3D pour assurer le déploiement, la maintenance et la gestion fluides des réseaux de nouvelle génération, physiques, virtuels, fixes et mobiles. La société a également forgé des relations solides avec des fabricants d'équipement de réseaux pour approfondir l'expertise, du laboratoire vers le terrain et au-delà. La spécificité d'EXFO provient de l'association de solutions de test et de surveillance intelligentes, automatisées et infonuagiques avec des analyses en temps réel qui offrent une visibilité et une assurance bout-en-bout, au niveau du réseau, des services et des utilisateurs finaux. EXFO est le fournisseur n° 1 des solutions portatives de tests optiques et affiche le déploiement d'assurance de service actif le plus étendu au monde. Pour plus d'information, visitez le [www.EXFO.com](http://www.EXFO.com) et suivez-nous sur le [blogue d'EXFO](#).

**Déclarations prospectives**

Ce communiqué de presse contient des déclarations prospectives selon la *U.S. Private Securities Litigation Reform Act* de 1995, et il est de notre intention que de telles déclarations prospectives soient sujettes aux règles d'exonération prévues par cette loi. Les déclarations prospectives sont des déclarations ne renfermant aucun renseignement historique et n'étant aucunement liées à la situation actuelle. Des mots comme « peut », « s'attend à », « croit », « planifie », « prévoit », « a l'intention de », « pourrait », « estime », « continue », des expressions similaires ou leurs négatives identifient des déclarations prospectives. De plus, toute déclaration concernant nos attentes, nos prévisions ou toute autre description ayant trait aux événements ou aux circonstances à venir est considérée comme étant une déclaration prospective. Les déclarations prospectives ne sont pas des garanties de notre rendement futur et comportent des risques et des incertitudes. Les résultats réels peuvent différer de façon appréciable de ceux des déclarations prospectives en raison de plusieurs facteurs, dont notamment l'incertitude macroéconomique ainsi que les dépenses en capital et l'ampleur des déploiements de réseaux dans les secteurs des télécommunications (dont l'adaptation rapide de nos structures de coûts aux conditions économiques anticipées et la gestion de nos niveaux de stocks en fonction de la demande du marché), les conditions économiques, concurrentielles, financières et de marché futures, la consolidation de l'industrie mondiale des tests et de l'assurance de services de télécommunications et la compétition accrue dans le marché, la capacité d'adapter notre offre de produits aux changements technologiques futurs; la prévisibilité limitée du moment et de la nature des commandes des clients; les cycles de vente plus longs pour les systèmes complexes en raison des étapes d'acceptation chez les clients qui retardent la constatation des revenus; les taux de change instables, la concentration des ventes, le lancement en temps opportun de nos produits et l'accueil du marché quant à nos nouveaux produits et à d'autres produits futurs, notre capacité à développer avec succès nos activités internationales, notre capacité à intégrer avec succès les entreprises que nous acquérons ainsi que notre capacité à maintenir un personnel technique et de gestion qualifié. Les hypothèses, d'après ce qui précède, impliquent des jugements et des risques qui sont difficiles ou impossibles à prévoir et dont plusieurs sont hors de notre contrôle. D'autres facteurs de risque qui peuvent influencer notre rendement futur et nos opérations sont détaillés dans notre rapport annuel selon le Formulaire 20-F et dans nos autres dépôts auprès de la *U.S. Securities and Exchange Commission* et des commissions canadiennes des valeurs mobilières. Nous jugeons que les attentes mentionnées dans ces déclarations prospectives sont raisonnables, compte tenu de l'information actuellement disponible, mais nous ne pouvons pas garantir qu'elles s'avéreront exactes. Par conséquent, vous ne devriez pas faire preuve d'une confiance totale en ces déclarations prospectives. Ces déclarations sont valables seulement en date du présent document. À moins que ce ne soit requis par la loi ou la réglementation, nous ne nous engageons pas à réviser ou à mettre à jour ces déclarations afin qu'elles reflètent les événements ou circonstances survenant après la date de ce document.

**\*Mesures non conformes aux IFRS**

EXFO fournit des mesures non conformes aux IFRS (le bénéfice brut avant amortissement et le BAIIA ajusté) à titre d'information supplémentaire au sujet de son rendement opérationnel. L'entreprise utilise ces mesures afin d'évaluer son rendement financier de façon historique et prospective, ainsi que d'évaluer son rendement par rapport à ses concurrents. Ces mesures aident également l'entreprise à planifier et à établir des prévisions quant aux périodes futures, ainsi qu'à prendre des décisions opérationnelles et stratégiques. EXFO croit que le fait de fournir cette information aux investisseurs – en plus des mesures selon les IFRS – leur permet de voir l'entreprise à travers les yeux de la direction, et de mieux comprendre son rendement financier passé et futur.

