

Delårsrapport

januari–mars 2017

Fortsatt god tillväxt och stärkt position i Storbritannien

MSEK	2017	2016	Δ %
	Jan-Mar	Jan-Mar	
Intäkter	87,9	79,5	11
Bruttovinst	48,2	42,2	14
Bruttomarginal, %	54,9	53,1	3
EBITDA	24,0	24,8	-3
Rörelseresultat	22,7	23,5	-3
Rörelsemarginal, %	25,8	29,6	-13
Periodens resultat	22,7	23,4	-3
Periodens resultat per aktie, SEK	0,52	0,55	-6

”Under det första kvartalet 2017 visar INVISIO fortsatt god tillväxt och lönsamhet. Våra långsiktiga satsningar på marknadsbearbetning och expansion har bland annat resulterat i ett nytt avtal med försvarsdepartementet i Storbritannien samt ett antal medarbetare till vårt nyligen etablerade dotterbolag i USA. Utvecklingen av nya produkter i syfte att bredda vårt erbjudande går som planerat.”

Lars Højgård Hansen, VD

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- INVISIO vann ett nytt ramavtal med det brittiska försvarsdepartementet initialt värt cirka 90 MSEK. Det fyraåriga avtalet innehåller optioner för ett femte år samt en komplett produktuppgredning två och ett halvt år in i kontraktet.
- Orderboken vid kvartalets slut var 148,5 MSEK (137,0).

VIKTIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET UTGÅNG

- Den initiala ordern från det brittiska försvarsdepartementet om cirka 90 MSEK utökades med en tilläggsorder om cirka 15 MSEK.

Fortsatt god tillväxt och stärkt position i Storbritannien

Under det första kvartalet 2017 visar INVISIO fortsatt god tillväxt och lönsamhet. Intäkterna uppgick till 87,9 MSEK, vilket är en ökning med 11 procent jämfört med föregående år. Intäkterna härrör främst från leveranser som skett inom ramen för avtal som rör moderniseringsprogram för reguljära förband. Viss försäljning har även skett till specialstyrkor inom Europa.

Rörelseresultatet uppgick till 22,7 MSEK (23,5) och rörelsemarginalen uppgick till 25,8 procent (29,6). Kostnaderna har ökat till följd av planenliga strategiska satsningar på nya produkter och ökad marknadsnärvaro. Antalet anställda, omräknat till heltidstjänster, uppgick vid periodens slut till 63 (44).

Order från ett nytt ramavtal med det brittiska försvarsdepartementet (se nedan) bidrog till en ökning av orderboken. Vid kvartalets slut uppgick den till 148,5 MSEK (137,0). Liksom vi betonat många gånger tidigare är det dock viktigt att komma ihåg att orderboken och omsättningen kan variera mellan kvartalen på grund av ojämnt orderflöde i vår bransch.

Nytt avtal med brittiskt moderniseringsprogram

I augusti 2015 slöt INVISIO genom sin lokala partner MCL ett fyraårigt ramavtal med brittiska försvarsdepartementet avseende ett taktiskt kommunikations- och hörselskyddssystem för brittiska armén (THPS - DCCU).¹ I mars i år tecknade vi ytterligare ett avtal med det brittiska försvarsministeriet genom MCL. Det nya ramavtalet löper också under fyra år och omfattar utrustning anpassade till specialuppdrag på land, till havs och i luften.

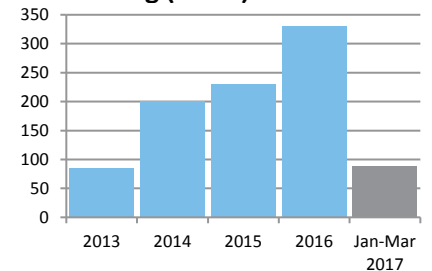
Under det första kvartalet fick INVISIO en order på cirka 90 MSEK från det nya ramavtalet. I april, efter rapportperiodens slut, fick vi en tilläggsorder om cirka 15 MSEK, vilket innebär att ordervärdet nu totalt uppgår till cirka 105 MSEK. Leveranserna förväntas påbörjas under Q2 och fortgå under 2017-2018 enligt kundens önskemål. Ramavtalet innehåller dessutom optioner för ett femte år, samt en komplett produktuppgrädering två och ett halvt år in på avtalstiden.

