

Tillväxtsatsningar på nya produkter och försäljningskontor

MSEK	2017 Q2	2016 Q2	Δ %	2017 Jan-Jun	2016 Jan-Jun	Δ %
Intäkter	84,2	83,6	1	172,1	163,1	5
Bruttovinst	40,5	43,2	-6	88,7	85,4	4
Bruttomarginal, %	48,1	51,7		51,6	52,4	
EBITDA	15,4	23,4	-34	39,4	48,3	-18
Rörelseresultat	14,3	22,2	-36	37,0	45,7	-19
Rörelsemarginal, %	17,0	26,6		21,5	28,0	
Periodens resultat	11,6	22,2	-48	34,3	45,6	-25
Periodens resultat per aktie, SEK	0,26	0,52	-49	0,79	1,07	-27

”Aktiviteten i INVISIO har varit hög under det första halvåret med fortsatta tillväxtsatsningar på en utökning av produktportföljen, fler medarbetare inom forskning och utveckling samt ökad marknadsnärvaro. Sedan ifjol har vi öppnat två nya kontor och antalet anställda har ökat med nästan 50 procent. Ökningarna av kostnaderna är uttryck för vår övertygelse om att INVISIO genom dessa satsningar kan öka omsättningen väsentligt de kommande åren.”

Lars Højgård Hansen, VD

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER KVARTALET

- Avtalet med det brittiska försvarsdepartementet som slöts i mars 2017 utökades med en tilläggsorder på ca 15 MSEK. Kontraktsvärdet steg därmed till 105 MSEK.
- INVISIO fick en order på 30 MSEK gällande leveranser till det brittiska försvarets hörselskyddsprogram THPS.
- Amerikanska arméns TCAPS-program beställde utrustning för cirka 25 MSEK.
- Produkterbjudandet breddades med en batteriförsörjd kontrollenhet med två anslutningsportar, INVISIO V50.
- Orderboken vid kvartalets slut var 148,1 MSEK (187,4).

VIKTIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET UTGÅNG

- INVISIO vann ett tvåårigt kontrakt med det amerikanska försvarsdepartementet och fick en initial order på 60 MSEK.

Tillväxtsatsningar på nya produkter och försäljningskontor

Aktiviteten i INVISIO har varit hög under det första halvåret med fortsatta tillväxtsatsningar på en utökning av produktportföljen, fler medarbetare inom forskning och utveckling samt ökad marknadsnärvaro. Sedan ifjol har vi öppnat två nya kontor och antalet anställda har ökat med nästan 50 procent. Ökningarna av kostnaderna är uttryck för vår övertygelse om att INVISIO genom dessa satsningar kan öka omsättningen väsentligt de kommande åren.

Omsättningen under det första halvåret ökade till 172,1 MSEK (163,1) med en fortsatt god bruttomarginal på 51,6 procent (52,4). Intäkterna härrör främst från leveranser som skett inom ramen för avtal som rör moderniseringsprogram.

Andra kvartalets omsättning ligger i nivå med föregående år. Bruttomarginalen var lite lägre än normalt på grund av en fristående leverans av produkter från tredje part.

Rörelseresultatet under första halvåret blev 37,0 MSEK (45,7), motsvarande en rörelsemarginal om 21,5 procent (28,0). Både rörelseresultat och marginal påverkades av den ovan nämnda tillväxtsatsningen samt leveransen av tredjepartsprodukter.

Orderboken uppgick i slutet av perioden till 148,1 MSEK (187,4). Orderbok och omsättning kan variera mellan kvartalen på grund av ojämnt orderflöde i vår bransch.

Fortsatta beställningar från större moderniseringsprogram

Under andra kvartalet utökades avtalet med det brittiska försvarsdepartementet med en tilläggsorder på 15 MSEK. Avtalet gällande utrustning anpassade till specialuppdrag på land, till havs och i luften slöts i mars och det sammanlagda ordervärdet uppgår nu till 105 MSEK. Leveranserna förväntas fortgå under 2017-2018 enligt kundens önskemål.