Cette information supplémentaire n'est pas préparée en conformité avec les IFRS. Par conséquent, elle n'est pas nécessairement comparable à celle qui est présentée par d'autres entreprises et devrait être considérée comme un supplément d'information, et non un substitut, aux mesures correspondantes effectuées selon les IFRS.

Le bénéfice brut avant amortissement représente les ventes moins le coût des ventes, excluant l'amortissement.

Le BAIIA ajusté représente le bénéfice net avant intérêts, impôts sur les bénéfices, amortissement, charges de rémunération à base d'actions et gain de change.

Le tableau suivant présente un rapprochement du BAIIA ajusté et du bénéfice net selon les IFRS, en milliers de dollars US :

**BAIIA ajusté**

	<u>T1 2017</u>	<u>T4 2016</u>	<u>T1 2016</u>
Bénéfice net selon les IFRS pour la période	3 303 \$	2 252 \$	1 766 \$
Ajouter (déduire) :			
Amortissement des immobilisations corporelles	903	957	975
Amortissement des actifs incorporels	427	292	300
Intérêts (revenus) dépenses	(20)	(112)	63
Impôts sur les bénéfices	1 962	2 188	2 116
Charges de rémunération à base d'actions	258	302	376
Gain de change	(512)	(293)	(310)
BAIIA ajusté pour la période	<u>6 321 \$</u>	<u>6 172 \$</u>	<u>5 286 \$</u>
BAIIA ajusté en pourcentage des ventes	<u>10,2 %</u>	<u>9,8 %</u>	<u>9,6 %</u>

**Pour plus d'information**

Vance Oliver

Directeur, relations avec les investisseurs

(418) 683-0913, poste 23733

[vance.oliver@EXFO.com](mailto:vance.oliver@EXFO.com)



# EXFO inc.

## Bilans consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

	<u>Au 30 novembre 2016</u>	<u>Au 31 août 2016</u>
<b>Actif</b>		
<b>Actif à court terme</b>		
Espèces	35 061 \$	43 208 \$
Placements temporaires	4 281	4 087
Comptes débiteurs		
Clients	43 476	42 993
Autres	3 321	2 474
Impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt à recouvrer	4 047	4 208
Stocks	33 880	33 004
Charges payées d'avance	2 781	3 099
	<u>126 847</u>	<u>133 073</u>
<b>Crédits d'impôt à recouvrer</b>	33 800	34 594
<b>Immobilisations corporelles</b>	35 530	35 978
<b>Actifs incorporels</b>	10 855	3 391
<b>Goodwill</b>	21 418	21 928
<b>Actifs d'impôt différé</b>	7 901	8 240
<b>Autres actifs</b>	372	589
	<u>236 723 \$</u>	<u>237 793 \$</u>
<b>Passif</b>		
<b>Passif à court terme</b>		
Comptes créditeurs et charges courues	34 779 \$	37 174 \$
Provisions	308	299
Impôts sur les bénéfices à payer	567	971
Produits reportés	8 910	9 486
	<u>44 564</u>	<u>47 930</u>
<b>Produits reportés</b>	5 681	5 530
<b>Passifs d'impôt différé</b>	2 546	2 857
<b>Autres passifs</b>	29	75
	<u>52 820</u>	<u>56 392</u>
<b>Capitaux propres</b>		
Capital social	89 352	85 516
Surplus d'apport	18 018	18 150
Bénéfices non répartis	129 612	126 309
Cumul des autres éléments du résultat global	(53 079)	(48 574)
	<u>183 903</u>	<u>181 401</u>
	<u>236 723 \$</u>	<u>237 793 \$</u>

# EXFO inc.

## États des résultats consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US, sauf les données relatives aux actions et les données par action)

	Trois mois terminés les 30 novembre	
	2016	2015
<b>Ventes</b>	61 785 \$	55 232 \$
Coût des ventes <sup>(1)</sup>	22 813	20 137
Frais de vente et d'administration	21 595	20 252
Frais de recherche et de développement nets	11 314	9 933
Amortissement des immobilisations corporelles	903	975
Amortissement des actifs incorporels	427	300
Dépenses (revenus) d'intérêts	(20)	63
Gain de change	(512)	(310)
<b>Bénéfice avant les impôts sur les bénéfices</b>	5 265	3 882
<b>Impôts sur les bénéfices</b>	1 962	2 116
<b>Bénéfice net pour la période</b>	3 303 \$	1 766 \$
<b>Bénéfice net de base et dilué par action</b>	0,06 \$	0,03 \$
<b>Nombre moyen pondéré d'actions en circulation – de base (en milliers)</b>	53 884	53 814
<b>Nombre moyen pondéré d'actions en circulation – dilué (en milliers)</b>	55 001	54 535

(1) Le coût des ventes n'inclut pas l'amortissement, lequel est présenté distinctement.