Tillsammans med vår lokala partner ser vi fram emot att utrusta det brittiska försvarets olika enheter med lösningar som har stor betydelse för användarnas operativa förmåga och som skydd mot hörselskador.

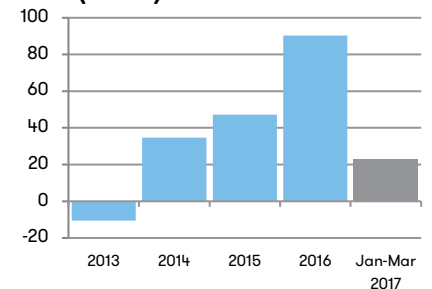
Ökade försäljningsinsatser i USA

I USA pågår en organisationsuppbyggnad. Vi har sedan årsskiftet rekryterat ett antal medarbetare med lång erfarenhet från branschen till vårt nyligen etablerade dotterbolag. Vi förväntar oss att ha sex kollegor på plats till den internationellt ledande branschmässan för specialstyrkor, SOFIC, i Florida i maj.

Omsättning (MSEK)



EBIT (MSEK)



”Under det första kvartalet fick INVISIO en order på cirka 90 MSEK från det nya ramavtalet.”



¹Tactical Hearing Protection Systems for the Dismounted Close Combat User. (THPS DCCU)

Syftet med vår etablering i USA är att komma närmare befintliga och potentiella kunder, öka kundbasen samt utveckla våra partner- och branschnätverk. USA är den enskilt största försvar- och säkerhetsmarknaden globalt sett och både beställare inom reguljära förband samt special- och säkerhetsstyrkor är viktiga målgrupper för INVISIO.

Innovativ produktutveckling

INVISIOs affärsidé är att kontinuerligt förbättra användares möjlighet att kommunicera och arbeta effektivt i uppdragskritiska miljöer samtidigt som vi skyddar deras hörsel. Därmed bidrar vi till att sänka samhällets kostnader för hörselskador.

Sedan drygt ett år befinner vi oss i en investeringsfas där vi ökar tempot i produktutvecklingen och rejält förstärker både våra utvecklings- och marknadsresurser med fler medarbetare. Vår ambition de närmaste åren är att stärka vår roll som ledande leverantör till kundgrupper inom försvar och säkerhet genom att bredda erbjudandet av smarta och lättanvända kommunikations- och hörselskyddslösningar.

Vårt nära samarbete med kunderna och vår innovationsförmåga utgör en mycket stabil grund för våra fortsatta tillväxtambitioner. Utvecklingen av de nya produkterna har i kvartalet fortsatt planenligt och vi avser återkomma med mer information under senare delen av 2017.

Lars Højgård Hansen, VD

”Syftet med vår etablering i USA är att komma närmare befintliga och potentiella kunder, öka kundbasen samt utveckla våra partner- och branschnätverk.”

”Vår ambition de närmaste åren är att stärka vår roll som ledande leverantör till kundgrupper inom försvar och säkerhet genom att bredda erbjudandet av smarta och lättanvända kommunikations- och hörselskyddslösningar.”

Kort om INVISIO

INVISIO utvecklar och säljer avancerade kommunikationssystem med hörselskydd som gör det möjligt för yrkesgrupper i bullriga och uppdragskritiska miljöer att kommunicera samt att arbeta effektivt. Systemen består av headset och kontrollenheter med anslutningar till exempelvis en extern gruppradio eller fordons internkommunikationssystem.

Lösningarna innebär operationella fördelar och ökad säkerhet för militärer samt säkerhetspersonal. De bidrar även till att sänka individens och samhällets kostnader för hörselskador.

Innovativ produktutveckling

Produktutvecklingen är baserad på god förståelse för användarens arbetsmiljö och specifika behov. Genom att kombinera olika teknologier och kompetenser inom akustik, elektronik, mekanik och mjukvara skapar bolaget innovativa och kundanpassade lösningar som är bättre än traditionella metoder.