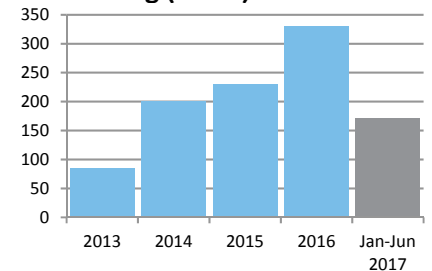
Därtill beställde det brittiska försvarsdepartementet utrustning till armén, flottan, flygvapnet och arméns reservstyrkor för 30 MSEK via programmet THPS-DCUU.¹

Sedan 2013 har vi byggt upp en stark relation med det amerikanska försvarsdepartementet som yttrar sig i ett växande förtroende för våra lösningar. I juni beställde moderniseringsprogrammet TCAPS ytterligare utrustning för sammanlagt cirka 25 MSEK och i augusti, efter rapportperiodens slut, vann vi en större upphandling för kommunikations- och hörselskyddssystem. Kontraktet är på två år och motsvarar ett totalt värde på upp till 105 MSEK. Den initiala ordern är värd cirka 60 MSEK och de första leveranserna planeras ske under 2017.

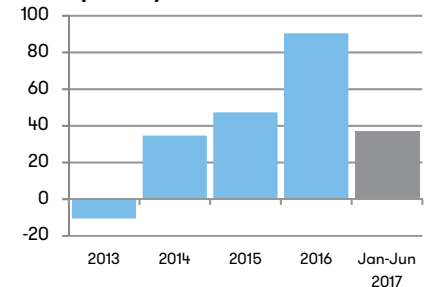
Expansion genom egna kontor

INVISIO arbetar fortlöpande för att stärka sin position på marknader där vi ser goda tillväxtpotentialer. En viktig del i denna satsning är etableringen av egna

Omsättning (MSEK)



EBIT (MSEK)



”Sedan 2013 har vi byggt upp en stark relation med det amerikanska försvarsdepartementet som yttrar sig i ett växande förtroende för våra lösningar.”



¹ Tactical Hearing Protection Systems for the Dismounted Close Combat User.

försäljningskontor i USA och Frankrike som invigdes under kvartalet. Med vår lokala närvaro har vi bättre möjligheter att bevaka och följa upphandlingar samt fortsätta att arbeta nära kunden sedan avtal slutits.

Under våren har vi byggt upp ett säljteam i USA med målet att öka kundbasen inom framför allt försvaret men även polis och säkerhetspolis, vars behov av hörselskydd och kommunikation är likartade. Arbete pågår med att bland annat bredda vårt nätverk av specialiserade återförsäljare samt att stärka närheten till kunderna. Det nya avtalet med försvarsdepartementet är den första större affären i egen regi.

Innovativ produktutveckling

Under det senaste året har vi ökat tempot i produktutvecklingen och förstärkt våra utvecklingsresurser med ett flertal medarbetare. Vi har nära kontakt med våra kunder och målet med det pågående innovations- och utvecklingsarbetet är att tillgodose fler av deras behov genom en breddning av vår produktportfölj.

Ett exempel på detta är kontrollenheten INVISIO V50, som vi lanserade på branschmässan SOFIC 2017 i maj i USA. Produkten bygger på samma teknikplattform som övriga kontrollenheter i INVISIO V-serien och kan kombineras med våra övriga produkter.

Vår avsikt är också att lansera en helt ny produktkategori. Utvecklingen sker i hög takt med fokus på hörsel och kommunikation och vi planerar att informera mer om detta senare i höst.

Stark position på en växande marknad

INVISIO har en stark position som leverantör av avancerade kommunikationssystem med hörselskydd till kundgrupper inom försvar och polis. Vi ser att vi har fortsatt goda möjligheter att växa inom denna globala nischmarknad eftersom vi endast har tagit en mindre del av den växande målmarknaden. På sid 4 i denna rapport kan man läsa mer om vår nuvarande målmarknad.