# EXFO inc.

## États du résultat global consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

	Trois mois terminés les 30 novembre	
	2016	2015
<b>Bénéfice net pour la période</b>	3 303 \$	1 766 \$
Autres éléments du résultat global, déduction faite des impôts sur les bénéfices		
Éléments qui ne seront pas reclassés ultérieurement au bénéfice net		
Ajustement au titre de la conversion des devises	(4 217)	(2 509)
Éléments qui pourraient être reclassés ultérieurement au bénéfice net		
Gains/pertes non réalisé(e)s sur les contrats de change à terme	(561)	(270)
Reclassement des gains/pertes réalisé(e)s sur les contrats de change à terme dans le bénéfice net	181	878
Impôt différé sur les gains/pertes sur les contrats de change à terme	92	(148)
Autres éléments du résultat global	(4 505)	(2 049)
<b>Résultat global pour la période</b>	<b>(1 202) \$</b>	<b>(283) \$</b>

# EXFO inc.

## États de la variation des capitaux propres consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

	Trois mois terminés le 30 novembre 2015				
	Capital social	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global	Total des capitaux propres
Solde au 1 <sup>er</sup> septembre 2015	86 045 \$	17 778 \$	117 409 \$	(52 005) \$	169 227 \$
Rachat de capital social	(1)	–	–	–	(1)
Reclassement de charges de rémunération à base d'actions	723	(723)	–	–	–
Charges de rémunération à base d'actions	–	341	–	–	341
Bénéfice net pour la période	–	–	1 766	–	1 766
Autres éléments du résultat global					
Ajustement au titre de la conversion des devises	–	–	–	(2 509)	(2 509)
Variation des pertes non réalisées sur les contrats de change à terme, déduction faite de l'impôt différé de 148 \$	–	–	–	460	460
Total du résultat global pour la période					(283)
Solde au 30 novembre 2015	<u>86 767 \$</u>	<u>17 396 \$</u>	<u>119 175 \$</u>	<u>(54 054) \$</u>	<u>169 284 \$</u>

	Trois mois terminés le 30 novembre 2016				
	Capital social	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global	Total des capitaux propres
Solde au 1 <sup>er</sup> septembre 2016	85 516 \$	18 150 \$	126 309 \$	(48 574) \$	181 401 \$
Émission de capital social	3 490	–	–	–	3 490
Reclassement de charges de rémunération à base d'actions	346	(346)	–	–	–
Charges de rémunération à base d'actions	–	214	–	–	214
Bénéfice net pour la période	–	–	3 303	–	3 303
Autres éléments du résultat global					
Ajustement au titre de la conversion des devises	–	–	–	(4 217)	(4 217)
Variation des gains/pertes non réalisé(e)s sur les contrats de change à terme, déduction faite de l'impôt différé de 92 \$	–	–	–	(288)	(288)
Total du résultat global pour la période					(1 202)
Solde au 30 novembre 2016	<u>89 352 \$</u>	<u>18 018 \$</u>	<u>129 612 \$</u>	<u>(53 079) \$</u>	<u>183 903 \$</u>

# EXFO inc.

## États des flux de trésorerie consolidés intermédiaires condensés non audités

(en milliers de dollars US)

	Trois mois terminés les 30 novembre	
	2016	2015
<b>Flux de trésorerie liés aux activités d'exploitation</b>		
Bénéfice net pour la période	3 303	\$ 1 766
Ajouter (déduire) les éléments sans incidence sur les espèces		
Charges de rémunération à base d'actions	258	376
Amortissement	1 330	1 275
Produits reportés	(75)	1 511
Impôt différé	147	573
Variation du gain/perte de change	(538)	(344)
	<u>4 425</u>	<u>5 157</u>
Variation des éléments d'exploitation hors caisse		
Comptes débiteurs	(2 558)	(2 024)
Impôts sur les bénéfices et crédits d'impôt	(344)	(278)
Stocks	(1 248)	(3 226)
Charges payées d'avance	258	54
Autres actifs	13	193
Comptes créditeurs, charges courues et provisions	(1 425)	3 375
Autres passifs	–	(28)
	<u>(879)</u>	<u>3 223</u>
<b>Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement</b>		
Acquisitions de placements temporaires	(296)	(21)
Acquisitions d'immobilisations	(1 237)	(1 309)
Regroupement d'entreprises	(5 000)	–
	<u>(6 533)</u>	<u>(1 330)</u>
<b>Flux de trésorerie liés aux activités de financement</b>		
Emprunt bancaire	–	315
Rachat de capital social	–	(1)
	<u>–</u>	<u>314</u>
<b>Effet des fluctuations du taux de change sur les espèces</b>	<u>(735)</u>	<u>(197)</u>
<b>Variation des espèces</b>	<u>(8 147)</u>	<u>2 010</u>
<b>Espèces au début de la période</b>	<u>43 208</u>	<u>25 864</u>
<b>Espèces à la fin de la période</b>	<u>35 061</u>	<u>\$ 27 874</u>
<b>Renseignement supplémentaire</b>		
Impôts sur les bénéfices payés	958	\$ 608