Försvarsmaktens modernisering driver tillväxten

Bolagets kunder är främst myndigheter som svarar för upphandling åt säkerhetsstyrkor och försvarsmakter. Tillväxten för bolagets produkter drivs av moderniseringsprogram med höga krav på ny utrustning. INVISIO har de senaste åren vunnit betydande order inom ramen för program som kräver hörselskydd och som inkluderar radio- och kommunikationslösningar. Bolaget har ramavtal med lång löptid med försvarsmyndigheter i bland annat USA, Storbritannien, Kanada, Australien och Danmark.

Försäljning och tillverkning

Försäljningen sker primärt via ett globalt nätverk av partners och återförsäljare men bolaget säljer även via egna bolag i Frankrike och USA. Produkterna tillverkas i huvudsak av kontraktstillverkare.

Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning

INVISIOs marknad präglas av större upphandlingar med ofta långa ledtider på grund av omfattande processer med kundtester både i laboratorier och bland slutanvändare. Detta medför att ordergång och omsättning sett till enskilda kvartal kan variera och ge effekt på helåret.

Finansiella mål och strategier

Bolagets försäljning ska öka med i genomsnitt 20 procent per år. Rörelsemarginalen ska inte understiga 15 procent. Den övergripande tillväxtstrategin kommer till uttryck inom fyra områden:

- Öka marknadsandelen på befintliga marknader i Europa, Nordamerika och Australien.
- Geografisk expansion till tillväxtmarknader med långsiktig potential, bland andra Sydostasien och delar av Mellanöstern och Sydamerika.
- Produktutveckling avseende såväl nya som vidareutvecklade produkter till nuvarande målgrupper.
- Kostnadseffektivitet inom bolaget och i tillverkning.



INVISIOs lösning dämpar skadliga ljud samtidigt som den förstärker svaga ljud och bevarar bärarens känsla för ljudets riktning.

Med lösningen behåller bäraren sin situationsmedvetenhet och kan agera efter vad som händer i omgivningen.



Hörselskador är ett vanligt problem hos försvarsanställda. Särskilt soldater som vistats i krigshärjade områden drabbas.

Statistik visar att problemen kostar det amerikanska försvaret miljardbelopp varje år (USD).¹

¹ Researchers evaluate true effects of hearing loss for Soldiers, den amerikanska arméns webbplats, dec 2015. | The 2015 Annual Benefits Report, US Department of Veteran Affairs, Veteran Benefits Administration. | Bullerskador ökar bland officerare, Officerstidningen, Nr 12014.

Omsättning och resultat

Första kvartalet 2017

Omsättningen under perioden januari – mars 2017 uppgick till 87,9 MSEK (79,5) motsvarande en ökning med 11 procent i jämförelse med samma period 2016. I jämförbara valutor var ökningen 13 procent.

Försäljningen på internationella marknader sker främst i USD, EUR och GBP. Bolaget valutasäkrar större order för att på kort sikt balansera eventuella valutafluktuationer.

Orderboken uppgick till 148,5 MSEK (137,0) vid kvartalets utgång. INVISIOs marknad präglas av större upphandlingar med ofta långa ledtider på grund av omfattande processer med kundtester i både laboratorier och bland slutanvändare. Detta medför att ordergång och omsättning sett till enskilda kvartal kan variera och ge effekt på helåret.

Bruttovinsten uppgick till 48,2 MSEK (42,2) och bruttomarginalen till 54,9 procent (53,1). Bruttomarginalen kan variera mellan kvartalen beroende på produktmixen samt andelen direktförsäljning till slutkund.

Rörelsekostnaderna för kvartalet var 25,5 MSEK (18,7). Ökningen hänförs till större organisation och ökade aktiviteter i enlighet med INVISIOs strategiska plan.

Under kvartalet aktiverades utvecklingskostnader om 2,4 MSEK (1,2). I rörelsekostnaderna ingår avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader om 1,0 MSEK (1,3).

Rörelseresultatet under kvartalet uppgick till 22,7 MSEK (23,5) och rörelsemarginalen blev 25,8 procent (29,6).

Resultat före skatt uppgick till 22,7 MSEK (23,4) och periodens resultat uppgick till 22,7 MSEK (23,4). Resultatet per aktie blev 0,52 SEK (0,55).