Lars Højgård Hansen, VD

”Vi kommer fortsätta att bredda vårt erbjudande med nya produkter och vår avsikt är också att lansera en helt ny produktkategori.”

Kort om INVISIO

INVISIO utvecklar och säljer avancerade kommunikationssystem med hörselskydd som gör det möjligt för yrkesgrupper i bullriga och uppdragskritiska miljöer att kommunicera samt att arbeta effektivt. Systemen består av headset och kontrollenheter med anslutningar till exempelvis en extern gruppradio eller fordons internkommunikationssystem.

Lösningarna innebär operationella fördelar och ökad säkerhet för militärer samt säkerhetspersonal. De bidrar även till att sänka individens och samhällets kostnader för hörselskador.

Innovativ produktutveckling

Produktutvecklingen inom koncernen är baserad på god förståelse för användarens arbetsmiljö och specifika behov. Genom att kombinera olika teknologier och kompetenser inom akustik, elektronik, mekanik och mjukvara skapar INVISIO innovativa och användaranpassade lösningar som är bättre än traditionella kommunikationssystem. Tillverkningen utförs i huvudsak av kontraktstillverkare.

Växande nischmarknad

INVISIOs nuvarande kunder finns primärt inom försvar och polis. För närvarande kommer mer än 90 procent av INVISIOs intäkter från militära kunder.

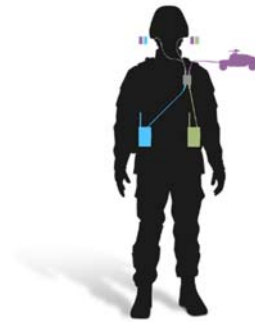
Branschstatistik visar att det globalt finns cirka 50 miljoner soldater, varav 20 miljoner bedöms vara aktiva. Det största antalet soldater finns i länder i Asien men deras försvarsmakter investerar ännu inte i avancerade kommunikations- och hörselskyddssystem.²

Teknikmogna länder med medvetenhet runt hörselskyddsfrågor och vars soldater under uppdrag har tillgång till avancerad radiokommunikation utgör INVISIOs primära målgrupp. I dessa länders försvarsmakter tjänstgör cirka två miljoner potentiella användare.³

Andelen radioanvändare växer kontinuerligt och drivs framför allt av försvarsmakternas ökade krav på säkerhet och effektivitet under uppdrag. Dessutom driver INVISIO tillväxten genom att utveckla nya, innovativa lösningar som gradvis höjer branschens krav på prestanda, funktionalitet och användarupplevelse.

Nuvarande målmarknad

Försvarskunder investerar vanligen i INVISIOs system i samband med att de moderniserar sin kommunikationsutrustning. Värdet av den globala marknaden för INVISIOs nuvarande produkter uppskattas till cirka 20 miljarder kronor. Kunderna gör i regel upphandlingar med intervaller om fyra år vilket innebär att den genomsnittliga årliga målmarknaden för INVISIOs produkter är ungefär fem miljarder kronor. Det kvarstår därför stor potential för fortsatt tillväxt inom målmarknaden.



INVISIOs lösning dämpar skadliga ljud samtidigt som den förstärker svaga ljud och bevarar bärarens känsla för ljudets riktning.

Med lösningen behåller bäraren sin situationsmedvetenhet och kan agera efter vad som händer i omgivningen.



Hörselskador är ett vanligt problem hos försvarsanställda. Särskilt soldater som vistas i krigshärjade områden drabbas.

Statistik visar att problemen kostar det amerikanska försvaret miljardbelopp varje år (USD).¹

¹ Researchers evaluate true effects of hearing loss for soldiers, den amerikanska arméns webbplats, dec 2015. | The 2015 Annual Benefits Report, US Department of Veteran Affairs, Veteran Benefits Administration. | Bullerskador ökar bland officerare, Officerstidningen, Nr 1 2014.

² The Military Balance, the International Institute for Strategic Studies. 2017.

³ Countries Ranked by Military Strength (2017). Global Firepower. 2017. | The Global Information Technology Report 2015, World Economic Forum. | Democracy Index 2016, The Economist Intelligence Unit.