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflöde och investeringar

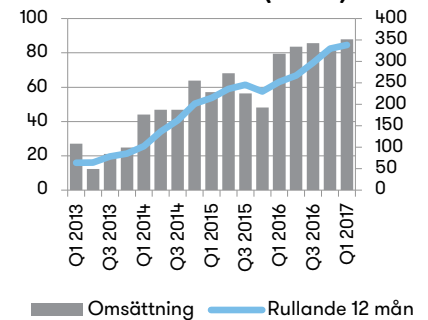
Koncernens kassaflöde under perioden januari – mars 2017 uppgick till 21,4 MSEK (13,8), varav kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 24,7 MSEK (15,2) och kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -3,3 MSEK (-1,4). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0,0 MSEK (0,0).

Under perioden uppgick koncernens investeringar till 3,3 MSEK (1,4), varav 2,4 MSEK (1,2) var aktiverade utvecklingskostnader och 0,9 MSEK (0,2) var nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar.

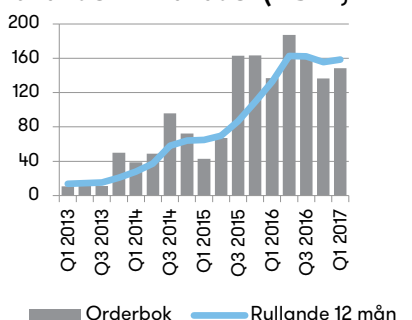
Likvida medel och finansiell ställning

Koncernens likvida medel vid periodens utgång uppgick till 154,4 MSEK (43,4). INVISIO har inga lån.

Omsättning per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Orderbok per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Koncernens egna kapital uppgick vid utgången av perioden till 231,8 MSEK (130,2), vilket medförde en soliditet på 86 procent (77).

Skatt

Den aktiverade uppskjutna skattefordran i balansräkningen uppgår till 34,2 MSEK, vilken är hänförlig till det danska dotterbolaget. Uppskjutna skattefordringar redovisas som skattemässiga underskottsavdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodogöras som avdrag mot framtida beskattningsbara vinster. En enskild bedömning görs av varje bolag med hänsyn till historisk resultatutveckling och möjligheter att använda underskottsavdragen. Dansk lagstiftning begränsar beloppsmässigt det årliga utnyttjandet av underskottsavdrag, vilket innebär att det danska dotterbolaget kommer att betala skatt 2017. Totala underskottsavdrag per 31 december 2016 var 252 MSEK, varav 156 MSEK är aktiverade. Resterande ej utnyttjade underskottsavdrag uppgick till 96 MSEK och härrör sig till övriga bolag och kan i dagsläget inte aktiveras. Samtliga underskottsavdrag har obegränsad livslängd.

Moderbolaget

Nettoomsättningen för moderbolaget under perioden januari – mars 2017 uppgick till 0,0 MSEK (0,0). Rörelseresultatet uppgick till -1,0 MSEK (-1,5). Periodens resultat uppgick till -1,0 MSEK (-1,5).

Vid utgången av perioden uppgick moderbolagets kassa och bank till 25,1 MSEK (0,6). Eget kapital uppgick till 111,3 MSEK (81,3), vilket medförde en soliditet om 98 procent (96). Antalet anställda i moderbolaget uppgick till 1 (1).

Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 63 (44) vid periodens utgång. Av de anställda var 50 män (33) och 13 kvinnor (11).

Övrig information

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34 och Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer samt Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i INVISIOs årsredovisning 2016 har tillämpats.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

INVISIOs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt bedöma hur respektive risk ska hanteras. INVISIOs risker kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade och finansiella risker. För en fullständig förteckning av risker se sidorna 39–40 i INVISIOs årsredovisning 2016.

Finansiella nyckeltal, alternativa nyckeltal och andra definitioner

I INVISIOs finansiella rapporter ingår både finansiella nyckeltal som specificeras i gällande regler för finansiell rapportering, alternativa nyckeltal enligt ESMA:s definition och andra nyckeltal relaterade till verksamheten. De alternativa nyckeltalen betraktas som relevanta för en investerare som bättre vill förstå bolagets resultat och finansiella ställning. Definitioner samt avstämning av de alternativa nyckeltal som ej är direkt avstämningsbara mot de finansiella rapporterna, återfinns på bolagets hemsida: www.invisio.com/IR. Avstämningen sker mot närmsta jämförbara finansiella IFRS-mått.