Försäljning

Försäljningen sker primärt via ett globalt nätverk av partners och återförsäljare samt från huvudkontoret i Köpenhamn och försäljningskontoren i USA och Frankrike. Affärerna sker vanligtvis via upphandlingar. Koncernen har ramavtal med lång löptid med försvarsmyndigheter i bland annat USA, Storbritannien, Kanada, Australien och Danmark.

Ojämnt fördelat orderflöde och omsättning

INVISIOs marknad präglas av större upphandlingar med ofta långa ledtider på grund av omfattande processer med kundtester både i laboratorier och bland användare. Detta medför att orderingång och omsättning sett till enskilda kvartal kan variera och ge effekt på helåret.

Finansiella mål och tillväxtstrategi

Koncernens finansiella mål är att omsättningen ska öka med i genomsnitt minst 20 procent per år och att rörelsemarginalen inte ska understiga 15 procent.

Tillväxtstrategins fyra huvudområden är:

- Öka marknadsandelen på befintliga marknader i Nordamerika, Europa och Oceanien.
- Geografisk expansion till tillväxtmarknader med långsiktig potential, bland andra Asien och delar av Mellanöstern och Sydamerika.
- Produktutveckling avseende såväl nya som vidareutvecklade produkter till nuvarande målgrupper.
- Fortsatt lönsam tillväxt genom god kostnadseffektivitet inom koncernen och i tillverkning.



Hörsel och kommunikation är viktiga delar under en kritisk insats och har varit föremål för modernisering under ett antal år, främst inom försvaret men även inom polisväsendet.

Omsättning och resultat

Första halvåret 2017

Omsättningen under perioden januari–juni 2017 uppgick till 172,1 MSEK (163,1), en ökning med 5 procent. I jämförbara valutor var ökningen 9 procent.

Försäljningen på internationella marknader sker främst i USD, EUR och GBP. INVISIO valutasäkrar större order för att på kort sikt balansera valutafluktuationer.

Vid periodens utgång uppgick orderboken till 148,1 MSEK (187,4). INVISIOs marknad präglas av större upphandlingar med ofta långa ledtider på grund av omfattande processer med kundtester i både laboratorier och bland slutanvändare. Detta medför att ordergång och omsättning sett till enskilda kvartal kan variera och ge effekt på helåret.

Bruttovinsten uppgick till 88,7 MSEK (85,4) och bruttomarginalen till 51,6 procent (52,4).

Rörelsekostnaderna för det första halvåret var 51,7 MSEK (39,7). Ökningen hänförs till den större organisationen och ökade aktiviteter i enlighet med INVISIOs tillväxtstrategi. Efter beslut av skattemyndigheterna har arbetsgivaravgifter om totalt 6 MSEK för åren 2013–2016 betalats tillbaka under första halvåret 2017. Detta har minskat rörelsekostnaderna under perioden.

Under perioden aktiverades utvecklingskostnader för de kommande produkterna om 5,9 MSEK (3,0). I rörelsekostnaderna ingår avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader om 1,8 MSEK (2,3).

Rörelseresultatet för perioden uppgick till 37,0 MSEK (45,7) och rörelsemarginalen blev 21,5 procent (28,0).

Finansnettot uppgick till -2,7 (-0,1) MSEK. Finansnettot för perioden påverkades negativt av valutakurseffekter.

Resultat före skatt uppgick till 34,3 MSEK (45,6) och periodens resultat uppgick till 34,3 MSEK (45,6). Resultatet per aktie blev 0,79 SEK (1,07).

Andra kvartalet 2017

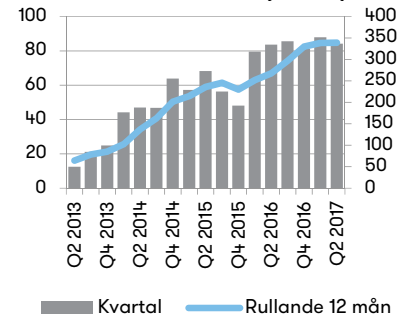
Omsättningen under april–juni 2017 uppgick till 84,2 MSEK (83,6). I jämförbara valutor ökade omsättningen med 6 procent.