Finansiella instrument

Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med det bokförda värdet.

Granskning

Denna delårsrapport är inte granskad av bolagets revisor.

Finansiell kalender

Delårsrapport januari–juni 2017	18 augusti 2017
Delårsrapport januari–september 2017	30 oktober 2017
Bokslutskommuniké 2017	16 februari 2018

Delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på www.invisio.com.

Stockholm den 26 april 2017

Lars Højgård Hansen
VD

För ytterligare information, vänligen kontakta

Lars Højgård Hansen, VD
+45 5372 7722 | lh@invisio.com

Thomas Larsson, CFO
+45 5372 7735 | thl@invisio.com

Offentliggörande

Denna information är sådan information som INVISIO Communications AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 26 april 2017 kl. 11.00 CET.

Adress

INVISIO Communications AB | Box 151 | 201 21 Malmö

INVISIO är ett svenskt bolag noterat på Nasdaq Stockholm. Bolagets aktie handlas under kortnamnet IVSO och ISIN-koden SE0001200015.

Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultatet i sammandrag

MSEK	2017 Jan-Mar	2016 Jan-Mar	2016 Helår
Intäkter	87,9	79,5	330,0
Kostnader för sålda varor	-39,7	-37,3	-159,0
Bruttovinst	48,2	42,2	171,0
Rörelsekostnader*	-25,5	-18,7	-80,6
Rörelseresultat	22,7	23,5	90,4
Finansiella poster netto	0,0	-0,1	-0,1
Resultat före skatt	22,7	23,4	90,3
Inkomstskatt	-	-	1,5
Periodens resultat	22,7	23,4	91,8
ÖVRIGT TOTALRESULTAT			
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>			
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter	-0,4	1,0	5,7
Periodens totalresultat	22,2	24,4	97,4
(Hänförligt till moderbolagets aktieägare.)			
*I rörelsens kostnader ingår avskrivningar med	-1,3	-1,3	-7,5

Data per aktie	2017 Jan-Mar	2016 Jan-Mar	2016 Helår
Periodens resultat per aktie, SEK	0,52	0,55	2,14
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,51	0,53	2,08
Eget kapital per aktie, SEK	5,33	3,08	4,82
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	5,25	3,08	4,75
Soliditet, %	86	77	80
Antal aktier, tusental	43 449	42 240	43 449
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	43 449	42 240	42 781
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	44 112	44 138	44 112
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	67,25	59,50	63,75

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK

Tillgångar	2017-03-31	2016-03-31	2016-12-31
Aktiverade utvecklingskostnader	18,8	17,0	17,5
Inventarier	3,9	0,8	3,3
Lämnade hyresdepositioner	1,5	0,8	1,5
Uppskjuten skattefordran	34,2	29,7	34,3
Varulager	19,3	18,6	25,9
Kundfordringar	30,9	53,4	39,4
Övriga kortfristiga fordringar	6,9	4,7	5,9
Likvida medel	154,4	43,4	133,2
Summa tillgångar	269,9	168,4	260,9

Eget kapital och skulder

Eget kapital	231,8	130,2	209,5
Leverantörsskulder	17,0	16,2	26,0
Övriga kortfristiga skulder	21,1	22,0	25,4
Summa eget kapital och skulder	269,9	168,4	260,9

Förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag	2017 Jan-Mar	2016 Jan-Mar	2016 Helår
Ingående balans	209,5	105,6	105,6
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	-	-	6,2
Personaloptionsprogram	0,0	0,1	0,2
Totalresultat	22,2	24,4	97,4
Utgående balans	231,8	130,2	209,5