Bruttovinsten uppgick till 40,5 MSEK (43,2) och bruttomarginalen till 48,1 procent (51,7). Den lägre bruttomarginalen beror på en fristående leverans av produkter från tredje part.

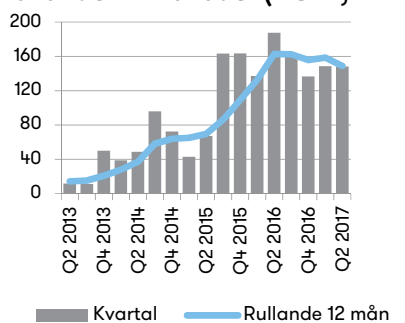
Rörelsekostnaderna för kvartalet var 26,2 MSEK (21,0). Ökningen hänförs framförallt till högre kostnader för personal genom ett antal nyanställningar.

Under kvartalet aktiverades utvecklingskostnader om 3,5 MSEK (1,8). I rörelsekostnaderna ingår avskrivningar av aktiverade utvecklingskostnader om 0,8 MSEK (1,2).

Omsättning per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Orderbok per kvartal och rullande 12 månader (MSEK)



Rörelseresultatet för kvartalet uppgick till 14,3 MSEK (22,2) och rörelsemarginalen blev 17,0 procent (26,6).

Finansnettot uppgick till -2,7 (-0,0) MSEK. Finansnettot för kvartalet påverkades negativt av valutakurseffekter.

Resultat före skatt uppgick till 11,6 MSEK (22,2) och periodens resultat uppgick till 11,6 MSEK (22,2). Resultatet per aktie blev 0,26 SEK (0,52).

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflöde och investeringar

Koncernens kassaflöde under perioden januari-juni 2017, uppgick till -5,7 MSEK (60,0), varav kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 20,0 MSEK (60,8) och kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -7,4 MSEK (-3,9). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -18,3 MSEK (3,1), varav 21,7 MSEK avsåg utbetald utdelning.

Under perioden uppgick koncernens investeringar till 7,4 MSEK (3,9), varav 5,9 MSEK (3,0) var aktiverade utvecklingskostnader och 1,5 MSEK (1,0) var nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar.

Likvida medel och finansiell ställning

Koncernens likvida medel vid periodens utgång uppgick till 128,7 MSEK (90,8). INVISIO har en god finansiell styrka och koncernen hade inga lån vid periodens slut.

Koncernens egna kapital uppgick vid utgången av perioden till 227,8 MSEK (158,6), vilket medförde en soliditet på 81 procent (76). Under perioden har 3,4 MSEK tillförts eget kapital genom nyttjande av teckningsoptioner i samband med personaloptionsprogram 2013/2017 Tranch 3. Personaloptionsprogrammet är därmed avslutat. Redogörelse för personaloptionsprogrammet finns i INVISIOs årsredovisning 2016, sidan 57 not 8.

Skatt

Den aktiverade uppskjutna skattefordran i balansräkningen uppgår till 34,7 MSEK, vilken är hänförlig till det danska dotterbolaget. Uppskjutna skattefordringar som hänförlig till underskottsavdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. En enskild bedömning görs av varje bolag med hänsyn till historisk resultatutveckling och möjligheter att utnyttja underskottsavdragen. Dansk lagstiftning begränsar beloppsmässigt det årliga utnyttjandet av underskottsavdrag, vilket innebär att det danska dotterbolaget kommer att betala skatt 2017. Totala underskottsavdrag per 31 december 2016 var 252 MSEK, varav 156 MSEK är aktiverade. Resterande ej utnyttjade underskottsavdrag uppgick till 96 MSEK och härrör sig till övriga bolag och kan i dagsläget inte aktiveras. Samtliga underskottsavdrag har obegränsad livslängd.

Moderbolaget

Nettoomsättningen för moderbolaget under perioden januari – juni 2017 uppgick till 0,0 MSEK (0,0). Rörelseresultatet uppgick till -2,6 MSEK (-3,2). Periodens resultat uppgick till -2,6 MSEK (-3,2).

Vid utgången av perioden uppgick moderbolagets kassa och bank till 6,6 MSEK (27,1). Eget kapital uppgick till 91,4 MSEK (82,7), vilket medförde en soliditet om 98 procent (75). Antalet anställda i moderbolaget uppgick till 1 (1).

Medarbetare

Antalet medarbetare i koncernen, omräknat till heltidstjänster, var 68 (48) vid periodens utgång. Av de anställda var 49 män (36) och 19 kvinnor (12).

Övrig information

Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen har upprättats i enlighet med IAS 34, RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt Årsredovisningslagen. Moderbolagets redovisning är upprättad i enlighet med RFR 2, Redovisning för juridiska personer samt Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i INVISIOs årsredovisning 2016 har tillämpats.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

INVISIOs verksamhet och resultat påverkas av en rad yttre och inre faktorer. Det pågår en kontinuerlig process för att identifiera alla förekommande risker samt bedöma hur respektive risk ska hanteras. INVISIOs risker kan delas in i marknadsrelaterade, verksamhetsrelaterade och finansiella risker. För en utförligare beskrivning av dessa risker se sidorna 39–40 i INVISIOs årsredovisning 2016.

Finansiella nyckeltal, alternativa nyckeltal och andra definitioner

I INVISIOs finansiella rapporter ingår både finansiella nyckeltal som specificeras i gällande regler för finansiell rapportering, alternativa nyckeltal enligt ESMA:s definition och andra nyckeltal relaterade till verksamheten. De alternativa nyckeltalen betraktas som relevanta för en investerare som bättre vill förstå bolagets resultat och finansiella ställning. Definitioner samt avstämning av de alternativa nyckeltal som ej är direkt avstämningsbara mot de finansiella rapporterna, återfinns på bolagets hemsida: www.invisio.com/IR. Avstämningen sker mot närmsta jämförbara finansiella IFRS-mått.

Finansiella instrument

Verkligt värde på koncernens finansiella tillgångar och skulder uppskattas vara lika med det bokförda värdet.

Granskning

Denna delårsrapport är inte granskad av bolagets revisor.

Finansiell kalender

Delårsrapport januari–september 2017 30 oktober 2017

Bokslutskommuniké 2017 16 februari 2018

Delårsrapporter och årsredovisningar finns tillgängliga på www.invisio.com.

Stockholm den 18 augusti 2017

Lars Højgård Hansen
VD

För ytterligare information, vänligen kontakta

Lars Højgård Hansen, VD
+45 5372 7722 | lh@invisio.com

Thomas Larsson, CFO
+45 5372 7735 | thl@invisio.com

Offentliggörande

Denna information är sådan information som INVISIO Communications AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom VD:s försorg, för offentliggörande den 18 augusti 2017 kl. 8.30 CET.

Adress

INVISIO Communications AB | Box 151 | 201 21 Malmö

INVISIO är ett svenskt aktiebolag vars aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.
Bolagets aktie handlas under kortnamnet IVSO och ISIN-koden är SE0001200015.

Koncernens resultaträkning och rapport över totalresultatet i sammandrag

MSEK	2017 Q2	2016 Q2	2017 Jan-Jun	2016 Jan-Jun	2016 Helår
Intäkter	84,2	83,6	172,1	163,1	330,0
Kostnader för sålda varor	-43,7	-40,4	-83,4	-77,7	-159,0
Bruttovinst	40,5	43,2	88,7	85,4	171,0
Rörelsekostnader*	-26,2	-21,0	-51,7	-39,7	-80,6
Rörelseresultat	14,3	22,2	37,0	45,7	90,4
Finansiella poster netto	-2,7	0,0	-2,7	-0,1	-0,1
Resultat före skatt	11,6	22,2	34,3	45,6	90,3
Inkomstskatt	-	-	-	-	1,5
Periodens resultat	11,6	22,2	34,3	45,6	91,8
ÖVRIGT TOTALRESULTAT					
<i>Poster som senare kan komma att omklassificeras till resultaträkningen</i>					
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter	2,6	3,2	2,2	4,2	5,7
Periodens totalresultat	14,3	25,4	36,5	49,8	97,4
<i>(Hänförligt till moderbolagets aktieägare.)</i>					
*I rörelsens kostnader ingår avskrivningar med	-1,1	-1,2	-2,4	-2,5	-7,5