Koncernens rapport över kassaflöde i sammandrag

MSEK	2017 Q1	2016 Q1	2016 Helår
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt	22,7	23,4	90,3
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	2,3	1,7	13,2
Betalda inkomstskatter	-0,6	-	-5,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	24,4	25,2	98,4
Förändringar av varulager	6,5	1,6	-4,9
Förändringar av rörelsefordringar	7,3	-13,6	1,1
Förändringar av rörelseskulder	-13,5	2,0	11,2
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>	0,3	-10,0	7,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	24,7	15,2	105,8
Investeringsverksamheten			
Aktivering av utvecklingskostnader	-2,4	-1,2	-6,8
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-0,9	-0,3	-3,1
Förvärv av finansiella tillgångar	0,0	-	-0,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3,3	-1,4	-10,5
Finansieringsverksamheten			
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	-	-	6,2
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	-	6,2
PERIODENS KASSAFLÖDE	21,4	13,8	101,5
Likvida medel vid periodens början	133,2	29,4	29,4
Omräkningsdifferens i likvida medel	-0,2	0,2	2,3
Likvida medel vid periodens slut	154,4	43,4	133,2

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2017 Jan-Mar	2016 Jan-Mar	2016 Helår
Intäkter	0,0	0,0	0,1
Rörelsekostnader	-1,0	-1,5	-7,0
Rörelseresultat	-1,0	-1,5	-6,9
Finansiella poster netto**	0,0	0,0	30,0
Resultat före skatt	-1,0	-1,5	23,1
Inkomstskatt	-	-	-
Periodens resultat	-1,0	-1,5	23,1
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	30,0

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2017-03-31	2016-03-31	2016-12-31
Tillgångar			
Andelar i koncernföretag	83,3	83,1	83,2
Fordringar hos koncernföretag	3,6	-	2,5
Övriga kortfristiga fordringar	1,0	0,6	0,5
Kassa och bank	25,1	0,6	28,2
Summa tillgångar	113,1	84,4	114,4
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	65,0	63,8	65,0
Fritt eget kapital	46,3	17,5	47,5
Leverantörsskulder	0,2	0,1	0,6
Skulder till koncernföretag	0,1	1,4	0,1
Övriga kortfristiga skulder	1,4	1,5	1,4
Summa eget kapital och skulder	113,1	84,4	114,4

	2017 Jan-Mar	2016 Jan-Mar	2016 Helår
Förändringar i moderbolagets eget kapital			
Ingående balans	112,3	82,7	82,7
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	-	-	6,2
Personaloptionsprogram	0,0	0,1	0,2
Periodens resultat**	-1,0	-1,5	23,1
Utgående balans	111,3	81,3	112,3
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	30,0

Översikt - åtta senaste kvartalen

	2015	2015	2015	2016	2016	2016	2016	2017
MSEK	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1
Intäkter	68,2	56,3	48,1	79,5	83,6	85,6	81,3	87,9
Kostnader för sålda varor	-34,0	-27,1	-25,5	-37,3	-40,4	-40,5	-40,9	-39,7
Bruttovinst	34,1	29,3	22,7	42,2	43,2	45,1	40,4	48,2
Rörelsekostnader	-18,0	-16,4	-18,6	-18,7	-21,0	-17,4	-23,5	-25,5
Rörelseresultat	16,2	12,9	4,0	23,5	22,2	27,7	16,9	22,7
Finansiella poster netto	-0,1	-0,1	0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
Resultat före skatt	16,0	12,8	4,2	23,4	22,2	27,7	16,9	22,7
Skatt på periodens resultat	-2,5	13,3	-0,6	-	-	2,1	-0,6	-
Periodens resultat	13,5	26,1	3,6	23,4	22,2	29,9	16,3	22,7
Kassaflöde från den löpande verksamheten	9,0	18,2	-11,6	15,2	45,6	-1,9	46,9	24,7
Bruttomarginal, %	50,1	52,0	47,1	53,1	51,7	52,7	49,7	54,9
Rörelsemarginal, %	23,7	22,9	8,4	29,6	26,6	32,4	20,8	25,8
Vinstmarginal, %	19,8	46,4	7,4	29,5	26,6	34,9	20,0	25,8
Soliditet, %	66	73	75	77	76	79	80	86
Periodens resultat per aktie, SEK*	0,32	0,62	0,08	0,55	0,52	0,70	0,38	0,52
Eget kapital per aktie, SEK*	1,82	2,50	2,50	3,08	3,70	4,47	4,82	5,33

* Före utspädning