Data per aktie	2017 Q2	2016 Q2	2017 Jan-Jun	2016 Jan-Jun	2016 Helår
Periodens resultat per aktie, SEK	0,26	0,52	0,79	1,07	2,14
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,26	0,50	0,78	1,03	2,08
Eget kapital per aktie, SEK	5,16	3,70	5,16	3,70	4,82
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	5,16	3,59	5,16	3,59	4,75
Soliditet, %	81	76	81	76	80
Antal aktier, tusental	44 098	42 844	44 098	42 844	43 449
Genomsnittligt antal utestående aktier, tusental	43 872	42 721	43 659	42 478	42 781
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	44 098	44 138	44 098	44 138	44 112
Aktiekurs vid periodens slut, SEK	85,00	58,25	85,00	58,25	63,75

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

MSEK

Tillgångar	2017-06-30	2016-06-30	2016-12-31
Aktiverade utvecklingskostnader	21,8	18,0	17,5
Inventarier	4,2	1,4	3,3
Lämnade hyresdepositioner	1,5	1,1	1,5
Uppskjuten skattefordran	34,7	30,4	34,3
Varulager	27,7	41,3	25,9
Kundfordringar	51,8	21,9	39,4
Övriga kortfristiga fordringar	12,4	3,2	5,9
Likvida medel	128,7	90,8	133,2
Summa tillgångar	282,8	208,0	260,9
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	227,8	158,6	209,5
Leverantörsskulder	31,8	27,9	26,0
Övriga kortfristiga skulder	23,3	21,5	25,4
Summa eget kapital och skulder	282,8	208,0	260,9
Förändringar i koncernens eget kapital i sammandrag	2017	2016	2016
	Jan-Jun	Jan-Jun	Helår
Ingående balans	209,5	105,6	105,6
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	3,4	3,1	6,2
Personaloptionsprogram	0,1	0,1	0,2
Utdelning	-21,7	-	-
Totalresultat	36,5	49,8	97,4
Utgående balans	227,8	158,6	209,5

Koncernens rapport över kassaflöde i sammandrag

MSEK	2017 Q2	2016 Q2	2017 Jan-Jun	2016 Jan-Jun	2016 Helår
Den löpande verksamheten					
Resultat före skatt	11,6	22,2	34,3	45,6	90,3
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet	0,9	1,8	3,3	3,6	13,2
Betalda inkomstskatter	0,0	-	-0,6	-	-5,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	12,5	24,1	36,9	49,2	98,4
Förändringar av varulager	-8,1	-21,9	-1,5	-20,4	-4,9
Förändringar av rörelsefordringar	-25,6	33,8	-18,3	20,3	1,1
Förändringar av rörelseskulder	16,4	9,6	2,9	11,7	11,2
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>	<i>-17,3</i>	<i>21,6</i>	<i>-16,9</i>	<i>11,6</i>	<i>7,5</i>
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4,7	45,6	20,0	60,8	105,8
Investeringsverksamheten					
Aktivering av utvecklingskostnader	-3,5	-1,8	-5,9	-3,0	-6,8
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-0,6	-0,7	-1,5	-1,0	-3,1
Förvärv av finansiella tillgångar	0,0	-	0,0	-	-0,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4,1	-2,5	-7,4	-3,9	-10,5
Finansieringsverksamheten					
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	3,4	3,1	3,4	3,1	6,2
Utbetald utdelning	-21,7	-	-21,7	-	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-18,3	3,1	-18,3	3,1	6,2
PERIODENS KASSAFLÖDE	-27,1	46,2	-5,7	60,0	101,5
Likvida medel vid periodens början	154,4	43,4	133,2	29,4	29,4
Omräkningsdifferens i likvida medel	1,4	1,2	1,2	1,5	2,3
Likvida medel vid periodens slut	128,7	90,8	128,7	90,8	133,2

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

MSEK	2017 Q2	2016 Q2	2017 Jan-Jun	2016 Jan-Jun	2016 Helår
Intäkter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1
Rörelsekostnader	-1,6	-1,7	-2,6	-3,2	-7,0
Rörelseresultat	-1,6	-1,7	-2,6	-3,2	-6,9
Finansiella poster netto**	-0,1	0,0	-0,1	0,0	30,0
Resultat före skatt	-1,7	-1,7	-2,6	-3,2	23,1
Inkomstskatt	-	-	-	-	-
Periodens resultat	-1,7	-1,7	-2,6	-3,2	23,1
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	-	-	30,0

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

MSEK	2017-06-30	2016-06-30	2016-12-31
Tillgångar			
Andelar i koncernföretag	83,3	83,1	83,2
Fordringar hos koncernföretag	2,8	-	2,5
Övriga kortfristiga fordringar	0,6	0,6	0,5
Kassa och bank	6,6	27,1	28,2
Summa tillgångar	93,3	110,8	114,4
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	65,7	64,4	65,0
Fritt eget kapital	25,7	18,2	47,5
Leverantörsskulder	0,6	0,1	0,6
Skulder till koncernföretag	0,1	27,1	0,1
Övriga kortfristiga skulder	1,2	1,0	1,4
Summa eget kapital och skulder	93,3	110,8	114,4
Förändringar i moderbolagets eget kapital	2017 Jan-Jun	2016 Jan-Jun	2016 Helår
Ingående balans	112,3	82,7	82,7
Nyemission genom utnyttjande av personaloptioner	3,4	3,1	6,2
Personaloptionsprogram	0,1	0,1	0,2
Utdelning	-21,7	-	-
Periodens resultat**	-2,6	-3,2	23,1
Utgående balans	91,4	82,7	112,3
**Varav utdelning från dotterföretag	-	-	30,0

Översikt - åtta senaste kvartalen

MSEK	2015 Q3	2015 Q4	2016 Q1	2016 Q2	2016 Q3	2016 Q4	2017 Q1	2017 Q2
Intäkter	56,3	48,1	79,5	83,6	85,6	81,3	87,9	84,2
Kostnader för sålda varor	-27,1	-25,5	-37,3	-40,4	-40,5	-40,9	-39,7	-43,7
Bruttovinst	29,3	22,7	42,2	43,2	45,1	40,4	48,2	40,5
Rörelsekostnader	-16,4	-18,6	-18,7	-21,0	-17,4	-23,5	-25,5	-26,2
Rörelseresultat	12,9	4,0	23,5	22,2	27,7	16,9	22,7	14,3
Finansiella poster netto	-0,1	0,1	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	-2,7
Resultat före skatt	12,8	4,2	23,4	22,2	27,7	16,9	22,7	11,6
Skatt på periodens resultat	13,3	-0,6	-	-	2,1	-0,6	-	-
Periodens resultat	26,1	3,6	23,4	22,2	29,9	16,3	22,7	11,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten	18,2	-11,6	15,2	45,6	-1,9	46,9	24,7	-4,7
Bruttomarginal, %	52,0	47,1	53,1	51,7	52,7	49,7	54,9	48,1
Rörelsemarginal, %	22,9	8,4	29,6	26,6	32,4	20,8	25,8	17,0
Vinstmarginal, %	46,4	7,4	29,5	26,6	34,9	20,0	25,8	13,8
Soliditet, %	73	75	77	76	79	80	86	81
Periodens resultat per aktie, SEK*	0,62	0,08	0,55	0,52	0,70	0,38	0,52	0,26
Eget kapital per aktie, SEK*	2,50	2,50	3,08	3,70	4,47	4,82	5,33	5,16

* Före utspädning